

เล็กทำนา
“ท้อออฟฟิศ”

ปลดแอกชีวิตด้วย

ธุรกิจพันธุ์เล็ก

(แ ต่ ร ว ย)

SMALL
BUT
RICH

ถึงเวลาเปลี่ยนชีวิต แทกทุกกฎ
พลิกทุกตัวราธุรกิจ เพราะธุรกิจเล็กๆ มีกำไร
ดีกว่ายักษ์ใหญ่แต่ขาดทุน มีแต่หนี้และความเครียด!!!

โดย ชีวี ฉลาดแพทย



小さいながらも豊か



คนแบบไหนที่ทำธุรกิจขนาดเล็กสำเร็จ

วันนี้ โลกแห่งธุรกิจได้เปิดออกกว้าง มีธุรกิจเกิดขึ้นมากมายฟรีสไตล์กว่าเดิมเยอะ หลายคนที่มีไอเดียดีใช้เวลาเพียงวันละ 1-2 ชั่วโมงหาเงินเข้ากระเป๋าได้เดือนละเป็นแสนเป็นล้านบาทด้วยเทคนิควิธีง่ายๆ

ยุคนี้เป็นยุคของคนที่ทำงานแบบสมาร์ทหรือฉลาดขึ้น ใช้กำลังน้อยๆ แต่ได้กำไรงามๆ ซึ่งมีหลายช่องทางที่ทุกคนทำได้ แต่ก่อนจะเริ่มลุยสร้างฝันของตัวเองด้วยธุรกิจเล็กๆ แต่ได้เงินมาก ลองตอบคำถามนี้ก่อนเพื่อเช็คสภาพความพร้อมว่า “เรามีคุณสมบัติเพียงพอไหมที่จะทำธุรกิจให้สำเร็จ”

คุณเป็นคนหนึ่งที่มีความสามารถด้านใดด้านหนึ่งเป็นพิเศษ : ใช่
คุณเป็นคนที่ไม่ยอมแพ้ ยอมหักไม่ยอมงอ ถ้าความคิดคุณถูก : ใช่
คุณกล้าล้มเหลว : ใช่
คุณเชื่อว่าความล้มเหลวเป็นบันไดแห่งความสำเร็จ แต่คุณชอบความสำเร็จมากกว่า : ใช่

คุณไม่เชื่อพวกที่ทำธุรกิจเจ๊งแล้วพยายามมาพูดให้คุณกลัว : ใช่
คุณเชื่อว่าสิ่งที่ดีที่สุดยังไม่มีคนทำขึ้นมา : ใช่
คุณเชื่อว่าการบริหารคนไม่ยากแล้วได้กำไรงามดีกว่าได้ไปบริหารในบริษัทใหญ่โตแต่ขาดทุน : ใช่

คุณเชื่อว่าคุณทำได้แน่นอน เพียงแต่ยังไม่ได้ลงมือทำเท่านั้น : ใช่
คุณเชื่อว่าสินค้าที่คุณเห็น คุณทำได้ดีกว่านี้ : ใช่
คุณมีความฝันใหญ่เสมอ : ใช่
คุณเชื่อว่าถ้ามันแต่ฝันแต่ไม่ได้ลงมือทำ ก็จะเป็นพวกเพ้อเจ้อ : ใช่
เพียงคุณตอบว่า “ใช่” เพียงคำตอบเดียว แสดงว่าคุณมีคุณสมบัติพอแล้วที่จะทำธุรกิจขนาดเล็กให้สำเร็จ

หากเคยมีใครบอกคุณหรืออ่านตำราธุรกิจเล่มไหนที่บอกว่า ต้องให้พร้อมหลายๆ ข้อถึงจะทำแล้วสำเร็จ ถ้าในหนังสือหรือตำราธุรกิจเล่มไหนบอกอย่างนั้น ขอแนะนำว่า โยนมันทิ้งไปเสียเลย!

หรือถอยให้ห่างๆ พวก “ใจมด” ที่พยายามลากคุณไปเป็นพวก ให้กลายเป็นหนึ่งในสมาชิกผู้คว้าน้ำเหลวแห่งประเทศไทย

เอา “หัวใจ” ของคุณนำทางแล้วก้าวออกไป ทำมันเลย!!!

สำหรับคุณสมบัติข้ออื่นบอกให้เลยว่าเราไปหาเอาที่หลังก็ได้ ยังมีเวลาอีกเยอะ ลงมือทำไปก่อนแล้วเรียนรู้ไประหว่างทาง Learning by Doing ไปแล้วข้ออื่นๆ จะตามมาทีหลังแบบอัศจรรย์แม้คุณไม่ต้องการ คุณสมบัติเหล่านี้และเรื่องอื่นๆ ก็จะมาหาคุณและเสริมให้คุณแข็งแกร่งขึ้นเอง

เคยนั่งคุยหลังไมค์กับนักธุรกิจนอกกรอบนามกระเดื่องคนหนึ่งของเมืองไทย คือคุณตัน ภาสกรนที หรือ “ตัน อิชิตัน” ผู้คิดและทำนอกรอบตำราการทำธุรกิจทุกเล่ม คุณตันบอกว่า ที่พบกับความสำเร็จเป็นตัน อิชิตันวันนี้เพราะคิดน้อย ไม่คิดมาก ตั้งใจจะทำอะไรถ้ามั่นใจ ถ้าคิดมาดีแล้วก็ลุยเลย ปัญหาที่เกิดขึ้นระหว่างทางมีไว้ให้สนุกไม่ได้มีไว้ให้ทุกข์ ทำไปแก้ไปจะทำให้แข็งแกร่งในทุกๆ วัน

คนที่ไปไม่ถึงไหนในชีวิตก็เพราะมัวแต่ไปกลัวนั่นกลัวนี่ รอให้พร้อมอย่างนั้นอย่างนี้แบบเต็มรูปแบบตามตำรา รับรองว่าไม่ได้ลงมือทำเสียที กำลังใจหรือไฟที่กำลังลุกโชนก็จะลดหายไปทุกวันๆ จนกลายเป็นลมๆ แล้งๆ

กำลังใจนั้นหลายคนบอกว่าเหมือนนมเหมือนเนยในตู้เย็นที่มีวันหมดอายุ ถ้าคุณไม่เอามันออกมากินมาใช้!!!

คุณตันยกตัวอย่างเหมือนหนึ่งเงินกำลังภายใน ที่คนที่ขี้แพ้หรือคนที่ตายนั้นเพราะมัวแต่รำร่อยท่ากระบวนความ รำจนตัวเองยังงงไม่ออกอาวุธเสียที จนคู่ต่อสู้ยืนดูอยู่รำคาญเอาดาบตีมพรวดไปทีเดียวทะลุหัวใจ คนที่มัวแต่รำตายคาที่ไปเลย

มันก็เหมือนคนประเภทที่จะทำอะไรที่ลืลามากเหลือเกิน หรือคนที่ชอบคุยโม้ว่าโอเดียนี่ข้าพเจ้าคิดมาก่อน ถ้าทำวันนั้นรวยละ คิดเก่งออกอย่างนั้นทำไมไม่ลงมือทำละ คำขี้โม้ซ้ำซากเหล่านี้เชื่อว่าทุกท่านต้องเคยได้ยินมาในชีวิต

รู้เคล็ดลับเคล็ดตรวยแบบนี้แล้วอย่าบอกตัวเองว่ายังไม่พร้อมอีก ไม่มีเหตุผลอะไรเลยที่คุณจะไม่ประสบความสำเร็จในการทำธุรกิจของคุณ แม้ว่า คุณจะทำงานประจำอยู่ คุณก็มีสิทธิ์ที่จะเป็นเจ้าของธุรกิจควบคู่กันไปได้

ขอให้เริ่มทำแบบทีละเล็กละน้อยหลังเวลางานก็ได้ (หรือในเวลางานก็ได้ถ้าเจ้านายคุณไม่ว่า) จนธุรกิจที่ทำจากเล็กๆ ใหญ่ขึ้นๆ จนคุณก็ไม่ต้องไปทำงานประจำอีกแล้ว หันมาทุ่มเทเกินร้อยกับธุรกิจที่คุณสร้างขึ้นมา

เนื้อหาในหนังสือเล่มนี้จะบอกถึงโอเดียนี่ๆ ในการทำธุรกิจพันธุ์เล็ก ที่มีหลายสิ่งที่คุณต้อง **“ແກກກູ”** กล่าวถึงความเชื่อเดิมๆ ออกไป

มีหลายเรื่องที่คุณต้อง **“สร้าง”** มีบางสิ่งที่คุณต้อง **“ทิ้ง”** ไปหรือต้อง **“เก็บ”** เอาไว้ ไม่เว้นแม้แต่ **“ลอก”** เสียด้วยซ้ำ ที่บอกว่าให้ **“ลอก”** นั้น หมายถึงเลียนแบบคนที่เขาประสบความสำเร็จ การคิด การลงมือทำ การคว้าโอกาส การถอยเมื่อจำเป็น การหยุดรอ การเดินทางลัด คุณไม่จำเป็นต้องล้มคว่ำด้วยตัวเองจนลุกไม่ขึ้นแล้วจะมานั่งเสียใจภายหลังว่า รู้แบบนี้เอาแบบ **“ทางลัด”** ดีกว่า

เพราะบางสิ่งในชีวิตหรือรอบตัวเรานั้นสามารถที่จะหยิบฉวยมาใช้ได้ทั้งนั้น หรืออะไรที่ไม่ดีก็ควรจะทิ้งมันไปอย่างรวดเร็วที่สุดเท่าที่ทำได้ เพราะเรื่องไม่ดีแบบนี้จะไปขวางกับความสำเร็จที่รอคุณอยู่ตรงหน้า

การทำธุรกิจขนาดเล็กไม่มีอะไรซับซ้อนมากมาย มีคนมากมายที่ทำสำเร็จ คนที่มีชีวิตต่ำกว่าศูนย์ ไม่มีทุน ไม่มีตลาด ไม่มีอะไรเลย แต่วันนี้จากธุรกิจเล็กๆ ด้วยเงินไม่กี่บาทนี่แหละ ทำให้กลายเป็นมหาเศรษฐีไปแล้ว

แล้วใครล่ะที่จะหยุดคุณไม่ให้รวย ไม่ให้เป็นมหาเศรษฐี ไม่ว่าคุณจะเป็นคนที่ทำงานประจำ คนที่กำลังตกงาน คนที่กำลังจะคิดทำธุรกิจของตัวเอง คนที่กำลังจะอยู่แล้วประสบความสำเร็จดีหรือธุรกิจกำลังมีปัญหา ไม่น่าจะเพียงคำเดียวในหนังสือเล่มนี้อาจจะเปลี่ยนชีวิตคุณไปตลอดกาล





ธุรกิจเล็กๆ มีกำไรดีกว่ายักษ์ใหญ่แต่ขาดทุน

การทำธุรกิจระดับใหญ่นั้นคงไม่ต้องบอกมากกว่า
ธุรกิจแบบนี้ต้องใช้เงินลงทุนมากขนาดไหน
และวันๆ ต้องเสี่ยงกับอะไรบ้าง เมื่ออ่านจากข่าวธุรกิจใน
แต่ละวันแล้วเคยรู้สึกสยองบ้างหรือไม่ เช่น

สถาบันการเงินเก่าแก่ล้มครืนไม่เป็นท่า บริหารงานแบบ
หมกเม็ดจนขาดทุนแสนล้าน คนดองงานทันทีที่เป็นแสนคน

ยักษ์ใหญ่ค้าปลีกเผยตัวเลขปีนี้ขาดทุนพันล้าน แต่ยัง
เชื่อมั่นเดินหน้ากู้ยืมหนี้ล้านขยายกิจการ

น้ำท่วมฉับพลันโรงงานกว่า 30 แห่งปิดตัว เชื่อว่ากว่า
จะฟื้นตัวต้องใช้เวลากว่า 1 ปี แต่ละโรงงานเปิดเผยตัวเลข
เสียหายไม่ต่ำกว่าพันล้านบาท ต้องปลดคนงานเป็นแสนคน

สินค้าชื่อดังสารภาพ ตลาดเปลี่ยน ลูกค้าเมิน สต็อกบวมจนอาจจะขาดทุนปิดกิจการไป

นักธุรกิจชื่อดังผูกคอตายพร้อมครอบครัว สาเหตุการล้มจมพินไม่ขึ้น
คนงานบริษัทประท้วงขอขึ้นเงินเดือนค่าจ้าง แรงความจับเจ้าของ ฯลฯ

เจอข่าวพาดหัวแบบนี้ทีไร ลองถามตัวเองสิว่าชีวิตหนึ่งชีวิตของเราที่มีเวลาเพียงไม่กี่ปีแล้วจะต้องเหนื่อยขนาดนั้น เรารับได้ไหม?

แล้วเรากลับมาทำอะไรที่ต้องมีชีวิตในแต่ละวันที่วุ่นวายตลอดเวลา จนในที่สุดก็ไม่เหลืออะไรเลย แม้แต่น้ำที่รดมือตอนตายก็ยังเอาไปไม่ได้เลย

“ทำทุกวันทุกนาทีให้มีความสุข สนุกกับชีวิตไม่ดีกว่าหรือ”

รู้หรือไม่ว่าธุรกิจในระดับกลางและใหญ่เขาต้องควบคุมพนักงานให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุดตามความต้องการขององค์กร ไม่ว่าจะใช้คำเรียกที่สวยหรูแค่ไหน ทั้งพัฒนาบุคลากร การเสริมสร้างทักษะ ซึ่งมีความหมายเดียวกันกับคำว่า **“รีดเลือดจากปู”** นั่นแหละ ยิ่งได้ทุกหยดเลยยิ่งดียิ่งถือว่าเป็นปูดีมีคุณภาพ

คนดีๆ ที่เราเห็นว่าเคยดีหรือเชื่อว่าดี ต้องเสียคนและฉิบหายมามากแล้วกับคำว่า เพื่อความสำเร็จขององค์กร หรือเพื่อเป้าหมายขององค์กร (ถามจริงๆ เกอะว่ามันคุ้มกันไหม?)

ที่หลายองค์กรเฝ้าคำว่า “เป้าหมาย” มาคลุมร่างมารชาดานที่ชื่อ “ความเห็นแก่ตัวอย่างร้ายกาจและการทำลายคนอื่น” ไม่ว่าจะบังคับนอกเวลา หรือให้คนทำงานเยี่ยงทาสโดยโยนเศษเงินให้นิดๆ หน่อยๆ ที่ชื่อว่า “เงินโอที” หรือจะเคลือบด้วยขนมหวานสำหรับคนในระดับคีย์แมนที่ชื่อ “หุ้น” ทำนองว่า เราจะปันหุ้นให้คุณคนที่รักดีกับองค์กรเรา ลองสังเกตดูดีๆ เกอะใครกันแน่ ที่ถือหุ้นใหญ่

“ลองถามตัวเองว่า เราชอบแบบไหน มีชีวิตที่ดูเหมือนดีแต่เป็น
หนี กับชีวิตอิสระทำอะไรได้ตามที่ใจอยากทำและไม่เป็นหนี้”

ข้อดีของการทำธุรกิจเล็กๆ หลายคนที่ดีบอกว่า เราควบคุมได้ง่าย ซึ่งถือว่าเป็นเบสิกที่ทุกคนรู้ ฉะนั้นเรามาดูกันว่ากิจการขนาดเล็กได้อย่างไร น่าทำอย่างไร เพื่อ **“รู้เรา รู้เขา ทำธุรกิจร้อยครั้งชนะร้อยครั้ง”**

ธุรกิจขนาดเล็กลงทุนน้อย ความเสี่ยงจึงน้อย ยิ่งเป็นคนวางแผนเก่ง เรื่องการขาดทุนแทบจะไม่มีเลย แต่ถึงขาดทุนก็ยังรับมือได้สบาย

ธุรกิจขนาดเล็กจะทำอะไรเปลี่ยนแปลงอะไรทำได้ง่ายและฉับไว ไม่ต้องรอไปถามในที่ประชุมหรือผู้ถือหุ้น เพราะกว่าถั่วจะสุกงาก็ไหม้ไปหมด กระทั่งแล้ว

ธุรกิจขนาดเล็กหากทำอะไรผิดพลาดก็ไม่ใช่เรื่องใหญ่โตอะไร เราสามารถจะพลิกเกมธุรกิจหรือเปลี่ยนสินค้าได้ทุกนาทีเสมอ เรียกว่าทำอะไรได้ตามใจตัวเอง

ธุรกิจขนาดเล็กจะเรียกความเป็นตัวตน เรียกความเป็นมนุษย์จริงๆ
ของเรากลับคืนมา ความสุขเล็กๆ ที่เราอยากอยู่ร่วมกับครอบครัวที่เรารัก
บางครั้ง “เงิน” มากๆ ซื้อความสุขไม่ได้หรอก

“ความสุนนัอยู่รอบครอบครัวเรา เสียงหัวเราะของลูก รอยยิ้ม
ของคนในครอบครัว เงินร้อยล้านก็ซื้อไม่ได้”

ธุรกิจขนาดเล็กคงไม่ทำให้คุณเครียด จนเป็นโรคที่มาจากความเครียด
โรคหัวใจ โรคความดัน โรคเบาหวาน โรคกระเพาะเพราะกินข้าวไม่เป็นเวลา
ถ้ารู้จักนักธุรกิจใหญ่ๆ คุณลองไปถามดูเถอะว่า โรคที่เป็นของแถมจากการ
ทำงานในระดับใหญ่นั้นมีอะไรบ้าง

ต่อให้มีเงินขนาดไหนถ้าชีวิตนี้มีแต่โรค เงินมหาศาลนั้นก็ไร้ประโยชน์
เลยจริงๆ

ธุรกิจขนาดเล็กไม่จำเป็นต้องไปหลอกคนอื่น พูดกันตรงๆ ขายกันตรงๆ
ถ้าสินค้าดีก็ช่วยอุดหนุนกัน ไม่ดีก็รีบแก้ไขไม่ดันทุรัง ไม่ต้องเสียเพื่อน เสียญาติ
เหมือนธุรกิจบางประเภท ยิ่งประเภทธุรกิจเครือข่ายใหญ่ๆ บางแห่งที่ไรสติ
มอมเมาคนอยากรวยจนกลายเป็นลัทธิ

เห็นหน้าเป็นต้องสปอนเซอร์ เห็นหน้าต้องชวนเข้าพวก ขายสินค้าไม่
ดูตาม้าตาเรือ จนญาติสนิทมิตรสหายเขาเอือมระอา หรือด่าก็ยังไม่รู้สีกตัวอีก
เป็นพวกวิญญาณยังไม่เข้าร่างยังโดนสิงอยู่

ประเภทคุณทำได้ ใครทำได้ หรือบางรายเล่นพูดจากระทบหรือดูถูก
ทำนองว่า “เอาเงินล้านมาให้แต่ไม่รับ โง่เหมือนควาย” หรือ “เอาสิ่งดีๆ
มาฝากไม่รับก็จงจนต่อไป”

คนพวกนี้ไม่เข้าใจความเป็นจริงของโลก บางครั้งคนเรามีอุดมการณ์
มีจุดมุ่งหมายในชีวิตแตกต่างกัน ไม่จำเป็นต้องโคลนนิ่งกันหรอก อยากทำ
อะไร อยากรวยแค่ไหนก็เป็นสิทธิส่วนตัว คนอื่นไม่เกี่ยว ผันของใครใคร่ใช้
คนอื่นไม่มีสิทธิ์มายุ่ง

ธุรกิจขนาดเล็กระบบบัญชีจะไม่ยุ่งยากอะไรมากมาย สร้างขึ้นมาขาย
ออกไปหรือซื้อมาขายไป ทำให้ต้นทุนไม่มาก มีกำไรก็เท่านั้นเอง ไม่ต้องทุ่ม
งบประมาณประชาสัมพันธ์อะไรมากมาย หลายคนคงยังไม่รู้ว่าการโฆษณาที่ดี
ที่สุดในโลกคือ **“ตัวสินค้า”** และ **“การบริการ”** นั่นเอง เอาเวลาเอาเงินมา
ปรับปรุงพัฒนาสิ่งที่เราทำ ใส่ใจให้มากที่สุด ทำให้ดีที่สุดเพื่อลูกค้า แล้วกฎ
ธรรมชาติในเรื่องกฎแห่งการตอบแทนจะทำหน้าที่เอง

เห็นหรือยังว่าธุรกิจขนาดเล็กนั้นเยี่ยมยอดและเป็นต่อธุรกิจ
ระดับอื่นแค่ไหน ท้ายเอาจุดแข็งมาเปลี่ยนให้เป็น **“เงิน”** กันเถอะ!





หัวใจของความสำเร็คือ ต้องทำให้ทุกคน “Happy”

คุณที่เริ่มทำธุรกิจใหม่ๆ จะมีอาการเครียดบ้าง ต้องยอมรับความจริงกัน (หนังสือเล่มนี้ไม่เอาเรื่องโกหกมาบอกคุณหรอก ขอสัญญา) ยิ่งต้องการความสำเร็จมากก็อาจจะยิ่งทำงานหนักมากขึ้น เครียดมากขึ้น หรือบางครั้งอาจจะทำอะไรโง่ๆ มากขึ้นโดยไม่รู้ตัว ทั้งๆ ที่เวลาปกติไม่มีทางทำอาจเพราะความกดดันที่ถาโถมเข้ามาบางครั้งหรืออะไรก็ตาม

ถ้าเป็นอย่างนั้นก็ลองหยุดพักสักครู่ แล้วตั้งสติมองทุกอย่างที่กำลังเกิดขึ้นว่าเรากำลังเดินออกจากความฝันที่แท้จริงในการมีชีวิตหรือไม่ ยังจำได้ไหมว่าเราต้องการความสุขถึงได้ออกจากงานประจำมาสร้างความสุขของตัวเองด้วยธุรกิจเล็กๆ ของเรา

เมื่อเราทำธุรกิจแล้วไม่สุข หรือทุกคนรอบข้างสุขหมด แต่เราทุกข์อยู่คนเดียว แสดงว่าเรายังไม่เข้าใจแก่นของการทำธุรกิจขนาดเล็กให้มีความสุข หรือจะเรียกว่า **Key to Success** ซึ่งก็คือ

“ทุกคนทุกส่วนในธุรกิจต้องมีความสุข คุณถึงจะสำเร็จได้อย่างยั่งยืน”

การทำให้ทุกคนที่เกี่ยวข้องมีความสุขก็คือหัวใจของการตลาด โดยเฉพาะธุรกิจพันธุ์เล็กแบบนี้ ไม่ว่าจะเป็นลูกค้า คู่ค้า ตัวแทนการค้า ทุกคนที่อยู่ในวงจรธุรกิจ Happy นั่นคือการตลาดแล้ว ไม่ใช่คุณเปิดร้านอาหาร แต่ปล่อยให้ลูกค้านั่งรอเป็นชั่วโมง แกมอาหารมาถึงก็ไม่อร่อยอีกต่างหาก

ถามว่าลูกค้า Happy ไหม? ถ้าเขาไม่ Happy แม้แต่ชนิดเดียวรับรองเขาก็จะไม่มาอีก

แถมถ้าเขาเป็นพวกเพื่อนเยอะรับรองว่าร้านอาหารของคุณจะชวามากขึ้นอีกหลายเท่า ประเททปากต่อปาก ทำนองอย่าหลงไปกินเลย ร้านนี้มันห่วยแตก พนักงานไม่ได้เรื่อง อาหารก็ไม่อร่อย สิ่งที่เกิดขึ้นต่อมาอย่างแน่นอนก็คือ ธุรกิจคุณเจ๊ง หรืออาการน่าเป็นห่วงแน่ถ้าคุณไม่รีบแก้ไข

“การทำให้ทุกคนที่เกี่ยวข้อง Happy นี่คือนสูตรสำเร็จที่สำคัญ”

ที่ต้องไปติดต่อเอาว่า จะทำอะไร จะผลิตสินค้าแบบไหน บริการแบบไหนที่ลูกค้ามีความสุข พุดจาแบบไหน ทำแบบไหน เพื่อทำให้ทุกคนมีความสุข หลายคนอาจจะมึนลูกเล่นที่แพรวพราว อย่างร้านอาหารหลายแห่งคิดเงินเป็นหลักหมื่นเพื่อเรียกเสียงหัวเราะและรอยยิ้ม

บางร้านเสิร์ฟของว่างเล็กๆ น้อยๆ ระหว่างรอแบบฟรีๆ ไม่คิดเงิน
กินเล่นๆ รออาหารที่สั่ง

บางร้านมีหนังสือดีๆ ให้อ่านรอเวลา เปิดทีวี เปิดเพลงเพราะๆ
ตกแต่งร้านสวยๆ เพื่อให้ลูกค้าหงุดหงิดระหว่างรออาหาร

บางร้านมีเจ้าของร้านมาคอยทักแครง เพราะลูกค้าคือคนสำคัญที่สุด
บางร้านมีบัตรสมาชิกกิน 5 ครั้ง กินฟรี 1 ครั้ง หรือจัดของขวัญ
เล็กๆ น้อยๆ ในวันเกิด

ร้านหนังสือเล็กๆ ไม่มีวันเดินตามลูกค้าให้เสียอารมณ์ แถมมีไซฟา
ตัวใหญ่ให้ลูกค้านั่งอ่านฟรีอีกต่างหาก

ธุรกิจขายสินค้าบนโลกออนไลน์รับประกันสินค้ายิ่งกว่าซื้อในห้าง
ของดีราคาถูกส่งถึงบ้าน เขาทำได้เพราะตัดพ่อค้าคนกลางออกไป เอา
เปอร์เซ็นต์ที่ต้องจ่ายมาให้ลูกค้าแทน

ที่ยกตัวอย่างมาให้ดูเป็นเพียงตัวอย่างเล็กๆ น้อยๆ ซึ่งเชื่อว่าคุณมีลูก
เล่นมากกว่านี้เยอะ และสำหรับธุรกิจอื่นก็มีลูกเล่นไม่แพ้กัน อย่างในเกาหลี
ร้านของถียองซอกหรือ อียองซอก เป็นที่รู้จักกันดี และต่อมามีคนเอาเรื่อง
ของเขามาเขียนหนังสือจนรู้จักกันทั่วโลก ในเมืองไทยก็มีการแปลออกมา
ชื่อ **“ร้านขายผักของหนูมโสด”**

ในตอนแรกสำหรับอียองซอกก็เหมือนคนหนุ่มสาวทั่วไปในโลกยุคใหม่
ที่เรียนจบก็ทำงานบริษัท รับเงินเดือน และมีชีวิตแบบ “คนทำงานทั่วไป”
รวมทั้งมีแฟนสาวสวยเป็นแอร์โฮสเตส แต่ต้องเลิกกันเนื่องจากพ่อแม่ฝ่าย
หญิงไม่ชอบเพราะไ้หนุ่มคนนี้จนแถมทำงานถึงนี้ๆ ทั้งที่เรียนจบปริญญาตรี



เลิกทำนา “ทื่อออฟฟิศ”

ปลดแอกชีวิตด้วย

ธุรกิจพันธุ์เล็ก

(แ ต่ ร ว ย)

ไม่ว่าคุณจะเป็นใคร... เคยมีชีวิตแบบไหนมาก่อน
‘คุณ’ คือคนต่อไปที่จะกลายเป็นเจ้าของธุรกิจเงินล้านได้อย่างแน่นอน!
ขอเพียงเชื่อในอนาคตอันสดใส เชื่อในความมุ่งมั่นตั้งใจของตัวเอง
จำไว้ว่า คุณทำได้! คุณทำได้! คุณทำได้!!!

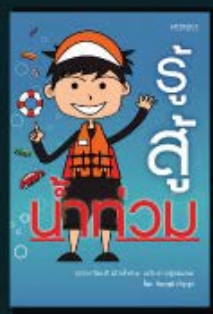
ขอแนะนำหนังสือดีๆ ของทางสำนักพิมพ์



รู้กับทุกภาษี ชีวิตดี เงินเหลือ!!!
โดย ชีระวุฒิ ปัญญา
ราคา 130 บาท



รู้กับทุกภาษีชีวิตดี
โดย ชีระวุฒิ ปัญญา และคณะ
ราคา 170 บาท



รู้กับทุกภาษีชีวิตดี
โดย ชีระวุฒิ ปัญญา
ราคา 170 บาท

GOODLIFE
PUBLISHING

1/142 หมู่ 9 ถ.วงแหวนรอบนอก ต.ท่าวังตาล อ.สารภี จ.เชียงใหม่ 50140
โทรศัพท์ 0-5302-1320 โทรสาร 0-5302-1321

เลิกทำนา “ทื่อออฟฟิศ” ปลดแอกชีวิตด้วยธุรกิจพันธุ์เล็ก (แต่รวย) ราคา 145 บาท

BK 02
ISBN 978-616-292-033-2



9 786162 920332