

คู่มือภาษีที่คนขายของออนไลน์ทุกคนควรอ่าน
อัปเดตทุกเรื่องตั้งแต่เริ่มขายไปจนถึงตั้งบริษัท
เคลียร์ชัดทุกประเภทรายได้ออนไลน์ที่คุณมี

ขายของออนไลน์ ภาษีออนไลน์



TAXBugnoms

บล็อกเกอร์ด้านภาษี

ที่มีคนติดตามกว่า 390,000 คน



ขายของออนไลน์ ภาษีออนไลน์

โดย : TAXBugnoms-ธนอม เกตุเอม

บรรณาธิการต้นฉบับ : โอมศิริ วีระกุล

ออกแบบปก : ณิชภา เจริญจอหอ

สงวนลิขสิทธิ์ตามกฎหมาย โดย TAXBugnoms-ธนอม เกตุเอม © พ.ศ. 2562

ห้ามคัดลอก ลอกเลียน ดัดแปลง ทำซ้ำ จัดพิมพ์เนื้อหาและภาพประกอบ หรือกระทำการใดโดยวิธีการใดๆ ในรูปแบบใดๆ ไม่ว่าส่วนหนึ่งของหนังสือเล่มนี้ เพื่อเผยแพร่ในสื่อทุกประเภทหรือเพื่อวัตถุประสงค์ใดๆ นอกจากได้รับอนุญาต

ข้อมูลทางบรรณานุกรมของสำนักหอสมุดแห่งชาติ

ธนอม เกตุเอม

ขายของออนไลน์ ภาษีออนไลน์.-- กรุงเทพฯ : ซีเอ็ดดูเคชั่น, 2562.
200 หน้า.

1. การตลาดอินเทอร์เน็ต. 2. การพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์.
1. ชื่อเรื่อง.

658.872

Barcode (e-book) 9786160836628

ผลิตและจัดจำหน่ายโดย



บริษัท ซีเอ็ดดูเคชั่น จำกัด (มหาชน)
SE-EDUCATION PUBLIC COMPANY LIMITED

เลขที่ 1858/87-90 ถนนเพชรตัด แขวงบางนาใต้ เขตบางนา กรุงเทพฯ 10260

โทรศัพท์ 0-2826-8000

หากมีคำแนะนำติชม ติดต่อได้ที่ comment@se-ed.com
ค้นหาหนังสือที่ต้องการ ได้เร็ว ทันใจ ที่ www.se-ed.com



คำนำ

ก่อนจะรู้ว่าขายของออนไลน์ต้องเสียภาษีอะไร ตอบคำถามต่อไปนี้ให้ได้ก่อน ชีวิตอาจจะดีขึ้น

เวลามีคนถามว่า “ขายของออนไลน์” เสียภาษีอะไร สิ่งที่เราหม่อมอยากแนะนำให้เตรียมตัวให้พร้อมก่อนจะไปดูเรื่องภาษีนั่นคือเราต้องเข้าใจภาพรวมธุรกิจของเราก่อนครับ

ยกตัวอย่างคำถามนี้

“พี่คะ หนูขายของออนไลน์ มีรายได้เดือนละ 200,000 บาท จะต้องเสียภาษีอะไรบ้าง”

ลองมาชำแหละกันทีละเรื่องครับ...

- 1. พี่คะ** ไม่มีนะจะมีแต่ พี่คะ (อันนี้นอกเรื่อง ฮ่าๆ)
- 2. ขายของออนไลน์** ค่าย่ายๆ แต่ความหมายสุดลึกล้ำ เพราะถ้าพูดว่า “ขายของออนไลน์” ควรจะมีรายละเอียดว่าเป็นแบบไหนด้วย

- **ขายอะไร** สินค้าแบบไหน มีผลต่อภาษีในหลายมุม ทั้งเรื่องภาษีเงินได้ การคิดค่าใช้จ่าย ไปจนถึงการวางแผนการเงิน
- **ขายที่ไหน** ในไทยหรือส่งออก หรือขายที่เมืองนอกเลย (มีผลกับเรื่องการคิดภาษี)
- **จดทะเบียนแบบไหน** หมายถึงเป็นบุคคลธรรมดา หรือนิติบุคคล เพราะบางคนก็ไม่ว่าตัวเองทำอะไร
- **ขายแค่ออนไลน์ไหม** มีแบบอื่นไหม จะได้ประเมินวางแผนรายได้ถูกต้องด้วย

3. มีรายได้ = ตัวเลขก่อนหักค่าใช้จ่าย บางคนเข้าใจว่ารายได้ คือกำไร ซึ่งมันมีผลต่อ **การคิด** มาก เพราะรายได้คือ ตัวเลขก่อนหักค่าใช้จ่าย กำไรคือ หลังหักค่าใช้จ่ายแล้ว

4. เดือนละ คือ “ยอดขาย” = ทำมานานยัง หมายถึง ยอดขายนั้นนะ ขายมาก็เดือนแล้ว บางทีบอกเดือนละแต่ขายมาเดือนเดียว เดือนหน้าเลิกก็มี ระบุตรงนี้ให้ชัดด้วย

5. 200,000 บาท บอกอะไร หมายถึงยอดขาย 200,000 บาทต่อเดือนเนี่ย มันไม่ใช่บอกแค่ว่ารายได้ปีละ 2,400,000 บาทนะ แต่มันต้องถามต่อว่า...

- **ได้ตัวเลขมาจากไหน** มีการทำบัญชีรายรับ-รายจ่าย หรือเปล่า หรือประมาณเอาลอยๆ ถ้าแบบนั้นอาจจะไม่มีประโยชน์ในการวางแผนต่อ เพราะข้อมูลที่ได้อาจจะไม่ครบถ้วน
- **ยังไม่ได้พูดถึงต้นทุนเลยว่าเท่าไร** ถ้าไม่รู้ต้นทุน หรือไม่มีข้อมูล ควรจัดการข้อมูลตัวเองก่อนดีกว่า
- **ต้นทุนที่มี** ใช้หลักฐานอะไรได้ไหม หรือไม่มีหลักฐานการจ่ายเลย เพราะมันจะมีผลกับการคำนวณเป็นค่าใช้จ่ายทางภาษีด้วย
- **อนาคตจะเติบโตไหม** ยอดขายจะเพิ่มหรือเปล่า ตรงนี้บางทีอาจจะเป็นจุดตัดสินใจให้ทำธุรกิจในรูปแบบอื่นแทนที่จะขาย และใช้วางแผนต่อได้ด้วย

อ้าว...ยังไม่ได้ตอบคำถามเรื่องภาษีเลยนี่นา...

เหตุผลที่ผมตั้งใจเอาเรื่องนี้มาใส่ไว้ในคำแนะนำ เพราะต้องการจะชี้ให้เห็นว่า สิ่งที่สำคัญที่สุดคือ “ข้อมูลที่เรามี” เพราะนี่คือสิ่งที่เราใช้ในการตัดสินใจในการทำธุรกิจและจัดการภาษีนั่นเองครับ

เอาเป็นว่า หนังสือเล่มนี้จะพูดถึงเรื่องทั้งหมดนี้แหละ
ครับว่ามันเกี่ยวข้องกับภาษีและแนวคิดยังไงบ้าง พร้อมกับ
กรณีศึกษาทั้งหมดจากประสบการณ์จริงของใครอีกหลายคน
มาแชร์ให้ฟังกัน

ถ้าพร้อมจะเรียนรู้ต่อแล้ว... ผมว่าเรามาเริ่มกันเลยดีกว่าครับ

พีहनอม - ถนนอม เกตุอม

TAXBugnoms



- 1 AUDITION :
ปรับพื้นฐานกันก่อนนะ 8
- 2 ONAIR :
พร้อมลุยมานานแล้ว 38
- 3 DECISION :
ตัดสินใจ ไปต่อ 62
- 4 ENCORE :
กรณีศึกษา 126
- 5 SPECIAL BONUS :
แถมท้าย 160



1 AUDITION : ปรับพื้นฐานกันก่อนนะ



การขายของออนไลน์ กับการเสียภาษี



ก่อนที่จะไปว่าเรื่องการขายของออนไลน์ว่าจะต้องเสียภาษีอย่างไร แบบไหน อะไรยังไงดี ไม่เสียจะโดนจับไหม ฯลฯ เรามาทำความเข้าใจพื้นฐานแรกกันก่อนดีกว่าครับ

สำหรับคนที่กำลังทำการค้าขายในโลกออนไลน์นั้น พี่หนุ่มขอบอกซัดๆ เลยครับว่า “รายได้ส่วนนี้ต้องเสียภาษี” และการหลบหนีไม่จ่ายนั้นก็แปลว่าเราทำผิดกฎหมายอยู่นั่นเอง และที่สำคัญกรมสรรพากรได้พยายามตรวจสอบอย่างเคร่งครัด เพื่อจัดการกับคนหนีภาษีกลุ่มนี้อยู่ตั้งแต่ปี 2555 เป็นต้นมา

ถ้าเพื่อนๆ พี่ๆ น้องๆ เป็นคนหนึ่งที่ขายของออนไลน์ ผมอยากจะแนะนำให้เปลี่ยนความคิดเสียใหม่ว่า “เสียภาษีให้ถูกต้อง” ดีกว่าไม่เสียเพราะว่าถูกใจ เพราะสุดท้ายถ้าพี่สรรพากรเค้ามาเจอเมื่อไร พูดยืนยันๆ ได้คำเดียวว่า “บรรลัย” แน่นอนล่ะครับ

แต่อย่างไรก็ดี ขอเริ่มต้นเบาๆ ที่เรื่องความรู้ในธุรกิจอีคอมเมิร์ซ กันก่อนดีกว่าครับ โดยลำดับแรกนั้นเรามาทำความเข้าใจนิยามของคำว่า “ผู้ประกอบการค้าพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์” กันก่อนดีกว่าครับ

โดยสรรพากรได้ให้ความหมายของคำว่า ผู้ประกอบการค้าพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ หมายถึง ผู้ประกอบการที่ดำเนินธุรกิจทุกรูปแบบที่เกี่ยวข้องกับการซื้อขายสินค้าและบริการ โดยผ่านคอมพิวเตอร์ และระบบสื่อสารโทรคมนาคมหรือสื่ออิเล็กทรอนิกส์ หรือแปลง่ายๆ ว่า “ใครก็ตามที่ประกอบธุรกิจผ่านคอมพิวเตอร์และอินเทอร์เน็ต” นั่นเองครับ

โดยการใช้อินเทอร์เน็ตเพื่อธุรกิจนั้น ถือว่าเป็นวิธีที่สะดวก รวดเร็วและว่องไวอยู่มาก เรียกได้ว่าถ้ามาถูกที่ถูกเวลาและ ถูกจังหวะ ก็มีโอกาสประสบความสำเร็จได้แน่นอนครับ โดย ผู้ประกอบการที่ว่ามานี้ ย่อมมีวัตถุประสงค์ในการทำธุรกิจที่ แตกต่างกันไป

แต่ถ้าให้พูดง่ายๆ ผมก็ยังยืนยันคำเดิมครับว่า ไม่ว่าจะ รายได้มาจากไหน แต่ถ้าหากเป็นรายได้ที่เกิดขึ้นในประเทศไทย แล้วล่ะก็ แปลว่าต้องเสียภาษีในประเทศไทยทั้งหมดนั่นแหละ ครับ

SE-ED



ก่อนจะเข้าใจวิธีคำนวณภาษี ขอให้ทำความเข้าใจตัวเองเสียก่อน



เริ่มแรกเลย ผมต้องบอกว่าสิ่งสำคัญที่สุดสำหรับ
เรื่องภาษีขายของออนไลน์นั้น ไม่ใช่เรื่องของภาษี
แต่มันคือ **บัญชีรายรับ-รายจ่าย** ครับ ถ้าถามต่อว่า
ทำไมถึงสำคัญ ผมมีเหตุผลให้ 2 ข้อครับ



1

ถ้าคุณทำธุรกิจแล้ว
ไม่รู้ว่ามีการทำอะไร
คุณไม่ควรทำธุรกิจ



2

ถ้าคุณถูกสรรพากร
เรียกตรวจ = คุณพิสูจน์
หลักฐานไม่ได้

แค่เหตุผลสองข้อนี้ ก็มีปัญหาลงแล้วครับ ทั้งเรื่องจัดการตัวเองและภาษี ดังนั้น สิ่งที่ยากแนะนำคือ ต้องทำเท่านั้น ถ้าไม่ทำ ต่อให้เรียนเรื่องภาษีไปก็ไม่มีประโยชน์อะไรเหมือนเดิมครับ ถ้าเราไม่รู้รายได้จริงๆ ค่าใช้จ่ายจริงๆ และจะไปวางแผนภาษีอะไรได้ละครับ

ดังนั้น อันดับแรกคือ อย่าเพิ่งคิดเรื่องภาษี ถ้ายังไม่รู้ว่ามีการทำอะไร

คำถามต่อมาคือ บัญชีรายรับ-รายจ่ายควรใช้โปรแกรมอะไร บันทึกแบบไหนดี ผมแนะนำแบบนี้ครับ

1. โปรแกรมอะไรก็ได้ ที่สามารถแปลงไฟล์ออกมาเป็น Excel หรือพิมพ์หลักฐานออกมาได้ให้ชัด

2. บันทึกแบบไหน บันทึกกรายได้ค่าใช้จ่ายเป็นประจำทุกวัน เหมือนที่เราบันทึกบัญชีรายรับ-รายจ่ายส่วนตัว เช่น วันนี้ซื้ออะไรมาเท่าไร หรือวันนี้ขายไปเท่าไรบ้าง เป็นต้น

สำหรับตัวอย่างบัญชีรายรับ-รายจ่าย ทางสรรพากรก็ทำตัวอย่างให้เราดูกันครับ

ที่มา : <https://www.rd.go.th/publish/38626.0.html>

SE-ED วิธีการจัดทำรายงานเงินสดรับ-จ่าย

1. การจัดทำรายงานเงินสดรับ-จ่าย จะต้องมีการเรียงรายการและข้อความอย่างน้อยตามแบบที่อธิบดีกรมสรรพากรประกาศกำหนด ซึ่งผู้ประกอบการสามารถเพิ่มช่องรายการให้เหมาะสมกับสภาพของกิจการได้
2. ต้องจัดทำรายงานเงินสดรับ-จ่าย เป็นภาษาไทย ถ้าทำเป็นภาษาต่างประเทศให้มีภาษาไทยกำกับ
3. ต้องลงรายการในรายงานเงินสดรับ-จ่าย ภายใน 3 วันทำการ นับแต่วันที่มียารายได้หรือรายจ่าย



4. รายการที่นำมาลงในรายงานเงินสดรับ-จ่าย

- ต้องมีเอกสารประกอบการลงรายงาน เช่น ใบเสร็จรับเงิน ใบกำกับภาษี ฯลฯ
- การลงรายการรายรับและรายจ่ายให้ลงเป็นยอดรวมของแต่ละวันทำการ โดยมีเอกสารประกอบรายรับและรายจ่ายดังกล่าว หรือสามารถลงรายการรายรับและรายจ่ายโดยลงรายละเอียดรายการของรายรับ-รายจ่ายที่เกิดขึ้น ก็สามารถทำได้เช่นกัน
- รายจ่ายที่นำมาลงในรายงานเงินสดรับ-จ่าย ต้องเป็นรายจ่ายที่เกี่ยวข้องโดยตรงกับการประกอบกิจการ
- สำหรับภาษีซื้อที่เกิดจากรายจ่ายนั้น สามารถนำมาลงเป็นต้นทุนของสินค้าหรือค่าใช้จ่ายได้ทั้งจำนวน เนื่องจากผู้ประกอบการไม่ได้เป็นผู้ประกอบการจดทะเบียนภาษีมูลค่าเพิ่ม
- หากมีการขายสินค้า/ให้บริการ ซื้อสินค้า และค่าใช้จ่ายอื่นๆ เป็นเงินเชื่อ ให้บันทึกรายการในวันที่ได้รับชำระหรือวันที่จ่ายชำระค่าสินค้า/บริการนั้น โดยอธิบายเพิ่มเติมในช่องหมายเหตุ

5. ให้สรุปยอดรายรับและรายจ่ายเป็นรายเดือน เพื่อใช้เป็นหลักฐานประกอบการยื่นแบบเสียภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา

ตัวอย่างการลงรายการในรายงานเงินสดรับ-จ่าย

ตัวอย่าง

รายรับ-รายจ่ายของร้านยังเจริญค้าวัสดุ ในเดือน ธันวาคม 2551

		รายรับ	รายจ่าย (ซื้อสินค้า/ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ)	
1 ธ.ค.51	ขายปูนซีเมนต์	10,000.00 บาท	ค่าเช่าร้าน	10,000.00 บาท
	ขายท่อพีวีซี	5,000.00 บาท		
7 ธ.ค.51	ขายแผ่นอิปซัม	5,000.00 บาท	ซื้อปูนซีเมนต์	4,000.00 บาท
	ขายก๊อคน้ำ	2,000.00 บาท	ซื้อสายยาง	1,000.00 บาท
			ชำระค่าน้ำ ค่าไฟ	1,000.00 บาท
16 ธ.ค.51	ขายประตูพีวีซี	5,000.00 บาท	ซื้อเหล็กเส้น	8,000.00 บาท
	ขายสังกะสี	4,000.00 บาท	ซื้อกระเบื้อง	2,000.00 บาท
25 ธ.ค.51	ขายกระเบื้อง	2,000.00 บาท	จ่ายค่าน้ำมันรถส่งของ	500.00 บาท
31 ธ.ค.51	ขายปูนซีเมนต์	5,000.00 บาท	ค่าแรงคนงาน	5,000.00 บาท
	ขายกระเบื้อง	2,000.00 บาท		

ร้านยังเจริญค้าวัสดุสามารถลงรายการในรายงานเงินสดรับ-จ่าย ได้ 2 วิธี คือ

1. ลงรายการในรายงานเงินสดรับ-จ่ายเป็นยอดรวมของแต่ละวันทำการ หรือ
2. ลงรายการในรายงานเงินสดรับ-จ่าย โดยลงรายละเอียดของรายการรายรับ-รายจ่าย

การลงรายการในรายงานเงินสดรับ-จ่าย เป็นยอดรวมของแต่ละวันทำการ

รายงานเงินสดรับ-จ่าย

ชื่อผู้ประกอบการ.....นายวิทย์ ینگเจริญ.....เลขประจำตัวประชาชน 3-7198-07241-43-2
 ชื่อสถานประกอบการ.....ร้านینگเจริญทีวีสด.....เลขประจำตัวผู้เสียภาษีอากร 1-2785-2264-1

วัน/เดือน/ปี	รายการ	รายรับ (บาท)		รายจ่าย (บาท)				หมายเหตุ
				ซื้อสินค้า		ค่าใช้จ่าย อื่นๆ		
1 ธ.ค. 51	ขายสินค้า	15,000	00	-	-	-	-	
"	ค่าเช่าร้าน	-	-	-	-	10,000	00	
7 ธ.ค. 51	ขายสินค้า	7,000	00	-	-	-	-	
"	ซื้อสินค้า	-	-	5,000	00	-	-	
"	ค่าน้ำ ค่าไฟ	-	-	-	-	1,000	00	
16 ธ.ค. 51	ขายสินค้า	9,000	00	-	-	-	-	
"	ซื้อสินค้า	-	-	10,000	00	-	-	
25 ธ.ค. 51	ขายสินค้า	2,000	00	-	-	-	-	
"	ค่าน้ำมันรถส่งของ	-	-	-	-	500	00	
31 ธ.ค. 51	ขายสินค้า	7,000	00	-	-	-	-	
"	ค่าแรงคนงาน	-	-	-	-	5,000	00	
	รวม	40,000	00	15,000	00	16,500	00	

สรุป รายรับ-รายจ่าย สำหรับเดือน ธันวาคม 2551

รายรับ	ขายสินค้า	40,000.00	
รายจ่าย	ซื้อสินค้า	15,000.00	
	ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ	16,500.00	31,500.00
กำไร (ขาดทุน)			8,500.00

การลงรายการในรายงานเงินสดรับ-จ่าย โดยลงรายละเอียดของรายการรายรับ-รายจ่าย

รายงานเงินสดรับ-จ่าย

ชื่อผู้ประกอบการ.....นายวิวัฒน์ ชื่นเจริญ.....เลขประจำตัวประชาชน 3-7198-07241-45-2

ชื่อสถานประกอบการ.....ร้านชื่นเจริญค้าวัสดุก่อสร้าง.....เลขประจำตัวผู้เสียภาษีอากร 1-2785-2264-1

วัน/เดือน/ปี	รายการ	รายรับ (บาท)	รายจ่าย (บาท)				หมายเหตุ
			ซื้อสินค้า		ค่าใช้จ่าย อื่น ๆ		
1 ธ.ค. 51	ขายปูนซิเมนต์	10,000 00	-	-	-	-	
”	ขายท่อพีวีซี	5,000 00	-	-	-	-	
”	ค่าเช่าร้าน	- -	-	-	10,000 00		
7 ธ.ค. 51	ขายแผ่นอิฐขัด	5,000 00	-	-	-	-	
”	ขายก้อนน้ำ	2,000 00	-	-	-	-	
”	ซื้อปูนซิเมนต์	- -	4,000 00		-	-	
”	ซื้อสายยาง	- -	1,000 00		-	-	
”	ค่าน้ำ ค่าไฟ	- -	-	-	1,000 00		
16 ธ.ค. 51	ขายประตูพีวีซี	5,000 00	-	-	-	-	
”	ขายสังกะสี	4,000 00	-	-	-	-	
”	ซื้อเหล็กเส้น	- -	8,000 00		-	-	
”	ซื้อกระเบื้อง	- -	2,000 00		-	-	
25 ธ.ค. 51	ขายกระเบื้อง	2,000 00	-	-	-	-	
”	ค่าน้ำมันรถส่งของ	- -	-	-	500 00		
31 ธ.ค. 51	ขายปูนซิเมนต์	5,000 00	-	-	-	-	
”	ขายกระเบื้อง	2,000 00	-	-	-	-	
”	ค่าแรงคนงาน	- -	-	-	5,000 00		
	รวม	40,000 00	15,000 00		16,500 00		

สรุป รายรับ-รายจ่าย สำหรับเดือน ธันวาคม 2551

รายรับ	ขายสินค้า	40,000.00	
รายจ่าย	ซื้อสินค้า	15,000.00	
	ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ	16,500.00	31,500.00
กำไร (ขาดทุน)			8,500.00



การนำยอดรายรับ-รายจ่าย ไปยื่นแบบเสียภาษีเงินได้บุคคลธรรมดาผู้ประกอบการที่ยื่นแบบเสียภาษีเงินได้บุคคลธรรมดาครึ่งปี (ภ.ง.ด.94) หรือภาษีเงินได้บุคคลธรรมดาประจำปี (ภ.ง.ด.90) สามารถนำรายรับจากรายงานเงินสดรับ-จ่าย มาแสดงเป็นยอดเงินได้พึงประเมินจากการประกอบกิจการ และสามารถนำรายจ่ายตามรายงานมาหักเป็นค่าใช้จ่ายจริงได้ ทั้งนี้ รายจ่ายดังกล่าวต้องเป็นรายจ่ายที่เกี่ยวข้องกับกิจการ และเป็นไปตามเงื่อนไขที่กฎหมายกำหนดโดยปฏิบัติ เช่นเดียวกับบริษัทจำกัดหรือห้างหุ้นส่วนจำกัด

สำหรับการหักค่าใช้จ่ายในการคำนวณภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา ผู้ประกอบการสามารถเลือกหักค่าใช้จ่ายเป็นการเหมาได้ตามอัตราที่กฎหมายกำหนดไว้ในพระราชกฤษฎีกา ออกตามความในประมวลรัษฎากรว่าด้วยการกำหนดค่าใช้จ่ายที่ยอมให้หักจากเงินได้พึงประเมิน (ฉบับที่ 11) พ.ศ. 2502 แทนการหักค่าใช้จ่ายจริงได้

ที่มา : เว็บไซต์กรมสรรพากร

ถามต่อไปอีกว่า แล้วถ้าทำบัญชีรายรับ-รายจ่าย ต้องเก็บหลักฐานไหม

คำตอบคือ **ต้องเก็บ** และ **ควรเก็บ** ครับ เพื่อประโยชน์ของเราตั้งแต่เรื่องของการทำบัญชี มีหลักฐาน และเราจะได้เข้าใจมากขึ้นสำหรับข้อมูลการเงินของธุรกิจเราครับ

และที่สำคัญที่สุดสำหรับการทำบัญชีรายรับ-รายจ่ายคือการแยกบัญชีธุรกิจออกมาจากบัญชีส่วนตัว เพราะเราต้องแยกให้ชัดว่า อะไรคือรายได้และรายจ่ายของธุรกิจ ถ้าแยกไม่ได้ มีปัญหาแน่นอนครับ เพราะสรรพากรอาจจะประเมินเงินที่เข้าในบัญชีเราเป็นรายได้ทั้งหมดได้ครับ และยิ่งถ้าไม่ทำบัญชี และไม่มีหลักฐานด้วยแล้ว เราจะพิสูจน์ตัวเองได้ยังไงจริงไหมครับ



สรุปอีกที ก่อนคำนวณภาษีต้องรู้อะไรบ้าง

1. เริ่มต้นจากการทำบัญชีรายรับ-รายจ่าย
2. แยกบัญชีระหว่างธุรกิจกับส่วนตัว
3. เช็คว่าหลักฐานค่าใช้จ่ายจริงที่เรามีคืออะไร

ทีนี้เมื่อตัดสินใจจะทำบัญชีรายรับ-รายจ่ายแล้ว สิ่งที่เราต้องรู้และแยกออกมาให้เข้าใจคือ อะไรคือ “รายรับ” และ อะไรคือ “รายจ่าย” บ้าง สำหรับการทำธุรกิจของเราครับ

คำว่า “รายรับ” นั้น ไม่ใช่เรื่องยากครับ ขายอะไร หรือให้บริการอะไรแล้วได้เงินมา อันนั้นแหละคือรายรับของเรา แต่สำหรับ “รายจ่าย” นั้น ให้ลองคิดก่อนว่า มีอะไรบ้างที่เกี่ยวข้องกับการขายสินค้าหรือให้บริการของเราแบบตรงๆ เน้นๆ

ตัวอย่างเช่น พี่หนอมทำธุรกิจขายครีมหน้าแดง รายจ่ายที่เกี่ยวข้องกับครีมที่ขายได้นั้น ก็จะมี

- ค่าครีม
- ค่าแพ็คเกจ
- ค่าขนส่งให้ลูกค้า
- ค่าธรรมเนียมธนาคาร
- ค่าของแถม ฯลฯ (เป็นสิ่งที่เกี่ยวข้องตรงๆ)

แต่ค่ากินเที่ยวของพี่หนอมนั้นไม่เกี่ยวข้องเลยแม้แต่หน่อย (เป็นรายจ่ายส่วนตัว)

รายการที่เกี่ยวข้องนี้จะทำให้เราตั้งคำถามกับตัวเองได้สองอย่างครับ

1. รู้ว่าเรามีต้นทุนอะไรบ้างที่เกี่ยวกับธุรกิจ
2. เราหาหลักฐานค่าใช้จ่ายได้ไหม

เหตุผลของข้อแรก รู้ว่าเรามีต้นทุนอะไรบ้างที่เกี่ยวกับธุรกิจ เพราะว่ามันจะเกี่ยวกับการคำนวณกำไรของธุรกิจเรา ส่วนเหตุผลของข้อที่สอง หาหลักฐานค่าใช้จ่ายได้ไหม มันจะทำให้เราคำนวณภาษีจากการทำธุรกิจขายของออนไลน์ได้ง่ายขึ้น

หลายคนเริ่มสงสัย อะไร ยังไง เอาแบบนี้ครับ เริ่มที่ข้อแรกก่อน ถ้าไม่มีหลักฐานค่าใช้จ่าย แต่เราทำบัญชีรายรับ-รายจ่ายไว้ คำถามที่ผมอยากถามคือ **แล้วกำไรธุรกิจยังเท่าเดิมไหม** ตอบได้ทันทีว่า **ก็ต้องเท่าเดิมสิ!** เพราะว่ามันจ่ายไปแล้ว และบันทึกบัญชีไว้แล้ว แม้ว่าจะหาหลักฐานไม่ได้ก็ตาม

แยกประเด็นให้ตึะครับ บัญชีรายรับ-รายจ่าย คือการจดบันทึกรายรับ-รายจ่าย คุณต้องจดไว้ถ้าคุณอยากรู้ว่าธุรกิจมีกำไรเท่าไร แม้ว่าจะไม่มีหลักฐานก็ตาม

แต่การเสียภาษีนั่น มันมีอะไรซับซ้อนกว่านั้น ผมขอพักมันไว้ก่อน แล้วจะให้คำตอบในตอนสอนคำนวณภาษีอีกทีครับ

จดทะเบียนพาณิชย์ vs จดทะเบียนภาษี คนละเรื่อง ที่ไม่มีใครเคยบอก



เนื่องจากมีหลายคนเข้าใจผิดว่า จดทะเบียนพาณิชย์
แล้ว คือการเสียภาษีถูกต้องทันที ทั้งๆ ที่มันไม่
เกี่ยวกันเลยครับผม

“จดทะเบียนพาณิชย์” กับ “การเสียภาษี”

จูนแป็บ...ขอแยกเรื่องนี้ก่อน...

การจดทะเบียนพาณิชย์ คือการจดทะเบียนกับทางกรมพัฒนาธุรกิจการค้า เพื่อยืนยันว่าธุรกิจเรามีตัวตน ถูกต้องตามกฎหมาย น่าเชื่อถือได้ เป็นการสร้างความมั่นใจให้กับผู้ซื้อ ซึ่งมีทั้งการจดทะเบียนพาณิชย์ธรรมดา (ออฟไลน์) กับการจดทะเบียนพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ (ขายของออนไลน์)

ถ้าจัดเรียบร้อยแล้ว เราจะได้เครื่องหมายว่าเราทำถูกต้องตามกฎหมาย แต่มันเป็นกฎหมายของกระทรวงพาณิชย์ เชนะ...

SE-ED

แต่ถ้าเรื่องของ **ภาษี** การจดทะเบียนพาณิชย์ ไม่ได้เกี่ยวกับการเสียภาษี เพราะจะจดหรือไม่จด ถ้ามีรายได้ เราก็ต้องเสียภาษีอยู่ดี เพราะภาษีไม่ได้สนใจความถูกต้องของการจดทะเบียน สนใจแค่ยื่นภาษีถูกต้องหรือเปล่า

แต่สิ่งที่จะต้องจดจริงๆ ในเรื่องของภาษีคือ จดทะเบียนภาษีมูลค่าเพิ่ม (VAT)* ถ้ามีรายได้ที่ไม่ได้รับยกเว้นภาษีมูลค่าเพิ่มเกิน 1.8 ล้านบาทต่อปี (รายได้ แปลว่ายังไม่หักค่าใช้จ่าย)

 *ภาษีมูลค่าเพิ่ม (Value Added Tax) หรือ VAT คือภาษีที่จัดเก็บจากการขายสินค้า การให้บริการ และการนำเข้าสินค้า ปัจจุบันจัดเก็บภาษีในอัตรา 7 เปอร์เซ็นต์ (รวมภาษีที่จัดเก็บให้องค์กรปกครองส่วนท้องถิ่น) และอัตรา 0 เปอร์เซ็นต์สำหรับการส่งออก

อีกเรื่องคือ ภาษีโรงเรือน ภาษีป้าย ไม่ใช่ภาษีเงินได้นะจะ เสียแล้ว ก็ต้องเสียภาษีเงินได้อยู่ดี มันคนละเรื่องกันอีกแล้วครับผม

ดังนั้น ถ้าคุณขายของ ควรจดทะเบียนพาณิชย์ แต่ถ้าหากขายของแบบออนไลน์ มีระบบชำระเงินในเว็บไซต์ (ไม่ใช่ขายผ่านเฟซบุ๊ก หรืออินสตาแกรมที่ไม่มีระบบชำระเงิน) ควรจดทะเบียนพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ด้วย ไม่งั้นจะโดนปรับ 2,000 บาท และวันละ 100 บาทต่อไปเรื่อยๆ ตรงนี้เมื่อจดแล้ว ก็จะได้เครื่องหมายว่าเราทำถูกต้องตามกฎหมาย เราได้มีการจดทะเบียนเพื่อเพิ่มความน่าเชื่อถือให้กับทางลูกค้า

แต่เรื่องของภาษี สิ่งที่ต้องจดคือ ภาษีมูลค่าเพิ่มเท่านั้น ถ้ามีรายได้เกิน 1.8 ล้านบาทต่อปี (รายได้ แปลว่ายังไม่หักค่าใช้จ่าย) ส่วนภาษีเงินได้นั้น ไม่ว่าจะจดทะเบียนพาณิชย์หรือไม่ ก็ต้องยื่นนะจะ



ภาษีต้องยื่นหมด จดภาษีมูลค่าเพิ่มเมื่อรายได้เกิน 1.8 ล้านบาท และต้องไม่พลาดอย่าลืมจดทะเบียนพาณิชย์ด้วยนะครับผม



เราต้องจดทะเบียนพาณิชย์ อิเล็กทรอนิกส์ไหม

แฟนเพจท่านหนึ่งโพสต์คอมเมนต์ถามในเพจ TAXBugnoms เรื่อง **จดทะเบียนพาณิชย์ vs จดทะเบียนภาษี** เกี่ยวกับการขายของผ่านเฟซบุ๊ก ว่าต้องจดทะเบียนพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ไหม และได้คำตอบไม่ตรงกันจากทางเจ้าหน้าที่ว่าต้องจดหรือเปล่า

พื้หนอมเห็นว่าประเด็นนี้น่าสนใจดี เพราะว่าถ้ามองจากตัวคำชี้แจงเรื่องนี้ จะเห็นว่าการจดทะเบียนพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ต้องมี “ระบบการชำระเงิน” ซึ่งถ้าตีความว่าการรับชำระเงินผ่านโอนเงินหรือกล่องข้อความนั้นเป็นระบบ ก็ควรจะจดให้ถูกต้อง

แต่ถ้ามองมุกกลับกันว่า ถ้าจดแล้วต้องมีการโชว์เครื่องหมายเวริฟายด์ของทาง DBD* ก็ไม่สามารถโชว์ได้ เพราะมันเป็นส่วนหนึ่งของเฟซบุ๊ก ไม่สามารถประกาศคักดาได้เหมือนเว็บไซต์ของเราเอง



* เครื่องหมายเวริฟายด์ของทาง DBD (กรมพัฒนาธุรกิจการค้า) เป็นการให้เครื่องหมายรับรองการจดทะเบียนผู้ประกอบการพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ (DBD Registered) เพื่อยืนยันการมีตัวตนของผู้ประกอบการพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ที่ได้จดทะเบียนพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์แล้ว

เมื่อปัญหามาแบบนี้ พี่หนอมเลยโทร. ไปสอบถามให้เสียเลยครับ เพื่อจะได้ข้อมูลดีๆ มาสรุปกัน โดยโทร.ไปที่ กองพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ของกรมพัฒนาธุรกิจการค้า เบอร์ 02-547-5959-61

พี่หนอมอยากเล่าให้ฟังจ้า



ตอนแรกก็หวั่นใจว่าจะรบกวนเวลา แต่ผลปรากฏว่าเจ้าหน้าที่ช่วยตอบได้ดีมากๆ เลยอยากจะมาเล่าให้ฟังครับ

ประเด็นแรก ขายของแบบไหนต้องจดทะเบียนพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์บ้าง

คำตอบคือ...ขายของผ่านเว็บที่มีระบบชำระเงินนั่นเองจ้า (จริงๆ รวมถึงการให้บริการด้วยนะครับ ไม่ใช่แค่ขายของอย่างเดียว)

ดังนั้น ขายของผ่านอินเทอร์เน็ตทั้งหลาย ต้องจดทะเบียนพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ให้ถูกต้องด้วยจ้า ถ้ามีการรับชำระเงินผ่านแหล่งนั้นๆ ไม่ว่าจะเป็นเว็บไซต์ เฟซบุ๊ก อินสตาแกรม หรือที่สะดวกแบบไหนก็ตาม

แค่นั้นยังไม่พอ เพราะว่าการจดที่วันนี้ต้องจดทุกทีที่มีนะ เช่น เปิดเว็บก็ต้องจดเว็บ เปิดแฟนเพจ ก็ต้องจดแฟนเพจ เปิดอินสตาแกรม ก็ต้องจดอินสตาแกรม เปิดที่ไหนใหม่ ก็ต้องจดที่นั่น ไม่งั้นถือว่ามีความผิด ยกเว้นกรณีที่ขายของผ่านเฟซบุ๊กส่วนตัว ทางกรมชี้แจงมาว่ากรณีนี้ไม่ต้องจดจำ แม้ว่าจะมีระบบชำระเหมือนกัน

ดังนั้น การพิสูจน์ว่าขายผ่านโซเชียลต่างๆ ที่บอกว่าต้องจดทันทีนั้น “ไม่ใช่คำตอบที่ถูกต้อง” เพราะว่าเราต้องดูก่อนว่า มีลักษณะทางการค้าหรือเปล่า เช่น เปิดแฟนเพจหรืออินสตาแกรมไว้ขายของโดยตรง หรือเป็นการขายแบบอ้อมๆ ผ่านโปรไฟล์ตัวเอง อันนี้ต้องเช็คให้ดีๆ

พี่หนอมเลยถามเจ้าหน้าที่ต่อไปว่า “อ้าว แบบนี้ถ้าไม่จดจะรู้ไหม”

เจ้าหน้าที่บอกว่า “ก็แล้วแต่ว่าเขตนั่นๆ พื้นที่นั้นๆ มีการตรวจสอบอย่างไร ถ้าตรวจเจอก็ผิดอะจ้า ปรับสองพัน และที่เหลือวันละร้อยจนกว่าจะถูกต้องจ้า”

ประเด็นสำคัญต้องดูตรงนี้ให้ชัดก่อนนะคริ๊บ และอีกอย่าง กลุ่มที่มีการให้บริการผ่านแฟนเพจทั้งหลาย ถ้ามีการขายล้มมน่า ก็อาจจะต้องจดด้วยเช่นกัน เพราะถือว่าเป็นการให้บริการผ่านออนไลน์อีกช่องทางหนึ่งคริ๊บ ●

จะเห็นว่าความจริงมันซับซ้อนยิ่งนัก เอาเป็นว่าใครมีปัญหา
ลองโทร. ไปที่กองพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ของกรมพัฒนาธุรกิจ
การค้า แล้วกันนะครับ แต่อย่าไปรบกวนเขามาก เพราะเขา
บอกว่าทุกวันมีแต่คนโทร. เข้ามาถามเรื่องนี้ตลอด ฮ่าๆ



เราควรจดทะเบียนพาณิชย์
หรือจดทะเบียนพาณิชย์
อิเล็กทรอนิกส์



ธุรกิจออนไลน์ต้องจดไหม?

เว็บไซต์

Social Network
Facebook / IG

Subdomain
ในเว็บ Marketplace

มีการรับชำระเงิน

มีระบบซื้อขาย

มีระบบสมาชิก

มีลักษณะการค้า

การขายของที่มีลักษณะเป็นส่วนบุคคล เช่น
ขายในโปรไฟล์ Facebook ของตัวเอง
ไม่เข้าข่ายต้องจดทะเบียนอิเล็กทรอนิกส์



จากรูปเหล่านี้ เป็นข้อมูลสรุปจากที่พื้หนอมติดต่อไป สอบถามเรื่องความแตกต่างของการจดทะเบียนพาณิชย์และ จดทะเบียนพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ ว่ามันแตกต่างกันแบบไหน ยังไง ลองอ่านดูอีกทีนะครับ จะได้ทำให้ถูกต้องครับผม

ขายของออนไลน์ เสียภาษีอะไรบ้าง





ภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา

ภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา คือ ภาษีที่เรียกเก็บจากบุคคลธรรมดา ได้แก่ คนธรรมดาอย่างเราๆ นี่แหละครับ และกลุ่มบุคคลอย่าง คณะบุคคล หรือห้างหุ้นส่วนสามัญที่มีโชินติบุคคล ที่มีรายได้ (เงินได้) จากการขายของออนไลน์ ต้องนำเงินได้จากในส่วนนี้ไป รวมกับเงินได้อื่นๆ (ถ้ามี) เช่น เงินเดือน หรือดอกเบี้ย เป็นต้น

โดยเมื่อเรามีรายได้จากการขายของออนไลน์ เรามีหน้าที่ ต้องยื่นแบบแสดงรายการ ภ.ง.ด.94 (ภาษีครึ่งปี) ภายในเดือน กันยายนของทุกปี และยื่นแบบแสดงรายการ ภ.ง.ด.90 (ภาษี ทั้งปี) ภายในเดือนมีนาคมของปีถัดไป





ภาษีเงินได้นิติบุคคล

ภาษีเงินได้นิติบุคคลคือ ภาษีที่เรียกเก็บจากบุคคลตามกฎหมาย เช่น บริษัทหรือห้างหุ้นส่วนที่จดทะเบียนในประเทศไทย หรือ นิติบุคคลต่างประเทศที่มีสาขาในประเทศไทย และอื่นๆ ตาม ที่กฎหมายกำหนด ถ้ามีรายได้จากการขายสินค้าหรือให้บริการ ไม่ว่าจะแห่งหนใดก็ตาม ต้องนำรายได้จากการประกอบกิจการ ในทุกๆ ที่ มารวมคำนวณกำไรสุทธิ เพื่อเสียภาษีเงินได้นิติบุคคล ตามเงื่อนไขที่ระบุไว้ในมาตรา 65 ทวิ และมาตรา 65 ตรี แห่งประมวลรัษฎากร หรือหมายความว่า ถ้าเกิดประกอบ กิจการแล้วมีขาดทุนสุทธิ ก็ไม่ต้องเสียภาษีนั่นเองครับ ซึ่งต่าง จากบุคคลธรรมดาบางกลุ่มที่ต้องเสียภาษี ต่อให้ชีวิตจริงมีเงิน ไม่พอใช้ก็ตาม (ฮา... หรือเปล่า)

โดยเมื่อนิติบุคคลมีรายได้จากการขายของออนไลน์ต้อง ยื่นแบบแสดงรายการ ภาษีเงินได้นิติบุคคล ภ.ง.ด.51 (ภาษี ครึ่งปี) ภายใน 2 เดือน นับจากวันสุดท้ายของ 6 เดือนแรกของ รอบระยะเวลาบัญชี และยื่นแบบแสดงรายการ ภ.ง.ด.50 (ภาษีทั้งปี) ภายใน 150 วัน นับแต่วันสุดท้ายของรอบระยะ เวลาบัญชี

ยกตัวอย่างเช่น

ถ้ารอบบัญชีคือเดือน มกราคม ถึง ธันวาคม ก็ต้องยื่นแบบ ภ.ง.ด.51 ภายในวันที่ 31 สิงหาคมของทุกปี และยื่นแบบ ภ.ง.ด.50 ภายในวันที่ 30 พฤษภาคมของปีถัดไป (หรือวันที่ 29 พฤษภาคม ถ้าปีนั้นมีเดือนกุมภาพันธ์ 29 วัน)



ภาษีมูลค่าเพิ่ม

ภาษีมูลค่าเพิ่มคือ ภาษีทางอ้อมประเภทหนึ่งที่แยกออกจาก ภาษีทางตรง อย่างภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา และภาษีเงินได้นิติบุคคล โดยผู้มีหน้าที่เสียภาษีมูลค่าเพิ่ม คือผู้ประกอบการทุกคน ไม่ว่าจะเป็นบุคคลธรรมดาหรือนิติบุคคล ที่ขายสินค้า หรือให้บริการในทางธุรกิจหรือวิชาชีพในประเทศไทย หรือผู้นำเข้าสินค้าที่มีรายได้มากกว่า 1,800,000 บาทต่อปี จะต้องจดทะเบียนเป็นผู้ประกอบการ จดทะเบียนภาษีมูลค่าเพิ่ม จัดทำรายงานภาษีขาย รายงานภาษีซื้อ และยื่นแบบแสดงรายการภาษีมูลค่าเพิ่ม ภ.พ.30 ภายในวันที่ 15 ของเดือนถัดไป



โดยวิธีการคำนวณภาษีมูลค่าเพิ่มคือ

ภาษีมูลค่าเพิ่มที่ต้องชำระ = ภาษีขาย - ภาษีซื้อ
(ขอลด)

- **ฐานภาษีของภาษีมูลค่าเพิ่มคือ** มูลค่าที่ได้รับจากการขายสินค้าหรือให้บริการ
- **ภาษีซื้อคือ** ภาษีมูลค่าเพิ่มที่ผู้ประกอบการได้จ่ายให้กับผู้ขายสินค้า หรือผู้ให้บริการที่เป็นผู้ประกอบการจดทะเบียน
- **ภาษีขายคือ** ภาษีมูลค่าเพิ่มที่ผู้ประกอบการเรียกเก็บจากผู้ซื้อสินค้า เมื่อขายสินค้าหรือให้บริการ



ขายของออนไลน์ ภาษีออนไลน์

พี่คะ ขายของออนไลน์ต้องเสียภาษีอะไร?

นี่คือคำถามที่ฮอตฮิตประจำเพจ TAXBugnoms

หนังสือเล่มนี้จะเปิดเผยทุกความลับเรื่องภาษีขายของออนไลน์ให้คุณรู้ว่า
สิ่งไหนควรทำ และสิ่งไหนไม่ควรทำ เพื่อให้คุณทำธุรกิจออนไลน์
ไม่ต้องห่วงหน้าพะวงหลังกับเรื่องภาษีอีกต่อไป

SE-ED

ทั้งหมดนี้ผ่านการเรียบเรียงจากประสบการณ์จริง

และอ้างอิงตามหลักกฎหมาย เพื่อที่จะได้นำไปใช้ได้อย่างถูกต้องและถูกใจ

ยอมเสียเวลาทำความเข้าใจเรื่องภาษี

ดีกว่าเสียภาษีจนไม่เข้าใจว่าชีวิตนี้จะทำธุรกิจไปทำไม



www.se-ed.com



sbc.fans



SE-ED Publisher

ISBN 978-616-08-3651-2



9 786160 836512

180 บาท

การเงินการลงทุน / บริหาร-
การตลาดออนไลน์-ภาษี