

RESTER

RESTER

เริ่มธุรกิจ อย่างฉลาด

ดำรงชีพ คุณ



เคล็ดลับสร้างธุรกิจส่วนตัว

เริ่ม ธุรกิจ
อย่างฉลาด

ดำรงชีพ
พัฒนาคุณ

Start at Smart

1

จุดแข็ง Strength

คุณเคยเบื่อคนพูดมากมัย ???

หากคุณเคยเบื่อคนพูดเยอะๆ เบื่อคนพูดมากๆ

ดังนั้น ความลับข้อแรกของการเป็น

“นักขาย” และ “นักการตลาด”

คือ

คุณไม่จำเป็นต้อง “พูดมาก”

หากคุณ “พูดไม่เก่ง” ก็หมายความว่า
คุณก็สามารถประสบความสำเร็จ
ในอาชีพ “นักขาย” กับ
“อาชีพนักการตลาดได้”
โดยไม่จำเป็นต้องพูดมาก



นักการตลาดที่เก่ง

และ

นักขายที่ประสบความสำเร็จ

ส่วนใหญ่จะเป็น “นักฟัง” มากกว่า

พวกเขาจะตั้งใจฟัง “สิ่งที่ลูกค้าต้องการ”

และ

“ทำทุกอย่างตามที่ลูกค้าต้องการ”

ซึ่งนั่นแหละเป็น “หัวใจของการขายที่ดี”





Please
listen
to
your
customer



จงตั้งใจทำงาน ถ้าหากคุณยังไม่มีเครื่องพิมพ์ธนบัตร
เก็บไว้ที่บ้าน เรายังคงต้องทำงานหาเงิน
มาเลี้ยงตนเอง และ ครอบครัว



PLEASE
DO
YOUR
BEST
ON
YOUR
JOB

ตั้งใจทำงาน
เมื่อมีงานให้ทำ

คนชนะ

มักจะมองเห็น

ความสำคัญ

ของ

สิ่งที่สำคัญ

และ

จะลงมือทำมันก่อนเสมอ

คนล้มเหลว

มักจะไม่มองไม่เห็น

ความสำคัญ

ของ

สิ่งที่สำคัญ

และ

จะไม่ลงมือทำอะไรเลย

“

สิ่งแรก ที่ทำให้...เราล้มเหลว

คือ

ความประมาท

สิ่งที่สอง ที่ทำให้...เราล้มเหลว

คือ

เราไม่รู้ว่า...เราประมาท

”