

สูตรสำเร็จธุรกิจ
เงินร้อย
กว่า

จากราคาเดิม
130 บาท เหลือเพียง
99.-

เงินล้าน (ของจริง)

อยากมีเงินล้านหรือ... ไม่ยาก!
เพียงแต่ต้องรู้สูตรสำเร็จ
ที่พิสูจน์มาแล้วว่าทำได้จริง
พร้อมหรือยังกับเงินล้านที่กำลังจะอยู่ในมือคุณ



โดย ธีร ฉลาดแพทย์

"ถ้าคุณไม่สามารถทำสิ่งที่ยิ่งใหญ่ได้
จงทำสิ่งเล็กๆ ด้วยวิธีที่ยิ่งใหญ่"

นโปเลียน ฮิลล์

สูตรสำเร็จธุรกิจเงินร้อย คว่าเงินล้าน (ของจริง)

โดย ธีร ฉลาดแพทย์

© สงวนลิขสิทธิ์ ห้ามทำการลอกเลียนไม่ว่าส่วนหนึ่งส่วนใดของหนังสือเล่มนี้ นอกจากจะได้รับอนุญาต

ข้อมูลทางบรรณานุกรมของหอสมุดแห่งชาติ

ธีร ฉลาดแพทย์

สูตรสำเร็จธุรกิจเงินร้อย คว่าเงินล้าน (ของจริง).--กรุงเทพฯ : แอปบีบุ๊ก พลัส, 2557.

128 หน้า

1. ความสำเร็จทางธุรกิจ. I. ชื่อเรื่อง.

650.1

ISBN : 978-616-292-328-9

จัดพิมพ์โดย



บริษัท แอปบีบุ๊ก พับลิชชิง จำกัด

8 ถนนรามอินทรา แขวงมีนบุรี เขตมีนบุรี กรุงเทพฯ 10510

โทรศัพท์ 0-5302-1320 โทรสาร 0-5302-1321

Homepage : <http://www.happybookpublishing.com>

พิมพ์ที่

บริษัท โรงพิมพ์มิตรสัมพันธ์กราฟิก จำกัด

520-530 ซอยเพชรเกษม 4 ถนนเพชรเกษม

แขวงท่าพระ เขตบางกอกใหญ่ กรุงเทพฯ 10600

จัดจำหน่ายโดย **PAILIN** บริษัท ไพลินบุ๊คเน็ต จำกัด (มหาชน)

81 ถนนเสรีไทย แขวงมีนบุรี เขตมีนบุรี กรุงเทพฯ 10510

โทรศัพท์ 0-2540-1919 โทรสาร 0-2540-1818

www.pailinbooknet.com E-mail : info@pailinbooknet.com

ราคา 130 บาท

•ที่ปรึกษาเกิดติดศักดิ์• พลเอกกิตติ รัตนฉายา ภาณุพงศ์ ศักดาพร อ.ดร.พิสิฐ โคตรสุโพธิ์ •บรรณาธิการบริหาร• ภัทระ ฉลาดแพทย์
•รองบรรณาธิการบริหาร• โอธิดา ฉลาดแพทย์ •ผู้ช่วยบรรณาธิการบริหาร• ภาณุศร เครือปัญญาดี •บรรณาธิการ• ธีร ฉลาดแพทย์
•ผู้อำนวยการฝ่ายผลิต• ปณิชา เครือปัญญาดี •ผู้จัดการฝ่ายผลิตและบรรณาธิการ• สุกฤดา พลอยเหลี่ยม •ผู้ช่วยบรรณาธิการ•
ภัทริดา ชัยเพชร •กองบรรณาธิการ• นพมาศ วรรณวงศ์ กฤษฏา แสงฉาย •ฝ่ายกราฟิกและรูปเล่ม• กราฟิก เอ็นส์ บั๊คเวิร์ค พับลิชชิง
นพดล ปัญญาคำ ทฤดมมณ ยศน้อย •การตลาด กิจกรรรมพิเศษ• วาสนา ชัดศรี จารุวรรณ สุดสงวน วรพล ไผ่แดง

จากใจนักเขียน

เงินล้านทาง่ายจริงๆ ยุคนี!

หากพูดถึงเงินล้านในสมัยก่อน หลายคนมักจะบอกว่าไกลเกินฝัน แต่เดี๋ยวนี้ต้องเปลี่ยนใหม่เป็นว่า... เงินล้านง่ายจริงๆ ในยุคนี เพราะมีหลายธุรกิจที่ทำได้แบบเวลารวดเร็ว ทันใจ

ยังเป็นธุรกิจที่เริ่มต้นใหม่ หรือแม้แต่สินค้าที่มีขายอยู่แล้วก็ต่อยอดได้ทันทีบอกได้คำเดียวว่า “โอกาสทองของคุณมาถึงแล้ว” เพราะวันนี้ธุรกิจไม่จำเป็นต้องลงทุนมากเท่านั้นถึงจะรวยหรือแม้แต่คนที่กำลังอยู่ในภาวะย่ำแย่รับรองว่าเมื่อคุณอ่านหนังสือเล่มนี้จบชีวิตคุณจะเปลี่ยนไปเลย

แต่จะรวยมากขึ้นแค่ไหนก็อยู่ที่ตัวคุณแล้วว่าจะพัฒนาต่อไปได้อย่างไร ขอเงินล้านมาหาคุณให้ไวครับ

ด้วยความปรารถนาดี

ธีร์ ฤลัดแพทย์

คำนำสำนักพิมพ์

ธุรกิจใดๆ จะประสบความสำเร็จได้ ไม่ใช่แค่การผลิตแล้ววางขาย ไม่ใช่แค่การโฆษณาแต่คุณภาพสินค้าด้อยค่า ไม่ใช่แค่มีทุนแล้วสั่งๆ และสั่งให้ลูกน้องทำ เพราะเจ้าของเงินหรือเจ้าของกิจการนั้นจะต้องรู้ให้รอบรู้ให้จริงเกี่ยวกับสินค้าตัวเอง รู้สถานการณ์ตลาด รู้กลยุทธ์ที่จะปล่อยออกไปให้ถูกเวลา รู้กลุ่มลูกค้า และรักลูกค้าของตัวเองให้มาก

...เพราะสินค้าของคุณหรือธุรกิจของคุณไม่ได้ผลิตและสร้างขึ้นมาเฉพาะแค่ตัวคุณเอง ฉะนั้นคุณต้องทำและรักษาลูกค้าที่จะเป็นฐานเศรษฐกิจให้แก่คุณไปตราบนานเท่านานไว้ให้ได้ ...เท่านั้นเงินหลักล้านหรือผลตอบแทนมหาศาลคงไม่ใช่เรื่องที่คุณมโนขึ้นมาเองแน่ เพียงแค่ “รู้เขา รู้เรา รักเขา แล้วเขาจะรักเรา”

ด้วยความเคารพ

บรรณาธิการสำนักพิมพ์

สารบัญ

7	จากแรงดูถูก จากเงินร่อยจนกลายเป็นพันล้าน
14	ทำการค้าแบบ รู้เขา รู้เรา ลงทุนร่อยครั้ง รายร่อยครั้ง
23	คิดใหญ่ไม่คิดเล็ก
24	ข้อที่ 1 อยากมีเงินต้องเปลี่ยนความคิด
28	ข้อที่ 2 ต้องเลือกทำธุรกิจที่มีโอกาสรวย จึงจะรวย
30	ข้อที่ 3 รู้จักการบริหารเงิน
31	ข้อที่ 4 ต้อง หิวกระหายความรู้ พัฒนาตนเองให้ดีขึ้นในทุกๆ วัน
34	ข้อที่ 5 อ ย่ำยอมาเพื่ออะไรง่ายๆ
36	ข้อที่ 6 มีสไตล์ของตัวเองในการทำงาน
40	รู้จัก 5 ตัวช่วย ขยายต่อเงินร่อยให้เป็นเงินล้าน
46	อาชีพเงินล้านแบบใช้เงินร่อย
47	1. ผลิตสินค้าทำเอง ขายเอง
61	2. ปลุกพีชสุขภาพที่บ้าน ลงทุนน้อยแต่ต่อยอดได้อีกไกล
66	3. นายหน้า โบรกเกอร์บ้านๆ ทำเงินหลายล้าน สนใจไหมครับ!

71	4. รวยด้วยธุรกิจเครือข่าย
84	5. เก็บขยะก็รวยได้
87	6. กระด้างกับปากกาที่รวยได้
107	7. หยิบเงินล้านแบบไม่ใช่เงินก็มีในโลก รับจ้างไปต่อคิวซื้อสินค้า จนถึงสารพัดรับจ้าง
111	สำหรับคนรุ่นใหม่มีเงินและอยากมีร้อยล้าน
123	ของฝากก่อนจาก

จาก ๑ รง ดูถูก

จาก ๑ เงิน ร้อย

จนกลายเป็นพันล้าน

Push Yourself

to be a Millionaire



ก่อนที่จะคุยกันเรื่องอาชีพต่างๆ และกลยุทธ์ทางการค้าที่จะทำให้คุณใช้เงินทุนน้อยที่สุด เริ่มตั้งแต่เอาแบบไม่ใช้เงินเลย แบบลุยใช้สมองใช้ไอเดียเจ๋งๆ ล้วนๆ หาเงิน กับวิธีการใช้เงินทุนแค่หลักร้อยที่ทำให้เป็นเงินล้านได้จริง

อยากเล่าเรื่องให้ฟังจาก “ของจริง” ที่เริ่มต้นทำธุรกิจการค้าแบบเงินน้อยจำนวนหลักร้อยที่เททั้งหัวใจสุดตัวเพื่อเป็นกำลังใจให้ทุกท่านที่ต้องถือว่าเป็นเรื่องราวที่ฮือฮาพอสมควร

เป็นเรื่องของผู้หญิง คนหนึ่งที่เกิดมาท่ามกลางความยากจนและลำบาก ไม่มีโอกาสได้เรียนหนังสือสูงๆ เหมือนกับคนอื่น เป็นผู้หญิงที่สู้นทนทำงานหนักทุกอย่างเพื่อครอบครัวอันเป็นที่รัก ด้วยสองมือ ด้วยหัวใจของคนที่เป็นแม่และเมีย

แม้จะลำบากแค่ไหนคนอย่างเธอไม่เคยคิดที่จะยอมจำนนต่อชีวิตและอุปสรรคที่ดาโถมเข้ามาแบบไม่หยุดยั้ง แม้จะหนักหนาสาหัสปานใดแต่เธอยังยิ้มและยืนสู้ชีวิตอย่างไม่เคยถอยเลยแม้แต่ก้าวเดียว

วันนี้ความสำเร็จที่ยิ่งใหญ่ก็จึงเป็นของเธอ ผู้หญิงที่ไม่เคยยอม
จำนน อดทนทำงานหนัก ขยันเหมือนนางพญาผึ้งที่สร้างรัง ผู้หญิงคน
นี้ชื่อ

**“ผ่องพรรณ ปาละพงศ์” แห่ง “ผิงน้อยเบเกอรี่” ผู้สร้าง
ตำนานการค้าที่เริ่มจากเงินทุนเพียง 600 บาท กลายมาเป็น
ธุรกิจเกือบ 1,000 ล้านบาทในวันนี้...**

จุดเริ่มต้นความสำเร็จของผู้หญิงตัวเล็ก ๆ แต่หัวใจแกร่งคนนี้ आज
จะเป็นอุทาหรณ์แห่งชีวิตให้ใครอีกหลายคน ในการเดินทางตามความฝัน
และมุ่งมั่นในอาชีพที่มาจากความรัก ความถนัดและความชอบ โดยไม่
เปลี่ยนเส้นทางฝัน ทุกวัน ทุกก้าวเดินไปตามเสียงเพรียกของหัวใจ

**แต่ที่เป็นแรงผลักดันสำคัญที่สุดก็คือ ความรักความเข้าใจ
ของคนในครอบครัวทั้งสามีและลูกสาว 2 คน ที่เป็นเหมือน
พลังอันยิ่งใหญ่ที่ช่วยทำให้เธอพบกับความสำเร็จและมีความสุข
ได้ในวันนี้**

เธอเกิดมาในครอบครัวที่มีอาชีพค้าขายเล็ก ๆ ในตลาดของหมู่บ้าน
แห่งหนึ่งในจังหวัดลำพูน คนอย่างเธอทำใจยอมรับสภาพได้ที่เกิดมาจน
แต่เธอยังเชื่ออยู่เสมอว่า ความยากจนและความลำบากที่เธอได้รับเป็นแค่
บททดสอบสำคัญที่จะสอนให้เธอเป็นคนที่มีนิสัยอดทน อดกลั้นและ
อดออม วันเวลาของเธอจึงมีแต่งานและงานเท่านั้น โดยเชื่ออยู่เสมอว่า
“ความขยัน และความอดทนเท่านั้นที่จะช่วยพาเธอออกจากความยากจน
นี้ได้”

เมื่อเธอโตเป็นสาวก็ได้พบกับคู่ชีวิตที่ไม่ใช่ลูกพ่อเลี้ยง ลูกเศรษฐีเงินถุงเงินถัง แต่เป็นครุบ้านนอกจนๆ ครอบครัวใหม่ของครุบ้านนอกนี้ ก็เหมือนกับครอบครัวครุชั้นผู้น้อยทั่วไปในสังคมไทย คือจนและกินแบบซ้ำซากเพราะเงินเดือนของครุนั้นน้อยนิดเหลือเกิน แต่มีภาระหน้าที่รับผิดชอบที่หนักหน่วงอยู่บนบ่า

ด้วยความอยากจะช่วยครอบครัวให้มีรายได้เพิ่มเพราะกำลังจะมีลูก เธอจึงพยายามทำสารพัดเท่าที่จะทำได้ ทั้งเย็บผ้า ทำผม เป็นแม่ค้า หรือแม้กระทั่งเลี้ยงหมู

และด้วยอาชีพครุของผู้เป็นสามีที่ต้องโยกย้ายตลอด ทำให้เธอและครอบครัวต้องย้ายตามสามีไปด้วยทุกหนทุกแห่ง ไม่ว่าจะเป็นขึ้นเขาลงห้วยเป็นป่าเป็นดงก็ไปด้วยกัน แต่จุดเปลี่ยนสำคัญจริงๆ ในชีวิต ขณะที่เธอกำลังนั่งเล่นอยู่ในบ้านเช่าที่จังหวัดพิษณุโลก เจ้าของบ้านเช่าก็เดินเข้ามาคุยด้วยและพูดขึ้นมาลอยๆ ทำนองที่ว่า

“ไม่คิดจะทำมาหากินอะไรหรือไง เห็นอยู่บ้านเฉยๆ เสียเวลาไปวันๆ แล้วจะมีเงินจ่ายค่าเช่าหรือ?”

ประโยคนี้ถึงแม้จะมาจากความหวังดีหรือไม่ว่าในใจคนพูดจะคิดอะไรก็ตาม แต่เพราะคำคำนี้ได้กลายมาเป็นพลังอันยิ่งใหญ่ที่มาปลุกความฝันที่แอบซุกซ่อนอยู่ในใจของเธอให้ลุกโชนขึ้นมาอีกครั้ง และ ณ วินาทีนั้นเอง เธอตัดสินใจแล้วว่าเธอจะลุยสู้เพื่อชีวิตอีกครั้ง โดยจะทำขนมออกมาขาย

เงินเพียง 600 บาทที่เหลือติดบ้านเป็นก้อนสุดท้ายจึงถูกสองสามีภรรยาคุ้ยตัดตัดสินใจไปซื้อเตาอบเล็กๆ ราคา 450 บาทและอุปกรณ์ทำขนมจนหมดเกลี้ยง ก็เพื่อที่จะมาสร้างงาน สร้างเงิน สร้างอนาคต และเพื่อลบคำสบประมาทที่มีคนดูถูกเธอไว้

บ่ายวันนั้น เมื่อราวปีพ.ศ. 2522 คนที่เดินผ่านร้านกักหลี่ ตรงข้ามสถานีรถไฟจังหวัดพิษณุโลก คงจะเห็นแม่ค้าแม่ลูกอ่อนคนหนึ่งร้องตะโกนขายขนมเอแคลร์ลูกละ 1 บาท น้ำเสียงที่ตะโกนนั่นเต็มไปด้วยความมั่นใจอย่างเต็มเปี่ยม

ใครเลยจะรู้ว่าเจ้าขนมเอแคลร์หัวเปิดก้อนเล็กๆ ก้อนละบาทนี้แหละ ที่เป็นจุดกำเนิดของขนมอีกนับร้อยนับพันชนิดของผิงน้อยเบเกอรี่ ที่สร้างเงินนับพันล้านบาทในวันนี้

ด้วยฝีมือและหัวใจของเธอที่ทุ่มเทใจไปเกินร้อย ในเวลาต่อมาก็ปรากฏว่ามีลูกค้ามาอุดหนุนซื้อขนมมากมาย เริ่มมีคนเอาขนมของเธอไปจำหน่ายต่อตามที่ต่างๆ ค่อยๆ คิด ค่อยๆ ทำจนก่อตั้งโรงงานสำเร็จสามารถขยายกิจการออกไปได้มากมาย

และว่ากันว่าพ่อค้าแม่ค้าที่รับขนมไปขายนั้นหลายคนตั้งตัวได้สร้างบ้าน ส่งลูกเรียนสูงๆ ได้ เพราะขนมชิ้นเล็กๆ นี้จากผิงน้อยเบเกอรี่ธุรกิจแบบน้ำพึ่งเรือ เสือพึ่งป่า หลายคนก็กลายเป็นเหมือนญาติ เหมือนเพื่อนสนิท หลายคนกลายเป็นคู่ค้าชั้นดี

กลายเป็นเครือข่ายอินเทอร์เน็ตพลังที่ช่วยส่งให้ฝั่งน้อยเบเกอร์
ก้าวกระโดดสู่ความสำเร็จอย่างไม่หยุดยั้ง

**นี่คือความสำเร็จที่ยิ่งใหญ่จากสองมือและหัวใจที่ไม่เคย
ยอมแพ้ของผู้หญิงคนหนึ่ง ด้วยเงินทุนเพียง 600 บาทในวัน
ก่อนที่ทำให้เธอมีทรัพย์สินนับร้อยนับพันล้านบาท และธุรกิจ
ในมือที่เติบโตอย่างไม่หยุดยั้งในขณะนี้**

สิ่งที่ยิ่งใหญ่นั้นเริ่มต้นมาจากสิ่งทีเล็กน้อยเท่านั้น
การเดินทางเป็นพันลี้เริ่มมาจากก้าวแรกทั้งสิ้น
ขอเพียงเรายังมีไฟฝัน ต่อสู้ชีวิต ด้วยความอดทน อดออม
ครั้งหนึ่งในชีวิตเราอาจแพ้ได้บ้างแต่อย่าท้อหรือถอดใจล้มเลิกไป
เป็นอันขาด

แล้วเราจะเป็นผู้ชนะทุกวิกฤตในที่สุด

**ขอเป็นกำลังใจให้กับทุกคนได้พบกับความสุขและความ
สำเร็จตามที่ทุกท่านนั้นปรารถนา**



อยากรวยต้องกล้าจับดาบ
แต่ถ้าอยากจนให้วางดาบ
อยากมีเงินต้องไม่ขี้เกียจ
ถ้าอยากจนให้อยู่เฉยๆ

ทำ ก า ร ค้า
แบบ รู้เขา รู้เรา
ลงทุนร้อยครั้ง
รวยร้อยครั้ง

Know Yourself
and Enemy is a
Key to Success



ในหนังสือฮาวทูทุกเล่มหรือหนังสือสร้างอาชีพแนะนำอาชีพทั้งหลายมักจะพูดถึงการรู้จักตัวเอง การทำในสิ่งที่รักและถนัด ไปจนถึงการรักในสิ่งที่ทำ ซึ่งดีทั้งนั้นครับ

แต่ที่ลึกกว่านั้นก่อนที่จะลงมือค้าขายหรือทำธุรกิจอะไรก็ตาม

ต้อง “รู้เขา” และ “รู้เรา” ให้ถ่องแท้เสียก่อน อย่าเพิ่งทำอะไรลงไปโดยไม่รู้อะไรเลย

ทั้งประเภทที่ไม่มีอะไรจะทำก็พยายามจะไปหาอะไรมาทำ หรือประเภทคิดว่าทำๆ ไปก่อนเดี๋ยวก็ดีขึ้นเอง ไปแก้ไขข้างหน้าเอา รับรองไปได้ไม่ไกล หรือตายสนิท จอดแบบไม่ต้องแจวแน่นอน

การเดินในความมืดนั้นน่ากลัวมาก เพราะเราไม่มีทางรู้เลยว่า จะเดินชนกับอะไรข้างหน้า

ก่อนจะลงมือทำอะไรจึงต้องคิดให้มาก รู้ให้มากที่สุดก่อนที่จะลงสนาม ยิ่งมีเงินน้อยอยู่แล้วต้องระวังให้มาก

ในนักธุรกิจระดับร้อยล้าน พันล้าน แสนล้านทั้งหลายนั้นเขามีคำ
อยู่คำหนึ่งที่เป็นมาตรฐานในการลงทุนหรือทำอะไรก็ตามก็คือ

“รู้น้อยเห็นน้อยมาก เสี่ยงมาก รู้มากไม่เห็นน้อย เสี่ยงน้อย”

และต้อง **“รู้เขา รู้เรา”**

แต่จะรู้แค่ไหนถึงจะไม่เสี่ยงมาก คงเป็นคำถามที่หลายคนสงสัย
แน่นอน

เอาอย่างนี้จะอธิบายแบบง่าย ๆ แล้วคุณไปคิดต่อยอดเอา เชื่อว่า
ทุกคนคิดต่อได้สบายและแม่นยำกว่ามาก เพราะรายละเอียดของแต่ละคน
แต่ละธุรกิจนั้นไม่เหมือนกัน แต่ใช้หลักการเดียวกันทั้งนั้นไม่ว่าจะธุรกิจ
หรือค้าขายอะไร

หากคุณอยากจะทำธุรกิจของตัวเอง ไม่อยากจะเป็นลูกน้องหรือ
ข้ารับใช้ใครอีกต่อไป คุณต้องเริ่มจาก **“รู้เรา”** ก่อนว่าคุณมี **“อะไร”** ในมือ
ทั้งหมดที่จะแปรเปลี่ยนให้เป็นเงินได้ หรือบางครั้งเป็นจุดเชื่อมต่อไปสู่
อีกธุรกิจหนึ่งที่ทำเงินล้านให้คุณได้

- มีความสามารถพิเศษหรือถนัดอะไรเป็นพิเศษที่สามารถต่อยอด
เป็นอาชีพได้ เช่น ชอบทำอาหาร เก่งเรื่องนี้ แต่ไม่ชอบขาย ก็ต้องหา
วิธีใหม่ทำอาหารขึ้นมาแล้วให้คนอื่นขาย

- ทำอะไรไม่เป็นหรือไม่โดดเด่นแต่ชอบขาย มีนิสัยชอบพบปะ
ผู้คน ชอบบริการ มีความชอบในการเจรจาต่อรอง ก็ต้องหาสินค้าที่ดี
มาขายไม่ต้องสร้างเอง

- ต้องรู้แบบลึกไปเลยว่าสิ่งที่ คุณจะขายนั้นคืออะไร คืออย่างไร มีสรรพคุณอะไร แล้วคุณจะขายใคร ขายที่ไหน ขายแบบไหน ต้องคิดอะไรล่วงหน้าไว้ด้วยว่า ถ้าไม่เป็นอย่างที่คิด ถ้าเกิดเหตุการณ์แย่ๆ หรือเกิดวิกฤตขึ้นมาจะจัดการอย่างไร คิดเตรียมไว้สัก 2-3 แผนล่วงหน้าเป็น อย่างน้อยชีวิตจะได้ไม่วุ่นวาย

- ถ้าขายไม่ดีจะสู้ได้แค่ไหน เงินในมือที่มีถ้าหมดไปแล้วแต่ธุรกิจ การค้ามีขนาดที่จะไปหาทุนจากที่ไหนมาสู้ หากไม่มีแหล่งเงินทุน เงินกู้ ที่หลังจากหักดอกเบี้ยแล้วยังเหลือกำไรเท่าไร หรือมีทรัพย์สินอะไรบ้าง ที่จะแปรเปลี่ยนมาเป็นเงินได้

ไม่ต้องอายครับ ชีวิตของเราเราต้องลิขิตเอง อย่าไปสนใจใครทั้งนั้น

เราจะรอดหรือจะรุ่งไม่ได้อยู่ที่ลมปากคน

และไม่ต้องอายที่จะถามด้วยถ้าเราไม่รู้

คนอย่าง แก้วแก่น้อยที่ทำสาหร่ายอบกรอบใส่ถุงจนรวยเป็น พันล้านในอดีตก็ยกของส่วนตัวไปขายเป็นประจำจนชินยามหมุนเงิน ไม่ทัน เขาก็ไม่เคยอายใคร วันที่ยังไม่มีลูกน้องก็ยื่นทอดสาหร่ายเอง แบกของเอง ทาสีถุงเอง ทำมาแล้วทั้งนั้น

คุณตัน ภาสกรนทีเจ้าของ “อิชิตัน” นักธุรกิจนักคิดที่เป็นไอดอล ของใครหลายคนที่ได้ดังก็เคยไม่อายมาแล้วทั้งนั้น ยอมขายทุกอย่างเพื่อ ใช้นี้ หาเงินมาทำให้ชีวิตอยู่รอดและมีแรงเดินต่อ

เคยโดนดูถูกทั้งต่อหน้าและลับหลัง ต้องไปขัดห้องน้ำ ห้องส้วม ภูผัน แบล็ก อะไรๆ ที่เป็นจ๊อบกั๊งทำมาแล้วทั้งนั้น

นักธุรกิจที่ประสบความสำเร็จนั้นไม่มีคำว่า “อาย” ถ้า คิดจะสู้แล้ว

อยากรวยต้องกล้าจับดาบ ถ้าอยากจนให้วางดาบ

อยากมีเงินต้องไม่ขี้เกียจ ถ้าอยากจนให้อยู่เฉยๆ

อยากให้ครอบครัวสบาย ลูกมีอนาคต ต้องสู้และลงมือทำเท่านั้น การสู้มันต้องสู้อย่างฉลาด สู้แบบมีอนาคต ถ้ามันใจว่าธุรกิจนั้น มีอนาคต รอวันดีต้นได้กำไรก็สู้เลยอย่าท้อ แต่ถ้าธุรกิจการค้านั้นไม่ ไหวจริงๆ เราทำผิด สวนทาง คุณภาพไม่ถึง การบริการยังระดับห่วย แดก ทำเลตายไม่มีลูกค้าเดินผ่านเลย คุณเองก็รู้อยู่แก่ใจว่าต้องหยุด สถานเดียว ไม่ต้องอายหากใครว่าจะบอกว่าเราล้มเหลว เราล้มในวันนี้ เพื่อให้แข็งแกร่งในวันข้างหน้า จำคำผมไว้ให้ดีนะครับว่า **“เสียฟอร์ม ดีกว่าเสียชีวิต”** และ **“ยิ่งล้มเหลว ยิ่งรวย”**

ทุกอย่างเราเริ่มต้นใหม่ได้เสมอ เก็บเอาความล้มเหลวนั้นเป็น บทเรียนมาพัฒนาตนเองใหม่ทุกครั้ง หาสาเหตุให้เจอว่าเราล้มเหลว เพราะอะไร และพยายามปรับหรือทำจุดอ่อนนั้นให้แข็งแกร่งขึ้นทุกครั้ง

มุ่งมั่นในเป้าหมายแต่รู้จักปรับวิธีการให้ดีขึ้นในทุกวัน

ผมจะเล่าเรื่องสนุกให้ฟังเรื่องหนึ่ง ที่อาจจะทำให้คุณเข้าใจอะไร ได้ดีขึ้นแบบง่ายๆ

มีแมลงวันตัวหนึ่งต้องการออกจากร้านกาแฟ มันเห็นแสงสว่างจากหน้าต่างบานหนึ่ง มันก็บินออกไปทางด้านนั้น มันพยายามบินจนกระทั่งออกไปให้ได้ ครั้งแรกไม่ได้ ครั้งที่ 2 เจ้าแมลงวันไม่ยอมแพ้ มันอยากที่จะออกไปให้ได้ ยังจนเป็นครั้งที่ 3, 4, 5, 6,... ด้วยความที่มันอยากออกไปมาก ๆ มันยิ่งพยายามหนักขึ้น จนถี่ขึ้นและแรงขึ้นอีก

หาว่า... ถัดจากหน้าต่างบานนั้นไปอีกแค่ไม่ถึงเมตร มีหน้าต่างอีกบานหนึ่งเปิดอยู่ รอดันรับมันออกสู่โลกภายนอกตามที่มันฝันไว้ เพียงแค่มันถอยออกมามองสักหน่อย...

ไม่รู้ด้วยเหตุใดมันถึงเชื่อว่าแสงสว่างจากหน้าต่างบานนั้นคือทางเดียวที่มันจะออกไปได้

เรื่องนี้สอนให้รู้ว่าความพยายามที่หนักขึ้น ไข่ว่าจะส่งผลให้ประสบความสำเร็จเสมอไป คนขณะนั้นจะยืนหยัดในเป้าหมาย แต่ยึดหยุ่นในวิธีการ

ส่วนคนแพ้มักยืนหยัดในวิธีการ แล้วยึดหยุ่นเป้าหมายแทน

ถ้าเรากำลังเจออะไรแบบนี้ แบบที่พยายามยังไงก็ไม่บรรลุเป้าหมายสักที ลองถามตัวเองดูครับว่าเรากำลังเป็นแบบเจ้าแมลงวันตัวนั้นอยู่หรือเปล่า

ผมเคยเจอแม่ค้าคนหนึ่งใจเกินร้อย แต่ทุนน้อยมาก เธอเชื่อในตัวเองว่าหมักหมมึงหมูอร่อยมาก จึงกล้าเริ่มทำหมูบั้งขายหน้าหมู่บ้าน อุปกรณ์ต่างๆ ก็เอามาจากในครัวที่บ้าน ลงทุนแค่หมักกับไม้บั้งและเครื่องปรุงเองไม่กี่สตางค์ ขายในวันแรกๆ ก็ขายดีมาก แต่ผ่านไปได้สักระยะลูกค้าเริ่มน้อยลงจนขายแทบไม่ได้

แทนที่จะไปโทษนั้นโทษนี้ตามสไตล์คนคิดลบ ที่ชอบโทษคนอื่น แต่เธอไม่โทษเธอหันกลับมาสำรวจตัวเองดูว่าได้ทำอะไรผิดพลาดไปหรือเปล่าในธุรกิจเล็กๆ นี้

จุดแรกที่พบก็คือแม่หมูบั้งจะอร่อยมาก แต่ลูกค้าเขาไม่ชอบที่เอาหมูบั้งร้อนๆ จากเตามาใส่ถุงพลาสติกเลย ถึงแม้จะเป็นถุงร้อนใส่ของร้อนได้ก็ตาม คนรุ่นใหม่เขากลัวสารพิษตกค้างกันมาก ถึงจะมีหรือไม่มีก็ตามแต่เขาเชื่อกันอย่างนั้นว่าพลาสติกเมื่อโดนความร้อนจะปล่อยสารพิษออกมา เธอรู้สาเหตุอย่างนี้ก็ไม่รอช้ารีบเปลี่ยนเป็นหาใบตองมารองก่อนถุงพลาสติก ซึ่งนอกจากจะช่วยลดความร้อนได้แล้วยังดูดีเป็นธรรมชาติด้วย

จุดที่สองที่เจออีกก็คือ ได้ยินลูกค้าพูดแว่วๆ เข้าหูว่าอร่อยแต่ดูเหมือนจะสกปรกไปหน่อยนะ ก็รับฟังด้วยใจถ่อม ลองเปลี่ยนลูกค้าเปลี่ยนตัวเองหาหมักคลุ่่มสะอาดๆ มาใส่ หาเสื่อผ้าที่แม่จะเก่าเพราะไม่มีเงินซื้อก็เลือกที่ดูสะอาด สุภาพมากขึ้น อุปกรณ์อะไรต่างๆ ก็ทำความสะดวกอย่างดี ผ้าขี้ริ้วสีดำทะมันเยิ้ม ก็เปลี่ยนใหม่แถมมีสำรองหลายผืนเรียกว่าสะอาดมากขึ้นในทุกๆ จุด

จุดที่สาม ปิดจุดอ่อนเพิ่มจุดแข็ง หมูปิ้งอร่อยและนุ่มก็เพราะหมักด้วยกะทิแต่ลูกค้าสาว ๆ กลัวกินกะทิแล้วอ้วน ยิ่งหมักในหมูด้วย ก็ลองทำสูตรลดกะทิดู แต่ยังคงความอร่อย จากนั้นทำป้ายเล็กๆ ติดใหม่ “สูตรใหม่กะทิน้อย ไม่อ้วนแต่อร่อยแซ่บ”

เรียกว่าจุดอ่อนทั้งหลายถูกแก้ไขอย่างทันที ทันสถานการณ์ จนกลับมาขายดีมาก คนซื้อเขาเห็นความตั้งใจ เห็นการรักในอาชีพตัวเอง ขายดีจนต้องขยายออกไปเป็นหลายแผง หากคนมาช่วย คนที่ไม่มีเงินทำก็ใช้หลักการเดียวกันหมดกระจายกันไปเป็นแบบแฟรนไชส์น้อยๆ บ้านๆ แต่รายได้ต่อวันรวมกันเป็นหลักหมื่น เดือนหนึ่งรวมกันเกือบครึ่งล้าน และได้ข่าวว่ามีที่ที่จะขยายออกไปเป็นแฟรนไชส์ของจริงแล้วด้วย

เขาเริ่มต้นจากทุนไม่กี่ร้อยบาทเอง แต่รู้จักพัฒนาต่อยอดออกไป หัวใจของความสำเร็จนั้นมีไม่กี่อย่างเอง ทุกธุรกิจทุกการขายเหมือนกันเกือบหมด เพียงแค่พลิกมุมมอง ประยุกต์ไปให้เหมาะสมกับสิ่งที่เราทำอยู่

ผมจะบอกถึงเคล็ดลับสำคัญที่จะช่วยให้คุณรวยเร็วแม้ทุนน้อยแบบเร็วและยั่งยืนด้วย



จงมุ่งมั่นในเป้าหมาย
แต่รู้จักปรับวิธีการ
ให้ดีขึ้นในทุกวัน
