

ทางที่เห็น...อาจเป็นอย่างที่คิด...  
ถ้าไม่ทำให้แตกต่าง...



คิดเป็น  
เห็นต่าง  
คือทางสู่  
ความ  
สำเร็จ

นนท์ มันทการ



คิดเป็น  
เห็นต่าง  
คือทางสู่  
ความสำเร็จ

.....  
นนท์ นันทการ

# คิดเป็นเห็นต่างคือทางสู่ความสำเร็จ นนท์ นันทการ

ข้อมูลทางบรรณานุกรมของหอสมุดแห่งชาติ

นนท์ นันทการ.

คิดเป็นเห็นต่างคือทางสู่ความสำเร็จ.--กรุงเทพฯ : บัญชีโดมอนด์, 2556.  
192 หน้า.

1. ความสำเร็จ. I. ชื่อเรื่อง.

158

ISBN 978-616-15-2013-7

© สงวนลิขสิทธิ์ ห้ามลอกเลียนไม่ว่าส่วนหนึ่งส่วนใดของหนังสือ  
นอกจากจะได้รับอนุญาตจาก สำนักพิมพ์บัญชีโดมอนด์

จัดพิมพ์โดย



สำนักพิมพ์บัญชีโดมอนด์

81 ถนนเสรีไทย

แขวงมีนบุรี เขตมีนบุรี กรุงเทพฯ 10510

โทรศัพท์ 086 330 6317 โทรสาร 0 2540 7717

พิมพ์ที่

บริษัท พรีเมียร์วิธส์ จำกัด

60/27-28 หมู่ 9 ซอยรามอินทรา 56

แขวงคันนายาว เขตคันนายาว กรุงเทพฯ 10230

จัดจำหน่ายโดย



บริษัท อมรินทร์ บুক เซ็นเตอร์ จำกัด

108 หมู่ที่ 2 ถนนบางกวย-จตุรรม

ต.มหาสวัสดิ์ อ.บางกวย จ.นนทบุรี 11130

โทรศัพท์ 0 2423 9999 โทรสาร 0 2449 9561-3

Homepage : <http://www.naiin.com>

ISBN 978-616-15-2013-7



9 786161 520137

ราคา 155 บาท

หากท่านผู้อ่านพบหนังสือของสำนักพิมพ์เล่มใดที่ไม่ได้มาตรฐาน เช่น หน้ากระดาษ  
สลับกัน หน้าหนังสือขาดหาย การเข้าเล่มไม่สมบูรณ์ สำนักพิมพ์ยินดี  
รับผิดชอบเปลี่ยนหนังสือเล่มใหม่ให้แก่ท่าน โปรดติดต่อและส่งหนังสือมาที่  
สำนักพิมพ์บัญชีโดมอนด์ โทรศัพท์ 086 330 6317



# คำนำ สำนักพิมพ์

## ความสำเร็จ...ความร่ำรวย...

ไม่ได้ขึ้นอยู่กับคำว่าโชคชะตาอย่างเดียว  
แต่ทุกอย่างอยู่ที่วิถีคิดของเรา วิถีทำของเราด้วย  
คนที่หัวใจไม่ยอมแพ้..คือ **คนจริง...**  
ที่ลุย บู้และสู้ทุกอย่าง การขยันลงมือทำเป็นสิ่ง...  
แต่หากทำอย่างไม่มีเป้าหมาย...คงยากจะสำเร็จ

## วิถีคิด วิถีทำ การเจรจา และการบริหาร จึงเป็นสิ่งจำเป็นที่ต้องเรียนรู้

ไม่ว่าคุณจะทำอะไร..อาชีพไหน...ทุกอย่างล้วนอยู่ในกรอบนี้ทั้งสิ้น  
ไม่มีผู้สำเร็จคนไหน...ประสบความสำเร็จโดยไม่เคยเหนื่อยยาก  
ไม่มีผู้สำเร็จคนไหน...ที่บาดเจ็บเพราะความผิดพลาด

คิด เป็น เห็น ต่าง . . .

จึงเป็นหนทางแห่งความสำเร็จอย่างแท้จริง...

ปรารถนาดี  
บรรณาธิการ

## คำนำ

คำตอบจากทฤษฎี...ย่อมไม่ใช่สูตรสำเร็จ  
คำตอบจากประสบการณ์...ไม่ใช่สิ่งที่ถูกต้องเสมอไป  
คำตอบจากเหตุผล...ย่อมไม่ทำให้คนเป็นที่หนึ่งได้

### ทุกอย่าง...ล้วนแต่ต้องมีวิธีคิด... มีวิธีทำ ที่แตกต่างกันจริงๆ

คนจำนวนไม่น้อยอยากประสบความสำเร็จในหน้าที่การงาน  
แต่วิธีคิด วิธีทำ ยังไปเหมือนคนอื่นอยู่...  
แล้วจะเดินต่ออย่างไรต่อไป  
ไม่มีใครประสบความสำเร็จโดยที่ไม่เหนื่อยมาก่อนเลย  
หัวใจของความสำเร็จไม่ใช่ขยันเพียงอย่างเดียว  
แต่ต้องขยันอย่างคนฉลาดคิด ฉลาดทำ  
และฉลาดในการพลิกแพลง  
คนบางคนมีแนวคิดที่เป็นทางอิสระ พ้นจากกรอบ  
ใครที่พ้นจากกรอบเมื่อไหร่...ชีวิตย่อมมีวิธีคิด วิธีมองที่แตกต่าง...

คิด เป็น เห็น ต่าง . . .

จึงเป็นเป้าหมายที่แท้จริงของคำว่า สำเร็จ

# สารบัญ

- 6... หัวใจของความสำเริง...
- 11... คุณทำได้...เสมอ ถ้าจะทำ
- 21... นั่งร้าน...ที่ชื่อ จินตนาการ...
- 30... ขดลวด...หมื่นล้าน
- 42... ของกินได้...ต้องหา
- 50... เพชร กับ ถ่าน คนโง่ กับ คนฉลาด
- 58... มีวันนี้เพราะ...การพูดเป็น
- 66... สร้างธุรกิจ...100 ล้านจากการพูด
- 74... การพูดที่ไม่ดี...ที่ต้องทำกลับกัน
- 79... สมการ...ของการพูด
- 90... การสร้างเครือข่ายสัมพันธ์
- 101... การบริหาร...แบบมืออาชีพ
- 112... หนังสือ อีบุ๊ก...ไม่โตในเมืองไทย
- 120... บริหารแบบมืออาชีพ...ต้องทำอย่างไร
- 130... สิ่งที่อยู่รอบ ๆ นักบริหาร
- 137... คิดแบบลูกน้อง...มองแบบผู้บริหาร (เจ้านาย)
- 146... เรียนรู้...วิชาคน
- 159... ผู้...แล้วจะประสบความสำเร็จ
- 166... คิดเป็น...เห็นต่าง...คือทางสู่...ความสำเร็จ









คนที่ จะ ร้ าร วย...

ไม่ว่าจะทำการค้าอะไรก็ตามต้องประกอบด้วย

1

วิธีคิด

2

วิธีทำ

3

วิธีการพูดเจรจาและต่อรอง  
สร้างเครือข่ายสัมพันธ์

4

วิธีการบริหาร

# ใครมีองค์ประกอบนี้ครบ ...สวย...

แต่ถ้าหาก  
ขาดอย่างใดอย่างหนึ่งไป...  
นั้นย่อมไม่ประสบความสำเร็จอย่างแน่นอน

เราพูดถึงวิธีคิด  
วิธีทำไป แล้ว...

ต่อไป คือ วิธีการพูด  
การเจรจา ต่อรอง เพื่อสร้างคอนเนกชัน  
มันเป็นสิ่งสำคัญที่เราต้องเรียนรู้ @



• เวลาคิด เวลาทำ...

ต้องแตกต่างกันี่จึงชนะ

• เวลาคิด

คิดอย่าง

คุณทำได้

...

เสมอ

เวลาทำ...ต้องแตกต่างเท่านั้นจึงชนะ • เวลาฝึก เวลาทำ...ต้องแตกต่างเท่านั้นจึงชนะ

ถ้า

จะ

ทำ

หมอดูคนหนึ่งเสียงทุ้มๆ...  
ตามแบบฉบับของความเป็นชายชาติตรี...  
โทรมาหาที่สำนักงาน....บอกว่า อยากรู้หนังสือ

## เขามีแนวคิด...

ตามหลักวิชาโหราศาสตร์ของเขา...ที่เรียนกันมา  
โดยสืบทอดจากบรรพบุรุษ...ฟังหมอดูบรรยายสรรพคุณ...  
จนอึ้งสมอง

ความเชื่อในเรื่องของหมอดู....  
คนไทยโดยเฉพาะสาว ๆ...เป็นเอามาก  
ชอบเป็นชีวิตจิตใจ...

เคยถามว่า

ชอบเพราะอะไร...

# เป็นที่พึงพอใจที่สัมผัสได้...

หูเป็นแผลเลยครับ เมื่อได้ฟังคำตอบ  
เพราะคมมากครับ...

หมอดูถามผมว่า  
เชื่อเรื่องดวงไหม...  
ผมตอบทันทีแบบไม่ต้องคิดว่า

**เชื่อ..!!!**

คิดเอาไว้ในใจ...แล้วว่า  
เขาต้องถาม..ทำไมจึงเชื่อ

คำตอบของผม คือ

**เชื่อ...แต่ไม่ศรัทธา**

เสียงปลายสายหายไปสนิท... สักสามสิบวินาที  
แปลตรงๆ คือ

## เชื่อ แต่ไม่ชอบ

หมอดูวกกลับมาถาม...

เรื่องการทำหนังสือ... หลังจากได้รับคำตอบ  
ที่ตัดชั่วหัวใจ... จากผมไปแล้ว

การที่ผมพูดกระตุก... หมอดูแบบนั้น  
เพื่อให้เขาเกิดความระลึกรู้... อะไรบางอย่าง...  
แต่ก็มีได้นำพา... เลยต้องพูดตรงๆ...

รากเหง้าของความเชื่อทางโหราศาสตร์  
ล้วนมาจาก... แหล่งเดียวกัน...  
ไม่ว่าจะเป็นสายไหน... ของใครก็ตาม  
ความแม่นยำ... ด้อยกว่า...  
ล้วนอยู่ที่ประสบการณ์...  
เป็นปัจเจกบุคคล

ตำราเกี่ยวกับหมอดู...

มีมากมายหลายลักษณะ...

แต่แบ่งออกเป็นหมวดใหญ่ได้ 2 ลักษณะ

1

สอนให้คนเป็นหมอดู...

2

เขียนคำพยากรณ์

ในหัวข้อนี้มีทั้งแบบเขียนพยากรณ์ปีต่อปี  
และเขียนแบบพื้นฐานดวง

แบบที่ขายได้ยาว...

พ่อค้านักลงทุนธุรกิจหนังสือ

จะชอบแบบนี้



# ตั้งโจทย์...

ถามกลับไปว่า แล้วจะทำแบบไหน...  
หมอดูตอบชัดเจน...  
ทำตามแบบที่เขาๆ ทำๆ ไปนั่นแหละ...  
จะได้ขายได้

หมอดูตอบแบบไม่ต้องคิดเลย...  
ตอบแบบนี้แล้วขึ้นทำแบบนี้...เจ๊งตั้งแต่อยู่ในโรงพิมพ์แน่  
ทำไม...ไม่ดีไหนอะไรใหม่ๆ บ้าง...  
ไม่ลองคิดดูก่อนล่ะ....

## เจียบไม่มีคำตอบใดๆ...

การคิดอะไรที่ไม่แตกต่าง....  
**ย ก เ ล อ ก ิ น . . .**  
ที่จะประสบความสำเร็จได้

คนหลายๆ คน

ก็มักจะมีแนวคิด...และทำ..แบบที่คนอื่นเขาทำ...

แล้วจะประสบผลสำเร็จได้อย่างไร....

เวลา **คิด** เวลา **ทำ**....

ต้องแตกต่างกันขึ้นจึงชนะ

แล้วการคิดต้องอยู่...เพียงแค่ตรงหน้า...

อย่ามองไปไกลเกินนัก...เพราะเราต้องการทำงาน

แบบนี้..เดี๋ยวนี้...เราไม่ได้คิดถึงอนาคต...ไกลๆ

**เพราะเราไม่ต้องการอนาคต**

แต่ต้องการความสำเร็จ...

ในปัจจุบันนี้...ไม่ใช่อีก 2 ปี 3 ปี

ในเมื่อปัจจุบันทำดี ประสบความสำเร็จ...

อนาคตไม่ต้องพูดถึง งดงาม...อย่างแน่นอน

แต่คนโดยมาก ทำเพื่ออนาคต...

เป้าหมายแรก..

จึงไม่ค่อยประสบความสำเร็จ

ยังมีแนวคิด...ทำตามคนอื่นด้วย...ยิ่งแล้วกันไปใหญ่...

จึงตั้งประเด็นให้ไปว่า...

จะอย่างไร ให้คนอ่านได้ความรู้และเกิดความรู้สึกได้ว่า

การดูดวงเป็นเรื่องความจำเป็นสำหรับชีวิต

เจียบ..ไว้คำตอบ....จากหมอดูตามเคย

สุดท้าย...

จึงแนะนำหมอดูไปว่า...

เขียนในสิ่งที่คนอื่นยังไม่เขียน

และเป็นการพยากรณ์ในเรื่องที่ใกล้ตัว...

สามารถเอาไปใช้ได้จริงได้

รับรองว่า..ชาติดี...

ให้แนวคิดแบบนี้..จากวันนั้นถึงวันนี้...

เลยสงสัยว่าคงหายไปอยู่ในกลีบเมฆ

ไม่เห็นติดต่อมาอีกเลย...

ไม่ว่าจะทำการค้าอะไร...

ต้องเห็นเสมอว่า

แตก

ต่าง

และ

ดี

กว่า

เท่านั้นจึงสำเร็จ

ต้องคิดใหม่...หามุมมองใหม่...

คุณทำได้อย่างแน่นอน

คุณทำได้เสมอ...ถ้าจะทำ ...

เพียงแต่ว่าจะทำหรือไม่เท่านั้นเอง @

ถ้าคุณคิดเช่นนั้น

ก็ไม่ต้องมาโทษกันเรื่อง

## การเป็นลูกจ้าง

การเป็นนายจ้าง การทำงานอิสระ

เพราะแนะนำของดีให้แล้ว  
แต่พวกคุณก็ยังบ่นว่าไม่มีเวลา

หรือพวกคุณ

ไม่ยอมจัดสรรเวลาให้ลงตัว

ดังนั้น

การเปลี่ยนแปลงจะเกิดขึ้นไม่ได้  
ถ้าหากตัวคุณเองยังไม่ให้ความร่วมมือ  
เพื่อให้พวกคุณเจริญก้าวหน้า  
ในอาชีพของพวกคุณทุกคน @