

แนะนำบัญชีเงินเดือนมือใหม่
จัดพอร์ตเซฟภาษีกับประกันชีวิต

บาทแข็ง-ดอกเบี้ยขาลง
โอกาสลงทุนหุ้นสหรัฐฯ

คัมภีร์วางแผนซื้อกองทุน
ลดหย่อนภาษีตามช่วงอายุ

การเงินธนาคาร



MONEY & BANKING MAGAZINE

www.moneyandbanking.co.th | Year 43 | September 2024 | Issue 509

EXCLUSIVE INTERVIEW

ประธานสภาพัฒนา

มองอนาคต ประเทศไทย



ติดตามการเงินธนาคารแบบเรียลไทม์



moneyandbanking.co.th



การเงินธนาคาร



@moneyandbanking

ISSN 0125-7579



(MM)

100.-

การเงินธนาคาร

MONEY & BANKING MAGAZINE

www.moneyandbanking

September 2024 | Issue 509

COVER STORY

ประธานสภาพัฒน์
มองอนาคต
ประเทศไทย

SPECIAL
INTERVIEW

ทองอูไร
ลิมปิต

ประธานกรรมการ
บมจ.บริหารสินทรัพย์
กรุงเทพพาณิชย์ (BAM)

เปิดเส้นทาง
25 ปี BAM

พลิกฟื้นสินทรัพย์
ก้าวสู่องค์กรดิจิทัล

25th
Bani
ANNIVERSARY

ก้าวสู่นาคตแห่งความยั่งยืน To the Sustainable Future



BAM ครบรอบ 25 ปี พร้อมยกระดับในทุกมิติ เพื่อรองรับการเปลี่ยนแปลงในโลกยุคใหม่
แบบเต็มประสิทธิภาพ และยังคงยืนหยัดสู่การเป็นผู้นำด้านการบริหารสินทรัพย์
ที่ใหญ่ที่สุดในประเทศ เพื่อพลิกฟื้นสินทรัพย์ขับเคลื่อนเศรษฐกิจและสังคมไทยให้เติบโตอย่างยั่งยืน



บริษัทบริหารสินทรัพย์ กรุงเทพพาณิชย์ จำกัด (มหาชน)
Bangkok Commercial Asset Management Public Company Limited

Contents

Cover Story



146

Exclusive ประธานสภาพัฒนา

มองอนาคตประเทศไทย

เปิดวิสัยทัศน์ประธานสภาพัฒนา
ชี้ทางเลือกของไทยคือปฏิรูปภาคการเกษตร
สู่เกษตรมูลค่าสูง ชูจุดแข็ง
ด้านอาหาร ดึงบุคลากรทางการแพทย์
ที่มีคุณภาพเข้าประเทศ ด้อยอด
สู่การท่องเที่ยวและบริการที่มีคุณภาพ
สร้างเม็ดเงินให้ประเทศได้มากขึ้น
เปลี่ยนประเทศไทยจากดิทรอยด์
ออฟเอเชียสู่ Service Center of Asia
และ Wellness Center of the World
และบริษัทที่ประยุกต์ใช้ปัญญาประดิษฐ์
คาดเห็นผลปี 2568

90



BAM พลิกฟื้นสินทรัพย์
ก้าวสู่องค์กรดิจิทัล

ทองอุไร ลิ้มปิติ

24 เกาะเหรียญ

26 บทบรรณาธิการ

- มองอนาคตประเทศไทย
จะเดินหน้าฟื้นฟูเศรษฐกิจได้อย่างไร

Insight

28 INTELLIGENCE

- AI ในภาคธนาคารยังงังก็มา

30 แนวมอง

- เรื่องเล่าจากเจ้าของคอนโดแนว
"พีค" อภิสิทธิ์ @BKI

32 WORLD EXCLUSIVE

- รับมือวิกฤติภูมิรัฐศาสตร์
"สไตลโคร สไตลมัน"
- "ปารากวัย" ชาตินอกสายตา
แสวงหาจุดเด่นบนเวทีโลก

News

37 BANKING

- ชิงใบอนุญาต Virtual Bank เริ่มคึก
กรุงไทยผนึกพันธมิตรพร้อมลุย

44 INSURANCE

- Timeline ทวงหนี้โควิดสินมั่นคงฯ
เริ่ม 9 ก.ย.-7 พ.ย.67 ผ่านออนไลน์ 100%

50 STOCK

- โฝหุ้นบลชีพ Defensive
ดักทางวายุภักษ์ พันธุ์โฟล์ด

55 MUTUAL FUND

- บาทแข็ง ดอกเบี้ยขาลง
โอกาสลงทุนหุ้นสหรัฐฯ



100% เป็นทุกอย่าง

เราเข้าใจคุณ
อาชีพอิสระไม่ควรต้องเสี่ยง

Know You Can

มาค้นพบแบบประกัน และบริการที่เหมาะสมสำหรับคุณ
ได้ที่ krungthai-axa.co.th

☎1159

Contents

96

58 TECHNOLOGY REPORT

- IBM เผย AI Landscape 2024
ชี้องค์กรตื่นตัวแต่ขาดความพร้อม

61 IN BRIEF

67 GREEN

- เตรียมความพร้อมเอสเอ็มอีไทย
เดินทางสู่เศรษฐกิจสีเขียว

69 CRYPTO CURRENCY

- วิเคราะห์เหตุการณ์ "Black Monday"
เกิดอะไรขึ้นกับตลาดคริปโท?

72 WORLD NEWS

- นายกฯสิงคโปร์ทุ่มเงินซื้อใจประชาชน
- นโยบายเศรษฐกิจสหรัฐฯ Harris และ Trump

74 MONEY MONITOR

- ตลาดเงิน & ตลาดหุ้น
- ว้าวุ่นปัจจัยป่วน

77 ASIA REPORT

- ท่าเรือขาบาสาร์
ประตูกการค้าสู่ "เอเชียกลาง"



คลั่งคาซ่า : เพราะล้มเหลวจึงแข็งแกร่ง
ใช้ "คิดบวก" เป็นกุญแจความสำเร็จ

สุดที่รัก พันธสหายเชื้อ

Personal Finance

79 HOT STOCKS

- ตลาดหุ้นไทยเริ่มฟื้น
จับตาดัชนีหุ้นขาขึ้นรอบใหม่

84 IPO REVIEW

- VBYOND-UNIX
เตรียมขายไอพีโอ
เข้าจดทะเบียนใน SET

86 FUND FOCUS

- คัมภีร์วางแผน
เลือกกองทุนลดหย่อนภาษีตามช่วงอายุ

Special Interview

90 ทองอุไร ลิ้มปิติ

ประธานกรรมการ

บมจ.บริหารสินทรัพย์ กรุงเทพพาณิชย์ (BAM)

- เปิดเส้นทาง BAM ครบรอบ 25 ปี
เผยปัจจัยความสำเร็จจากนโยบายความดี
5 ประการ ชูภารกิจหลักเป็นองค์กรหลัก
ในการพลิกฟื้นสินทรัพย์เพื่อขับเคลื่อนเศรษฐกิจ
พร้อมเป็นแก้มลิงรองรับหนี้เสีย
ไม่ไหลสู่สถาบันการเงิน เตรียมปรับรูปแบบ
เป็นองค์กรดิจิทัล



ไทย
ประกัน
ชีวิต

วางแผนการเงินให้มั่นคง

บาลานซ์ชีวิต

สไตล์คนรุ่นใหม่



ไทยประกันชีวิต **มันนี่ ฟิต เวก์ตี้ 10/5**
ออมสั้น มีเงินคืนทุกปี* ลดหย่อนภาษีได้**

จ่ายเบี้ยฯ เพียง **5 ปี**
คุ้มครองชีวิต **10 ปี**

รับผลประโยชน์
รวมตลอดสัญญา
สูงสุดถึง
580%*

สมัครง่าย

ไม่ต้องตรวจสุขภาพ
และไม่ต้องตอบคำถามสุขภาพ



สนใจติดต่อตัวแทนไทยประกันชีวิต หรือ โทร.1124

*เงื่อนไขเป็นไปตามที่บริษัทฯ กำหนด **ตามหลักเกณฑ์ที่กรมสรรพากรกำหนด
• "ไทยประกันชีวิต มันนี่ ฟิต เวก์ตี้ 10/5" เป็นชื่อทางการตลาดส่วนในกรมธรรม์จะระบุชื่อแผนประกัน "ทีแอล มันนี่ ฟิต เวก์ตี้ 10/5"
• ผู้ซื้อควรทำความเข้าใจรายละเอียดของกรมธรรม์ประกันภัยก่อนตัดสินใจทำประกันภัย

ข้อมูลเพิ่มเติม สแกน

Contents

136



People

- 96** สุดที่รัก พันธุ์สายเชื้อ
รองกรรมการผู้จัดการ
บริษัท คลังคาซ่า จำกัด
- เปิดเส้นทางธุรกิจ สุดที่รัก พันธุ์สายเชื้อ
กับเรื่องราวความสำเร็จที่แลกมาด้วยความ
ความล้มเหลวครั้งใหญ่ สู้อุปสรรค
ผู้ปลูกปั้นโครงการ ซิตี้ลิงค์ ย่านธุรกิจแห่งใหม่
ของเมืองโคราช

Young Millionaire

- 100** ปกเชตร รัชกิจประการ
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท แมกซ์บิท ดิจิทัล แอสเซท จำกัด (MAXBIT)
- เปิดเส้นทางธุรกิจทายาทกลุ่ม PTG
“ปกเชตร รัชกิจประการ” กับภารกิจปั้น Maxbit ผู้ชนะเลิศ
ในธุรกิจกระดานเทรดคริปโทฯ สิ้นปีนี้ตั้งเป้า
ครองแชร์ 10% มุ่งสู่เบอร์ 2 เติบโตแผนเข้า IPO ปี 2027

104 FAMILY BUSINESS SOCIETY

- “ปันผล”
การตัดสินใจสำคัญของธุรกิจครอบครัว

ก๊อ้ง
เลือก หุ้นกู้
ตลาดรอง ลงทุนได้

24

ชั่วโมง ผ่านแอป
CIMB THAI



@cimbthaiwealth

☎ 02 638 8277

คำเตือน : ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า
(หุ้นกู้หรือพันธบัตรรัฐบาล)
เงื่อนไขผลตอบแทนและความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน

MOVING FORWARD WITH YOU

Facebook Wealth Advisory by CIMB Thai Bank
Twitter CIMB THAI Bank

15 Years of
Growing
Forward

CIMB preferred

Contents

110 แม่แบบ

112 สังคม

Special Scoop

136 • Money Expo 2024 Korat

ยอดธุรกรรมกว่า 5.5 พันล้านบาท
งานมหกรรมการเงินโคราช ครั้งที่ 18
Money Expo 2024 Korat ยอดธุรกรรม
ทั้งออฟไลน์และออนไลน์พุ่งกว่า 5,500 ล้านบาท
ไปรษณีย์ 0% หนุนสินเชื่อบ้าน ติดอันดับ 1
กว่า 1,860 ล้านบาท ประกันชีวิต รวมทุน
ประกันกว่า 1,160 ล้านบาท แบงก์ปล่อยกู้
ผู้ประกอบการเอสเอ็มอี รวมกว่า 640 ล้านบาท

บทความพิเศษ

157 • “จีน-อินเดีย” ขั้วเศรษฐกิจใหม่
ยิ่งใหญ่บนความเหมือนที่แตกต่าง

Columnist

160 HEALTH & WELLNESS

- เข้ายิบเบอร์กให้ร่างกาย
ผ่อนคลายอย่างมีประสิทธิภาพ
- สุขภาพไปไม่สวย
หากป่วยเพราะ “ตึก”

165 EXECUTIVE COACHING

- กลยุทธ์การสร้างโอกาสเติบโต
ในหน้าที่การงาน

167 กฎหมายธุรกิจ

- การควบรวมกิจการ
แบบหุ้นส่วนพันธมิตร : ทางเลือกใหม่

170 เกร็ดอภินิหาร

- 5 ปีนี้กำไร
พลังอ่อนแอต้องดูแลพิเศษในยุค 9

Economic Reports

172 สถานะประเทศ

- เศรษฐกิจไทยไตรมาส 2 โต 2.3%
กนง.คงดอกเบี้ยนโยบาย 2.5% ต่อปี

175 สถานะธนาคาร

- หนี้ครัวเรือนสูง-กำลังซื้อลดลง
จุดสินเชื่อแบงก์ชะลอตัว

179 ตลาดตราสารหนี้

- อัตราผลตอบแทนพันธบัตรลดลง
จากแรงซื้อนักลงทุนต่างชาติ

182 ตลาดสัญญาซื้อขายล่วงหน้า

- TFEX ซื้อขายคึกคัก
เฉลี่ยต่อวัน 504,030 สัญญา

186 ตลาดทองคำ

- ทองคำพุ่ง 2,531.53 ดอลลาร์
แตะระดับสูงสุดตลอดกาลครั้งใหม่
- ทอง 3 เดือนสุดท้ายปี 2024
มีโอกาสจะขึ้นหรือลง?

192 ตลาดอัตราแลกเปลี่ยน

- ดอลลาร์อ่อนค่าสุดในรอบ 4 เดือน
หนุนเงินบาทแข็งค่าต่อเนื่อง

195 เกร็ดการเงิน

- Electing Energy Futures
คึกคักทำเนียบข่าวกับนโยบายด้านพลังงาน
เปลี่ยนใหม่ หรือไปต่อ

Contents

Cover Story



146

Exclusive Head if NESDC Looking at Thailand's Future

According to NESDC's Secretary-general vision, Thailand will need to reform its agricultural sector, making high-value products, as well as promoting the food sector. In the tourism and service sector, we need to import more medical personnel and focus more on tourism quality so we can obtain more foreign income. Let's change Thailand from the Detroit of Asia to the Service Center of Asia and Wellness Center of the World.

32



24 EDITOR TALK

26 EDITOR VIEWPOINT

- Thailand's Future and How to Restore the Economy?

Insight

28 INTELLIGENCE

- AI in Banking, Just the Matter of Time

30 HUMOROUS

- Story from Cat-condo Owner, "Ton", Apisit @BKI

32 WORLD EXCLUSIVE

- Handling Geopolitical Risk, To Each His Own
- "Paraguay", Black Horse Standing out in World's Forum

News

37 BANKING

- Krungthai and Alliances Ready to Race for Virtual Bank License

44 INSURANCE

- Fresh Salaryman Should Consider Life Insurance to Save Tax Bill

50 STOCK

- Buy Defensive Bluechip ahead of Vayupak Flow

55 MUTUAL FUND

- Opportunity in America's Stock on Strong Baht and Declining Rate

58 TECHNOLOGY REPORT

- IBM on AI Landscape 2024, Organizations Have Awareness but Not Yet Ready

Contents

100



Maxbit Launches PTG Ecosystem to Compete in Crypto Red Ocean

Pokkhet Ratchakitprakarn

61 IN BRIEF

67 GREEN

- Thailand's SMEs Prepared for Green Economy

69 CRYPTO CURRENCY

72 WORLD NEWS

- Singaporean Premier Launches Cash Handout for Win Public Heart
- Economic Policies of Harris and Trump

74 MONEY MONITOR

- Financial Market & Stock Market in Turmoil

77 ASIA REPORT

- Chabahar Port, Trade Window to "Middle East Asia"

Personal Finance

79 HOT STOCKS

- Thai Stock Recovery on Positive Factors

84 IPO REVIEW

- VBYOND-UNIX Ready for SET Listing

86 FUND FOCUS

- Invest in Tax-Deductible Funds along with Aging Pattern

Special Interview

90 Tongurai Limpiti

Chairman

Bangkok Commercial Asset Management Plc (BAM)

- BAM discloses 5 success factors and a mission where the organization will commit to restore asset value to drive the economy. The firm stands ready to become reservoir, screening bad assets before they arrive at financial institutions. It is also preparing itself to be a digital organization.

People

96 Sudtheerak Phansaichua

Deputy Managing Director

KLANG CASA Company Limited

- Sudtheerak shares the story of a price to pay before achieving and becoming the property firm that builds City Link, the new business district of Korat.

Contents

Young Millionaire

100 Pokkhet Ratchakitprakam

Chief Executive Officer

Maxbit Digital Asset Co.,Ltd

- Pokkhet, heir to PTG group, shares his ambition that Maxbit commits to conquer in the crypto trading platform. It aims for 10% market share, ranking #2 by the end of this year, and plans for listing in 2027.

104 FAMILY BUSINESS SOCIETY

- "Dividend", Key Decision of Family Business

Special Scoop

136 Money Expo 2024 Korat

Over b5.5 Billion of Business

- The 18th event at Korat has printed all transactions both offline and online by over b5.5 billion, where 0% interest rate campaign helps mortgage to rank #1 with over b1,860 million. Insurance comes in with b1,169 million and SME has raised funds in the event over b640 million.

Special Article

157 • China-India", New Economic Rival

Mutual Greatness yet in Different Angles

Columnist

160 HEALTH & WELLNESS

- Put a Break on Your Body,
Relax in an Efficient Way
- Sick Building Syndrome

165 EXECUTIVE COACHING

- Strategy to Found Career
Growth and Opportunity

167 BUSINESS LAW

- Mergers and Partnerships (M&P) :
New Alternative

170 FENG SHUI TIPS

- 5 Year Zodiac, Weak Force that Needs
Special Care in Era 9



WINNING ASSET 2024

จังหวะนี้ลงทุนสินทรัพย์อะไร ทำไรดีที่สุด



จุฑา บววัฒนทรัพย์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท วายแอลจี
นุเมลิยม โฮมส์ ฟิวเจอร์ส จำกัด



ชยบนต์ รักกาญจน์

Head Coach & Co-Founder
FINNOMENA



สิทธิชัย คงรัตนอาษา

นักกลยุทธ์อาวุโสตลาดหุ้นไทยและ
ต่างประเทศ ฝ่ายกลยุทธ์การลงทุน
บริษัทหลักทรัพย์ อินโนเวสต์ เทรด จำกัด



วิทิต กิรวรรณรัตน์

ผู้ช่วยกรรมการผู้อำนวยการ
ฝ่ายกลยุทธ์การลงทุน
สายงานวิจัย บม. บัวหลวง

19 กันยายน 2567

เวลา 14.00 - 16.00 น.

NEXT TECH

Siam Paragon ชั้น 4

Session 1 14.05 - 14.30 น.

วัดสัญญาณกระทิงจุดนิวไฮ
“ทองคำ”ระดับต่อไป!

Session 2 14.35 - 15.35 น.

“ตลาดหุ้นดาวเด่น”
อนาคตไกล

ติดตามผ่านช่องทาง การเงินธนาคาร / Money and Banking Channel Money and Banking Channel



สำรองที่นั่ง
ได้แล้ววันนี้

สวัสดีค่ะผู้อ่านทุกท่าน สก๊อปก ฉบับเดือนกันยายน 2567 นี้พบกับบทสัมภาษณ์พิเศษ ดร.ศุภวุฒิ สายเชื้อ ประธานสภาพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ (สศช.) หรือสภาพัฒน์ ในฐานะ Think Tank ของประเทศ ที่มาเปิดวิสัยทัศน์ถึงอนาคตประเทศไทย โดยระบุว่า ทางเลือกของไทยคือปฏิรูปภาคการเกษตรสู่เกษตรมูลค่าสูง ขุดแข็งด้านอาหาร ดึงบุคลากรทางการแพทย์ที่มีคุณภาพเข้าประเทศ ต่อยอดสู่การท่องเที่ยวและบริการที่มีคุณภาพ สร้างเม็ดเงินให้ประเทศได้มากขึ้น เปลี่ยนประเทศไทยจากดีทรอยต์ออฟเอเชียสู่ Service Center of Asia และ Wellness Center of the World ติดตามรายละเอียดในเล่มได้เลยค่ะ

ยังมีเนื้อหาที่น่าสนใจใน News Fund “บาทแข็ง ดอกเบี้ยขาลง ตลาดปรับฐาน โอกาสลงทุนหุ้นสหรัฐฯ” ที่ผู้จัดการกองทุนและนักวิเคราะห์ มาชี้โอกาสลงทุนหุ้นสหรัฐฯ ด้วยปัจจัยสนับสนุนทั้งเรื่องดอกเบี้ยที่เป็นขาลงหุ้นปรับฐาน และเงินดอลลาร์อ่อนค่า โดย จิตตะ เวลธ์ มอญจันหะหุ้นย่อตัว บาทแข็ง ลั่นผลตอบแทน 2 เด้ง บลจ.กสิกรไทย แนะนำให้เก็บหุ้นสหรัฐฯ เป็นพอร์ตหลัก สัดส่วน 25% ลงทุนผ่านกองทุนรวม บล.อินโนเวสต์ เอ็กซ์ แนะนำกองทุนที่ไม่ป้องกันความเสี่ยงค่าเงิน รองลงทุนในหุ้น และพักเงินดอลลาร์ในกองตราสารหนี้ต่างประเทศ

ต่อกับ “ในหุ้นบลชีฟ Defensive ดักทางวายุภักษ์พันธุ์ไฟโลว์” ใน News Stock ที่นักวิเคราะห์หามองหุ้นไทยสัญญาถดถอย แนวโน้มเศรษฐกิจฟื้นสนับสนุนให้กำไรบริษัทจดทะเบียนเติบโตตาม แนะนำให้ซื้อหุ้นอิงบริโภคนในประเทศ หุ้นบลชีฟ รองรับเม็ดเงิน ThaiESG กองทุนวายุภักษ์ที่จะเริ่มเข้ามาลงทุนในตลาด พร้อมย้ำว่าต้องมี Defensive Stock ติดพอร์ตหลบความผันผวนจากปัจจัยภายนอก

สำหรับมนุษย์เงินเดือนติดตาม “แนะนำมนุษย์เงินเดือนมือใหม่จัดพอร์ตเซฟภาษีกับประกันชีวิต” ใน News Insurance โดยบริษัทประกันชีวิต แนะนำมนุษย์เงินเดือนรายได้ระหว่าง 30,000-50,000 บาท จัดพอร์ตวางแผนประหยัดภาษีกับประกันชีวิตสะสมทรัพย์ ประกันบำนาญ สุขภาพ โรคภัยแรง เพื่อสร้างความมั่นคงทางการเงินในระยะยาว

พร้อมด้วยบทความพิเศษ “จีน-อินเดีย” ขั้วเศรษฐกิจใหม่ยิ่งใหญ่บนความเหมือนที่แตกต่าง โดย ดร.รักษารกิจโกศาทร กรรมการผู้จัดการ ธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM BANK) จีนและอินเดียทวีความสำคัญ



บนเวทีโลกในหลายมิติ มีศักยภาพมากพอที่จะก้าวขึ้นเป็นผู้นำเศรษฐกิจโลกได้เช่นกัน และอาจเปลี่ยนโฉมหน้าภูมิทัศน์เศรษฐกิจการเงินโลกให้เปลี่ยนไป ซึ่งจะเป็นทั้งโอกาสและความท้าทายแก่ไทย

มาถึงงานที่ห้ามพลาด งานมหกรรมการเงินระยอง ครั้งที่ 6 Money Expo 2024 Rayong วันที่ 6-8 กันยายน 2567 ณ ลานกิจกรรม ชั้น 1 ศูนย์การค้าเซ็นทรัล ระยอง ซึ่งธนาคารและสถาบันการเงินที่เข้าร่วมงานได้นำบริการทางการเงินการลงทุนอย่างครบวงจร พร้อมด้วยแคมเปญโปรโมชันพิเศษมานำเสนอให้กับประชาชน นักธุรกิจ ผู้ลงทุน ในจังหวัดระยอง และภาคตะวันออก อย่างเต็มที่เหมือนทุกปีค่ะ

นอกจากนี้ ยังมีงานสัมมนาของ วารสารการเงินธนาคาร ช่วงท้ายปีนี้ยังอีก 3 งานนะคะ

งานแรก Winning Asset 2024 : จังหวัดนักลงทุนสินทรัพย์อะไรดีสุด วันที่ 19 กันยายน 2567 เวลา 14.00-16.00 น. Next Tech @ สยามพารากอน ชั้น 4

งานที่สอง The Successor : Sustaining Family Legacy : เคล็ดลับบริหารธุรกิจครอบครัวให้ยั่งยืน วันที่ 17 ตุลาคม 2567 เวลา 14.00-16.00 น. Next Tech @ สยามพารากอน ชั้น 4

และงานที่สาม ส่งท้ายปีด้วยงานสัมมนาไฮไลต์ประจำปีนี้ Thailand Next Move 2025 : Resiliency for an Uncertain World วันที่ 3 ธันวาคม 2567 เวลา 09.30-12.00 น. ห้องบอลรูม โรงแรมคาร์ลตัน กรุงเทพฯ สุขุมวิท

รอติดตามกันได้เลยนะคะ 

การเงินธนาคาร

MONEY & BANKING MAGAZINE

ประธานกรรมการบริหาร

สันติ วิริยะรังสฤษฎ์

รองประธานกรรมการบริหาร การเงิน สุมลกรี วิริยะรังสฤษฎ์

รองประธานกรรมการบริหาร ดิจิทัลและเทคโนโลยี ธนิต วิริยะรังสฤษฎ์

รองประธานกรรมการบริหาร การตลาดและนิทรรศการ ปากณี วิริยะรังสฤษฎ์

รองประธานกรรมการบริหาร สิ่งพิมพ์และโทรทัศน์ กรिता วิริยะรังสฤษฎ์

กรรมการบริหาร กวิน วิริยะรังสฤษฎ์

ที่ปรึกษากฎหมาย ศ.พิเศษ กิตพงษ์ อรุณพัฒน์พงศ์

บรรณาธิการผู้พิมพ์ผู้โฆษณา สันติ วิริยะรังสฤษฎ์

ประธานบรรณาธิการกลุ่ม สันติ วิริยะรังสฤษฎ์

บรรณาธิการอำนวยการ ปากณี วิริยะรังสฤษฎ์

บรรณาธิการบริหาร อัจฉรา ฝ่องผล

ผู้ช่วยบรรณาธิการบริหาร พูลศรี เจริญ

หัวหน้าข่าว กุลเดชา พานิชกุล, ณัฐวรรณ นิคมวาท

คอลัมนิสต์ ศ.พิเศษ กิตพงษ์ อรุณพัฒน์พงศ์, พรสรัญ รุ่งเจริญกิจกุล, กษกร พรหมไชย,

ดร.สาริต ฝ่องธัญญา, ศกุนพัฒน์ จรุงพัฒน์นันท์, ศรีอาภา คำจันทร์

นอพล วิริยะกุลกิจ, เพียรพรรณ กำเนิดศิริ, นายแพทย์ปิ๊ด เนตยาภิรักษ์, พญ.กอบกาญจน์ ชุณหสวัณกุล

กองบรรณาธิการ ไชตรส จิมากร, วนิสันท์ เผ่าลือ, อินทัช มอมนรินทร์, วนิชชา คัจฉพันธ์,

นักสอรรถ ทอหมี, ทสพร ชูณะตระกูล, ณัฏฐมน พุ่มยี่สุ่น, กฤษฎาพร วงศ์ชัย, นฤชฎี วรกันห์ **เลขาฯ กองบรรณาธิการ** อรุณวดี สมหมาย

ช่างภาพ ปฐมพงษ์ สารานุกูล **กราฟิกดีไซเนอร์** เช่น บุญบารมีเลิศ, ศรีณย์ แก้วสูง, สมศักดิ์ ขวัญกลาง, ภักธรัตนา ชุณหวิทย์

ออกแบบปก วรวิทย์ ธาณรัตน์ **ผู้จัดการฝ่ายผลิต** บุญญา อรณุต **ผู้จัดการส่วนโฆษณา** อติศร ศาสตร์ศานต์

ผู้ช่วยผู้จัดการส่วนโฆษณา นักสาร กล้าแห่งงาน **ฝ่ายโฆษณา** สุธินี อธิษฐิ์ **เลขานุการฝ่ายโฆษณา** น้ำผึ้ง วิวัฒน์ชัยสกุล

ประสานงานฝ่ายโฆษณา นักสาร เจนจบ **โทร.** 0-2691-4133-5, 0-2691-5752 **โทรสาร** 0-2275-7658

ฝ่ายสมาชิก อัมพร แสงทอง, รัตติกาล ห่วงแก้ว **โทร.** 0-2691-4126-30 ต่อ 1310, 1313 **โทรสาร** 0-2691-5825-6

Chairman

Santi Viriyarungsarit

Vice Chairman Finance & Accountancy Sumolkree Viriyarungsarit

Vice Chairman Digital & Technology Tanit Viriyarungsarit

Vice Chairman Marketing & Exhibition Pakanee Viriyarungsarit

Vice Chairman Publishing & TV Production Parita Viriyarungsarit

Executive Kavin Viriyarungsarit

Legal Advisor Kittipong Urapeepattanaphong

Publishing Editor Santi Viriyarungsarit

Group Editor Santi Viriyarungsarit

Managing Editor Pakanee Viriyarungsarit

Executive Editor Atchara Phongphon

Deputy Executive Editor Poonsri Charoen

News Leader Kuldecha Panichkul, Nathawan Chimthaworn

Columnist Kittipong Urapeepattanaphong, Kotchakorn Promchai, Pornsarin Rungcharoenkitkul, Sakunphat Jirawuthitanant, Sirirapa Kamjan, Dr.Sathit Pongthanya, Nawaphol Wiriyakulkij, Pianphan Kamnerdsiri, Peti Netayarak M.D. Kobkan Junhasavasdikul M.D.

Editorial Staff Chotirot Jimakorn, Vanassanun Paolue, Intouch Mobnarin, Wanicha Katchaphan,

Napatswan Tongmhee, Tasaporn Thanatrakul, Nichamon Pumyeesun, Khitsadaporn Wongchai, Nattawut Voragun

Editorial Secretary Aroonwadee Sommai Photographer Pathompong Saranukul

Graphic Designer Zen Boonbaramelerd, Sarun Kaewsuk, Somsak Khophuengklang, Patteera Soonsub

Cover Design Worawuth Taneerat Production Manager Boonya Oramoot Advertising Manager Adisorn Sasawatsanti

Assistant Advertising Manager Naphatsakorn Klahaeng-ngan

Advertising Suthinee Arunsiri Advertising Secretary Namphuang Wiwatchaisakul

Advertising Coordinator Napassara Janjob Advertising Departments Contact : (66) 2691-4133-5, (66) 2691-5752

Advertising Departments Fax : (66) 2275-7658

Subscription Amphorn Saengthong, Rattikarn Haungkaew

Subscription Contact : (66) 2691-4126-30 ext 1310, 1313 Fax: (66) 2691-5825-6

การเงินธนาคาร

MONEY & BANKING MAGAZINE

บริษัท มีเดีย แอสโซซิเอตเต็ด จำกัด

42/38 Chokchai-Ruammit Soi, Vibhavadi Rangsit Road, Chomphon, Chatuchak District, Bangkok 10900 Thailand

Tel: (66) 2691-4126-30 Fax: (66) 2276-2336

สำนักงานกองบรรณาธิการ 42/38 ซอยโชคชัยร่วมมิตร (วิภาวดีรังสิต 16/9) ถนนวิภาวดีรังสิต แขวงจอมพล เขตจตุจักร กรุงเทพฯ 10900

โทร. 0-2691-4126-30 ต่อ 1206 โทรสาร 0-2276-2336

www.moneyandbanking.co.th e-mail: kamngern@kamngern.com facebook: การเงินธนาคาร Twitter : @moneyandbanking

มองอนาคตประเทศไทย จะเดินหน้าฟื้นฟูเศรษฐกิจได้อย่างไร

ช่วง 10 ปีที่ผ่านมา เศรษฐกิจไทยมีการเติบโตเฉลี่ยไม่ถึง 2% ปี 2566 ที่ผ่านมา จีดีพีไทยก็เติบโตเพียง 1.9% ครึ่งปีแรก 2567 จีดีพีก็ยังโตเพียง 1.9% ต่ำที่สุดในกลุ่มอาเซียน 6 สภาพัฒน์คาดว่า แนวโน้มจีดีพีไทยปี 2567 จะขยายตัวได้ 2.5% เป็นจีดีพีที่สูงสุดในรอบ 6 ปี แต่ก็ยังต่ำสุดในกลุ่มประเทศอาเซียน 6 สะท้อนถึงเศรษฐกิจไทยในภาพรวมยังอ่อนแอ ไม่สามารถที่จะเติบโตได้ถึง 3% แม้ภาคการท่องเที่ยวและการส่งออกจะฟื้นตัวแล้วก็ตาม

ปริศนาว่ามิติ สำหรับคนไทยวันนี้ก็คือ ทำไมจีดีพีไทย จึงไม่สามารถเติบโตได้มากกว่า 3% เหมือนต้องมนต์คำสาปอะไรก็ไม่รู้ และจะอย่างไรให้เศรษฐกิจไทยก้าวพ้นคำสาปนี้ ขยายตัวได้เกิน 3% เพื่อให้คนไทยได้ย่นหน้าปากเสียที่

ทีมงาน วารสารการเงินธนาคาร ได้นำคำถามนี้ไปถาม ดร.ศุภวุฒิ สายเชื้อ ประธานสภาพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติคนใหม่ ซึ่งเป็นนักเศรษฐศาสตร์จากภาคเอกชนคนแรกที่ได้รับแต่งตั้งเป็นประธานสภาพัฒน์ เราได้ถาม ดร.ศุภวุฒิ ว่า จะเสนอนโยบายหรือมาตรการอะไรใหม่ๆ ไปถึงรัฐบาลบ้าง เพื่อเป็นช่องทางให้เศรษฐกิจไทยสามารถเดินไปข้างหน้าได้ ไม่ติดอยู่ในกักตักที่เผชิญอยู่ เราก็ได้รับคำตอบที่ฟังแล้วอึ้งไปเลย ผมจะหยิบบางประเด็นในคำตอบของท่านประธานสภาพัฒน์คนใหม่มาพูดถึง แต่รายละเอียดทั้งหมดอ่านได้จากสรุปปกของ วารสารการเงินธนาคาร ฉบับนี้ครับ

เรื่องนี้เป็นปัญหาที่คนไทยทุกคนต้องให้ความสนใจ เพราะเป็นอนาคตของคนไทยทุกคน

ดร.ศุภวุฒิได้หยิบภาพจีดีพีไทยย้อนหลังตั้งแต่ปี 2518-2522 ซึ่งเป็นช่วงที่เศรษฐกิจไทยล่าช้าจากวิกฤติราคาน้ำมันแพง เงินเฟ้อสูง แต่จีดีพีไทยก็ยังโต 6.8% และรัฐบาลต้องกู้เงินหรือขาดดุลงบประมาณ 3.2% แปลความง่ายๆ ก็คือ รัฐบาลต้องกู้เงินมา 3.2% ของจีดีพี เพื่ออุ้มให้จีดีพีรวมเติบโตได้ 6.8% พอปี 2523-2539 ก่อนวิกฤติต้มยำกุ้ง เศรษฐกิจที่เติบโตดีมาก ทำให้รัฐบาลต้องดึงเศรษฐกิจลงมา โดยตั้งงบประมาณเกินดุลถึง 1.6% แต่จีดีพีไทยก็ยังโตได้ถึง 8.6% ถ้าไม่ดึงลงมา จีดีพีไทยคงจะโตเกิน 10% แน่นนอน พอช่วงหลังต้มยำกุ้งถึงวิกฤติแฮมเบอร์เกอร์ รัฐบาลต้องกลับมาอุ้มจีดีพีใหม่

ช่วงหนักที่สุดคือ ปี 2552-2562 จีดีพีไทยโตเฉลี่ย 3.2% รัฐบาลต้องกู้เงินมาอุ้มจีดีพีถึง 2.4% แสดงว่าจีดีพีจริงอาจโตแค่ 1% ช่วงโควิดไม่ต้องพูดถึง มาดูหลังช่วงโควิดใน ปี 2565-2566 กลับหนักยิ่งกว่า จีดีพีไทยโตเฉลี่ย 2.2% แต่รัฐบาลต้องกู้เงินมาอุ้มจีดีพีสูงถึง 4.2% แสดงว่าจีดีพีจริงติดลบ 2% และล่าสุด ปี 2567 คาดว่าจีดีพีไทยจะเติบโต 2.6% แต่รัฐบาลต้องขาดดุลถึง 3.7%

เพื่อให้เห็นภาพชัดๆ เทียบว่าจีดีพีจริงปี 2567 จะเติบโตติดลบ 1.1% นี่คือ “ภาพจริงของประเทศไทย” จากตัวเลขจีดีพีในอดีต มาจนถึงปัจจุบัน

แนวทางการแก้ปัญหาหนี้ ดร.ศุภวุฒิ ให้ความเห็นส่วนตัวว่า รัฐบาลต้องปรับโครงสร้างเศรษฐกิจอย่างจริงจัง ไม่งั้นไม่มีทางเติบโตได้มากกว่านี้ ทางเลือกอีกทางหนึ่งที่ ดร.ศุภวุฒิ เห็นว่าทำได้ ก็คือ การเปลี่ยนประเทศไทยจาก Detroit of Asia มาเป็น Services Center of Asia ในภาคอาหารและสุขภาพ เป็น Wellness center of the world หากจะเปลี่ยนต้องทำแบบนี้ แต่ต้องยอมรับว่า นิคมอุตสาหกรรมต้องเปลี่ยนเป็นโรงพยาบาล แต่อุตสาหกรรมบางอย่างต้องอยู่ เช่น การประกอบรถยนต์ เหมืองแร่ ดักแด้ปลาไหลน้ำ โดย Growth Driver ต้องเป็น Service Sector ทั้งหมด โสมาตั้งแต่ภาคการเกษตรถึง Medical การท่องเที่ยวต้องเป็นเชิง High Value

จุดสุดท้ายคือ กลัวที่จะให้คนรวยในยุโรป อเมริกา เข้ามาอยู่ในเมืองไทยปีละ 4 เดือนในช่วงฤดูหนาว เป็น Long-term Tourist ที่มีบ้านอยู่ในประเทศไทย ต้องทำแบบสิงคโปร์ เก็บพรีเมียมต่างชาติมาสนับสนุน Housing ในประเทศ ตอนนี้คนไม่กล้าซื้อ จึงได้แต่ทุนจีนสีเทา ไม่ใช่คนรวยจากสวีต ไม่ใช่ เทเลอร์ สวิฟท์ เพราะเขาไม่ยอมเสียชื่อ

ก็เป็นข้อเสนอการฟื้นฟูประเทศที่น่าสนใจอย่างยิ่ง แต่จะเดินหน้าต่อไปได้หรือไม่ ดร.ศุภวุฒิ ได้พูดถึง อุปสรรคใหญ่ของชาติ ที่เป็นอุปสรรคขัดขวางความก้าวหน้าของประเทศไทย หากไม่ปลดล็อกนี้ จีดีพีไทยก็ไม่มีทางโตได้เกิน 3% เป็นอะไรที่ต้องไปอ่านรายละเอียดในสรุปครับ

ส่งท้ายเดือนนี้ ขอส่งข่าวไปถึง ชาวระยอง และจังหวัดใกล้เคียงใน ภาคตะวันออก ครับ 6-8 กันยายน นี้ วารสารการเงินธนาคาร จะไปจัดงาน มหกรรมการเงิน Money Expo ระยอง ครั้งที่ 6 ที่ลานกิจกรรม ศูนย์การค้าเซ็นทรัลระยอง โดยมี ธนาคารและสถาบันการเงินไปร่วมให้บริการทางการเงิน การลงทุนกันอย่างคับคั่งเหมือนเดิม พร้อมด้วยโปรโมชั่นพิเศษมากมาย โดยเฉพาะ เอสเอ็มอี และ ธุรกิจขนาดเล็ก ที่ยังเข้าไม่ถึงสินเชื่อ ไปในงาน มหกรรมการเงิน Money Expo ระยอง ครั้งที่ 6 รับรองว่ามีโอกาสเข้าถึงสินเชื่ออย่างแน่นนอน พบกันที่ระยอง 6-8 กันยายนนี้ครับ



สันติ วิริยะรังสฤษฎ์



จัดโดย
การเงินธนาคาร
MONEY & BANKING MAGAZINE

MONEY
EXPO
THE FINANCIAL
EVENT SINCE 2011

มหกรรมการเงินระยอง ครั้งที่ 6

MONEY EXPO 2024 RAYONG

DIGITAL
FINANCE
FOR ALL

6-8 10.00 - 20.00 น.
ก.ย.67 ชั้น 1 เซ็นทรัล ระยอง

ครบทุกมิติเรื่องการเงินการลงทุน



สินเชื่อบ้าน
สุดคุ้ม



สินเชื่อบุคคล
ดอกเบี้ยต่ำ



เงินฝาก
ดอกเบี้ยสูง



ลงทุน
กองทุน/หุ้น



ประกันคุ้มครอง
มั่นคง

พบบริการทางการเงินยุคดิจิทัล ตอบโจทย์ทุกไลฟ์สไตล์

Internet Banking • Mobile Banking • E-Money • Digital Wallet
PromptPay • Tech Stock • Tech Index Fund • Digital Insurance

สนับสนุนโดย



สแกนที่ ▶
เพื่ออัปเดต
ข้อมูลเพิ่มเติม



MoneyExpo.net



AI ในภาคธนาคารยังงี้ก็มา

แหล่งข่าวอินเทลลิเจนส์ ได้มีโอกาสตามธนาคารกรุงไทย ไปลุยโลกเทคโนโลยี ณ เมืองเซินเจิ้น ประเทศจีน ซิลิคอนวัลเลย์ แห่งเอเชีย โดยได้ทำความรู้จักกับพันธมิตรที่เป็น Strategic Partner ด้านเทคโนโลยี คือ Accenture และ Huawei ของ กรุงไทยเพื่อให้เห็นถึงทิศทางการพัฒนาเทคโนโลยีที่สำคัญ ที่จะมีส่วนขับเคลื่อนธุรกิจการเงินในอนาคต ...เริ่มที่แรกคือ Accenture บริษัทที่ปรึกษาและให้บริการด้านธุรกิจและเทคโนโลยี ชั้นนำระดับโลก ที่ช่วยให้ธุรกิจ รัฐบาล และองค์กรทั่วโลกสร้าง Digital Core เพิ่มประสิทธิภาพของการดำเนินงาน การเติบโต ของรายได้ และพัฒนาบริการที่นำเสนอให้กับลูกค้า ปัจจุบัน Accenture มีพนักงานกว่า 750,000 คน ให้บริการลูกค้าในกว่า 120 ประเทศทั่วโลก ขับเคลื่อนการเปลี่ยนแปลงที่มีเทคโนโลยี เป็นศูนย์กลาง โดย Accenture เป็น Strategic Partner และ ที่ปรึกษาของธนาคารกรุงไทยในการพัฒนา Digital Solutions รวมถึงการพัฒนา Digital Talents ผ่านการร่วมทุนในบริษัท Arise by Infinitas...Gen AI Studio ที่เมืองเซินเจิ้น เป็นหนึ่ง Gen AI Studio 24 แห่งทั่วโลกของ Accenture ซึ่งแต่ละแห่ง ก็จะมีด้านที่โฟกัสแตกต่างกันไปตามอุตสาหกรรมเด่น ของแต่ละภูมิภาค โดยที่ Gen AI Studio เมืองเซินเจิ้น เป็นแบบ Full Scale ครอบคลุมหลากหลายอุตสาหกรรมและ ฟังก์ชันงาน นอกจากนี้ ยังยกตัวอย่างการนำเทคโนโลยี Large Language Model (LLM) ว่า หากไปใช้ในธุรกิจธนาคาร แบ่งได้ เป็น 3 บทบาทคือ 1. LLM as Knowledge Manager การนำเอา ความสามารถในการจัดการข้อมูลของ AI มาใช้ในการเพิ่ม ประสิทธิภาพในการทำงาน และทำให้ Knowledge Sharing มีประสิทธิภาพมากขึ้น เช่น การนำมาใช้ในการตอบคำถาม ใน Contact Center 2. LLM as Coach เช่น ใช้ในการมอนิเตอร์ หรือ Training พนักงาน หรือเป็นผู้ช่วยในการ Coding และ 3. LLM as an Advisor การนำเอาความสามารถด้านการใช้เหตุผล ของ LLM มาใช้ในการให้คำแนะนำและให้ข้อมูลประกอบการตัดสินใจ ตัวอย่าง Use Cases ของ Gen AI เช่น การใช้เครื่องมือ Gen AI มาใช้เป็นผู้ช่วยในการขายและการให้บริการลูกค้า ทั้งในช่วง เตรียมตัวก่อนพบลูกค้า ระหว่างการพบลูกค้า และหลังการพบลูกค้า โดยเครื่องมือดังกล่าว สามารถแนะนำประเด็นที่จะพูดคุย กับลูกค้า วิธีการตอบ และเลือกผลิตภัณฑ์ที่เหมาะสมกับลูกค้า มาแนะนำ รวมถึงเปรียบเทียบกับผลิตภัณฑ์ของบริษัทอื่นได้ เพิ่ม Productivity และยอดขายของพนักงาน...ต่อทันที Huawei

Huawei ยังทุ่มทุนสร้าง Huawei Dongguan Campus ที่จำลอง เมืองและสถานที่สำคัญของทวีปยุโรปไว้บนพื้นที่กว่า 300 เอเคอร์ พร้อมไปด้วยสิ่งอำนวยความสะดวกต่างๆ ที่ช่วยส่งเสริมสภาพแวดล้อมและสร้างแรงบันดาลใจในการทำงานของพนักงาน ไม่ว่าจะเป็นห้องสมุด ทะเลสาบ และระบบบรณาง โดยใน Campus นี้มีคนทำงานอยู่ประมาณ 30,000 คน เน้นด้านการวิจัยและพัฒนา และมุ่งสร้างนวัตกรรมทางเทคโนโลยีใหม่...Dongguan Campus ยังเป็นที่ตั้งของ Huawei Cyber Security Center ที่จัดแสดง กลยุทธ์ด้านความปลอดภัยไซเบอร์ของ Huawei การดูแลรักษา ความปลอดภัยให้กับโซลูชันโครงสร้างพื้นฐานด้าน ICT การรักษา ความปลอดภัยและความเป็นส่วนตัวของ Smart Devices การกำกับดูแลด้านการรักษาความเป็นส่วนตัว เทคโนโลยี ด้านความปลอดภัย เป็นต้น...เทคโนโลยีใหม่ของ Huawei คือ เทคโนโลยี AI ชื่อ PANGU (ผานูกู) ซึ่งเป็น Large Language Model คล้ายๆ ChatGPT ที่เน้นการนำไปใช้ในภาคอุตสาหกรรมต่างๆ ซึ่งในภาคธนาคารเองก็มีการใช้ผานูกู เช่น ธนาคาร ICBC ใช้เพิ่ม ประสิทธิภาพของระบบคอลล์เซ็นเตอร์ ทำให้ใช้เวลาในการคุยกับ ลูกค้าลดลง 15% เวลาในการ Review ลดลง 20% เพราะลด ขั้นตอนการทำงาน จาก 5 ขั้นตอน เหลือ 1 ขั้นตอน ทำให้รวดเร็ว มากขึ้น...Huawei เป็น Tech Giant ในจีน สามารถจับพอร์ตธุรกิจ ธนาคารในหลายด้าน ปัจจุบัน Huawei เป็น Strategic Partner ที่สำคัญของกรุงไทย โดยมีความร่วมมือกันอยู่แล้วในเรื่องของ Cloud และด้านเทคโนโลยี AI Huawei ได้นำ AI มาใช้ในการ เพิ่มความพึงพอใจของลูกค้า ทำความเข้าใจลูกค้ามากขึ้น รวมถึง การบริหารความเสี่ยง มี AI เข้าใจ สร้างประสบการณ์ลูกค้า ที่เข้าใจลูกค้ามากขึ้น โดยเทคโนโลยีที่บริษัทเทคโนโลยีต่างบอกเป็น เสียงเดียวกันว่ายังงี้ก็มาแน่ คือ Generative AI (Gen AI) ซึ่ง อุตสาหกรรมธนาคารเป็นหนึ่งในอุตสาหกรรมที่ถูกวิเคราะห์ ว่าจะได้รับผลกระทบและประโยชน์จาก Gen AI มากที่สุด เนื่องจากเกือบ 3 ใน 4 ของงานทั้งหมดเหมาะกับการ Automation ที่ใช้ Gen AI ทำงานแทนมนุษย์ในงานที่เป็นงาน Routine) หรือการ Augmentation ที่ใช้ Gen AI มาสนับสนุนและทำงาน ร่วมกับมนุษย์ เพื่อให้รวดเร็วขึ้น มีประสิทธิภาพ แม่นยำมากขึ้น และตำแหน่งงานแทบทุกตำแหน่งของธนาคาร ไม่ว่าจะเป็นพนักงาน ใน Back และ Middle Office ไปจนถึงตำแหน่ง Front Office ที่ให้ บริการลูกค้าโดยตรงต่างก็มีแนวโน้มที่จะสามารถใช้ประโยชน์จาก Gen AI ได้ 



เรื่องเล่าจากเจ้าของคอนโดฯ แมว “พีตัน” อภิสัทธ์ @BKI

จากจุดเริ่มต้นที่ตั้งใจจะเลี้ยงแมวไว้เป็นเพื่อนคลายเหงาแต่ไม่กี่ตัวแต่ไม่รู้ทำไม ทำไม่ ทุกวันนี้ “พีตัน” ดร.อภิสัทธ์ อนันตนาถรัตน ประธานคณะผู้บริหารและกรรมการผู้อำนวยการใหญ่ บมจ. กรุงเทพมหานครประกันภัย หรือ BKI ได้กลายเป็นทาสแมวที่ต้องสละพื้นที่ว่างระหว่างตัวบ้าน 2 หลังของตัวเอง ทำเป็นคอนโดฯ เพื่อให้นายท่านตัวน้อยๆ ทั้ง 14 ตัวได้พักอาศัย พร้อมด้วยอาหาร-น้ำท่าครบครันเท่าที่ทาสแมวอย่าง **พีตัน** จะสรรหามาบำรุงบำเรอให้ได้

เริ่มต้นจากน้องแมว 7 ตัวแรกที่ไปรับมาจากฟาร์มเพื่อมาเลี้ยงอย่างจริงจัง ที่บอกเลยว่า ค่าตัวน้องไม่ใช่ใช่น้อยๆ ตัวแรก บริติช ช็อตแฮร์ ขนสีทิวขาว ค่าตัวน้องเบาๆ 120,000 บาท ชื่อ **ลาวเต๋** เป็นแมวที่จับไม่ได้เลย ทุกวันนี้ก็ไม่ให้จับ จน **พีตัน** บ่นว่าเลี้ยงเสียข้าวสุกมาก (หัวเราะ) ตัวที่ 2 สั่งมาจากรัสเซีย ค่าตัวเบาๆ 80,000 บาท ที่ต้องไปต้อนรับน้องถึงดงนาบินสุวรรณภูมิ ตาสีส้มขนสีช็อกโกแลตตัวอ้วนกลม น่ารักขี้อ้อนเป็นที่สุด จากนั้นไม่รู้จับพลัดจับผลูยังงี้มีน้องๆ ตามมาอีกรวมแล้ว 7 ตัว

ส่วนความตั้งใจแรกเริ่มเดิมทีที่จะเลี้ยงเฉพาะแมวที่มี Pet Degree จากฟาร์มเท่านั้น ก็มีอันต้องล้มเลิกไป เพราะมีน้องแมวขาวจาวะมาตลอดลูกในบ้าน บวกกับแมวที่โดนทั้งถูกกัด ถูกทำร้าย ชักแถวกันมาให้ **พีตัน** พาไปรักษา แล้วก็รับดูแลต่อเพิ่มขึ้นมาอีก 7 ตัว (แมวมอง ว่าน้องแมวพวกนี้เค้าแอบส่งข่าวให้เพื่อนพ้องรู้กันว่าบ้านนี้อยู่แล้วดี มาอยู่ด้วยกันเถอะ 555)

แล้วบรรดาน้องแมวเค้าก็จะมีชื่อเรียกเฉพาะตัว น้องที่มาจากฟาร์มจะมีชื่อออกแนวเครื่องดื่ม เช่น **โกโก้**

ไมโล ลาวเต๋ ส่วนแมวจาวะจะชื่อตามสีสัน เช่น ขนดำชื่อ **เจ้าก๊วย** ขนขาวชื่อ **เต๋วหู้** และมีอยู่ 2 ตัวซึ่งเป็นพี่น้องกัน ตัวที่มีขนเป็นลายเสือ ชื่อ **ไทเกอร์** ส่วนอีกตัวที่ทำทางขึงขังเหมือนสิงโตก็จะชื่อ **ไลอัน** อย่างนี้เป็นต้น ซึ่งน้องทุกตัวเค้าจะจำชื่อของเค้าได้ เรียกชื่อเมื่อไหร่จะรู้ทันที

ในบรรดาแมวทั้งหมด **พีตัน** จะมีน้องตัวโปรดอยู่ 3 ตัวก็คือ **น้องนวล น้องขาว และ น้องโกโก้** เพราะขี้อ้อน ชอบมาคลอเคลียยอมให้จับเนื้อจับตัวแต่โดยดี เรียกว่าไม่ถือตัวเหมือนน้องตัวอื่นๆ

หลายคนอาจจะสงสัยและอยากรู้ว่าที่เลี้ยงน้องแมวน้องหมาทุกวัน **พีตัน** ทำไปเพื่ออะไร **แมวมอง** ลองถามมาให้แล้ว คำตอบคือ **พีตัน** ก็ไม่รู้เหมือนกันว่าทำไปเพื่ออะไร รู้แต่ว่าแค่ได้เห็นหน้าตา ทำทางของน้องๆ ในแต่ละวัน ก็ทำให้มีรอยยิ้ม มีความสุข หายเหนื่อยจากการทำงาน หายเครียดจากปัญหาต่างๆ ได้

ด้วยความรักและห่วงใยน้องๆ นี่เองเลยจุดประกายให้ BKI คลอดแบบประกันคุ้มครองสัตว์เลี้ยงสำหรับลูกค้าประกันภัยรถยนต์ ชั้น 1 เอาใจบรรดาทาสแมวทั้งหลายที่อยากจะพาเจ้านายตัวน้อยๆ ออกไปเที่ยวนอกบ้าน เพราะถึงแม้ว่าจะไม่ อยากให้ เกิดอะไรขึ้นกับน้องๆ แต่หลายครั้งที่เหตุไม่คาดฝันก็อาจจะเกิดขึ้นได้

แมวมอง ทายว่า ลูกค้ารายแรกของแบบประกันนี้ คงจะเป็นใครไม่ได้ นอกจากลูกค้าที่ชื่อ **ตัน อภิสัทธ์** เน่นวลเลย!! เน่นอนค๊ะ M



รับมือวิกฤติ ภูมิรัฐศาสตร์ “สไตลโคร สไตลมัน”

“ประเทศย่านเอเชียที่ให้ความสำคัญเกี่ยวกับความมั่นคงและเสถียรภาพของชาติมากที่สุด คงไม่มีชาติไหนเทียบรัศมีเท่ากับแคนาดา ที่ผู้นำประเทศพูดกรอกหูพลเมืองอยู่เป็นประจำ เพื่อให้ชาวบิลิมตระหนักว่า การที่รัฐบาลทำอะไรก็ตาม ก็เพื่อความมั่นคงของประเทศเป็นอันดับแรก ดังนั้น หน้าทีสร้าง ความมั่นคงปลอดภัยเพื่อความอยู่รอดของพลเมือง จึงเป็นภารกิจหลักของผู้นำและพรรคคอมมิวนิสต์”

นับวันความขัดแย้งรุนแรงบนโลกจะทวีมากขึ้นแบบไม่สิ้นสุด ราวกับว่ามนุษย์ไม่สามารถสื่อสารระหว่างกันได้อีกแล้ว พูดจาไม่รู้เรื่อง การหาทางออกของปัญหาในทุกภูมิภาคจึงใช้แต่กำลังทหารและอาวุธยุทโธปกรณ์เท่านั้น

สถานการณ์ตึงเครียดไม่ได้ส่งผลกระทบต่อรัฐบาลหรือผู้นำของประเทศเจ้าปัญหาเท่านั้น แต่พลเมืองที่อาศัยอยู่ในเขตพื้นที่สู้รบหรือบริเวณประเทศใกล้เคียงหรือประชาชนที่อยู่ตามจุดยุทธศาสตร์อื่นๆ ของโลก ก็พลอยได้รับความเดือดร้อนจากการทะเลาะเบาะแว้งระหว่างประเทศพวกนั้นตามไปด้วย เพราะเกรงว่าความรุนแรงจะบานปลายไปทั่วโลก

การปรับตัวของมนุษย์เพื่อความอยู่รอดปลอดภัยของตัวเองและครอบครัวจึงเกิดขึ้น ตึกว่าจะอยู่คนเดียว และปล่อยให้ทุกอย่างเป็นไปตามยถากรรม ว่ากันว่า คนอเมริกันเป็นกลุ่มที่ตื่นตัวเกี่ยวกับการป้องกันตัวเองให้ปลอดภัยจากเหตุการณ์ความขัดแย้งระหว่างประเทศมากที่สุด และได้เตรียมเนื้อเตรียมตัวกันมานานก่อนชาติอื่นๆ อาจเป็นเพราะพวกเขามะกันรู้ตัวดีว่า ประเทศสูงชันของพวกเขาตอนชอบจันจันเข้าไปเกี่ยวข้องกับปัญหามานานประเทศทั่วไปหมด จึงมีโอกาสดังเปิดประตูให้ศัตรูเข้ามาเล่นงานในดินแดนโคบาลได้ทุกเมื่อ

ปรากฏการณ์ที่พลเมืองมะกันปฏิบัติเพื่อป้องกันตัวเองจากภัยร้ายก็คือ การสร้างที่หลบภัยเป็นของตนเองและครอบครัว ส่วนใหญ่มักเป็นกลุ่มคนร่ำรวย ที่อุตสาหหาเงินหาทองมามากมาย หากต้องตายง่าย ๆ คงน่าเสียดาย ด้วยเหตุนี้ จึงมีพวกไฮโซ เซเลบ และ มหาเศรษฐีอเมริกัน พวกกันสร้างบังเกอร์ไว้เป็นของ



ตนเอง เช่น เจ้าพ่อโซเซียลมีเดีย Mark Zuckerberg แห่งบริษัท Meta ก็ลงทุนสร้างหลุมหลบภัยขนาด 450 ตารางเมตร ไว้ในเขตฟาร์มปศุสัตว์บนเกาะชวาวาย เป็นต้น

วันนี้ ความตื่นตระหนกเกี่ยวกับอันตรายจากเหตุการณ์ความรุนแรงระหว่างประเทศ ได้ระบดหนักในยุโรป หลังจากทีรัสเซียบุกยูเครนในปี 2022 เป็นต้นมา การสู้รบอย่างต่อเนื่องและยังไม่มีความหวังจะยุติเร็ว ๆ นี้ ทำให้พลเมืองยุโรปไม่สามารถหายใจทิ้งไปวันๆ แต่ต้องหาทางป้องกันตัวเองและครอบครัวให้ปลอดภัยที่สุด เพราะสงครามรัสเซีย-ยูเครนพร้อมที่จะขยายวงเข้ามาในเขตยุโรปตะวันตกและตะวันออก และ อาจมีการใช้อาวุธหนักถล่มข้ามประเทศได้อีกต่างหาก

ดูเหมือนเยอรมนีซึ่งเป็นประเทศที่ผ่านร้อนผ่านหนาวจากสมรภูมิสงครามโลกทั้งสองครั้งมาแล้วอย่างเจ็บปวด และ เมืองเบียร์คงไม่อยากจะเจอความรันทดแสนสาหัสเหมือนในอดีต ด้วยเหตุนี้ชาวเมืองได้กรอกจึงไม่ยอมมอมืองอเท้า รัฐบาลจะทำอะไรก็ทำไป แต่ชาวบ้านต้องหาวิธีคุ้มครองตัวเองไว้ก่อน

บริษัทเอกชน Bunkers Shelters System Germany (BSSD) กลายเป็นบริษัทที่รับสั่งหล่นอย่างไม่รู้เนื้อรู้ตัว เมื่อชาวเยอรมันแห่กันมาว่าจ้างบริษัทให้ช่วยสร้างบังเกอร์หลบภัยไว้ในห้องใต้ดินกันอย่างล้นหลาม นาย Mario และ นาง Karrin Piejde ได้กล่าวกับผู้สื่อข่าวว่า พวกเขาได้ทำธุรกิจสร้างบังเกอร์มาตั้งแต่ปี 2014 ซึ่งตอนนั้นแทบจะไม่มีใครคิดจะทำธุรกิจพวกนี้เลย ลูกค้ามีบ้างประปราย แต่พอเกิดสงครามรัสเซีย-ยูเครน ธุรกิจของ BSSD ก็บูมแทบตั้งตัวไม่ติด ยอดสั่งซื้อบังเกอร์เพิ่มขึ้น 3 เท่าอย่างรวดเร็ว จากที่เคยมีลูกค้าเพียง 100 คน ก็ต้องเพิ่มจำนวน ไม่เช่นนั้นคนงานคงไม่ต้องหลับต่อนอน

นาย Mario กล่าวว่า ลูกค้าส่วนใหญ่เป็นพวกเศรษฐีและคนชั้นกลางขึ้นไป เขาเป็นว่าชาวเบียร์คนไหนพอมีสตางค์เต็มกระเป๋าก็หันมาสนใจสั่งซื้อบังเกอร์จากบริษัทของเขา หากเป็นเมื่อก่อนคนที่มืฐานะเงินทอง ก็มักมองหาความสำราญด้วยการสร้างสระน้ำหรือโรงรถหรูเอาไว้ในบ้าน แต่ตอนนี้ แฟชั่นที่นิยมกัน

ก็คือ การสร้างที่หลบภัยอย่างมั่นคง เพราะการสู้รบอาจมาเยือนถึงประเทศได้ทุกขณะ บังเกอร์ที่บริษัท BSSD มีเสนอต่อลูกค้า จะมี 3 ขนาด ราคาเริ่มจาก 15,000 ยูโร ไปจนถึง 79,000 ยูโร

การที่คนเยอรมันต้องจัดหาที่หลบภัยเป็นของตัวเอง ก็เพราะรัฐบาลเมืองอินทรีเหล็กได้หยุดการก่อสร้างพวกบังเกอร์ตั้งแต่สิ้นสุดสงครามเย็นเมื่อหลายสิบปีก่อน ที่หลงเหลืออยู่ก็มีน้อยและชำรุดทรุดโทรมไปตามกาลเวลา ไม่เพียงพอที่จะรับมือกับประชากร 84 ล้านคนของประเทศได้หมด ประเมินกันว่า หากรัฐบาลเยอรมันต้องการเอาใจพลเมืองของตน ด้วยการสร้างบังเกอร์ให้เพียงพอเหมือนเช่นประเทศสวิตเซอร์แลนด์หรือฟินแลนด์ที่มีประชากรไม่ถึง 10 ล้านคน ในแต่ละประเทศ ซึ่งเยอรมนีมีจำนวนพลเมืองมากกว่าหลายเท่า ดังนั้น หากจะต้องสร้างบังเกอร์ให้เพียงพอ น่าจะต้องมีจำนวนมากกว่า 210,000 บังเกอร์ และอาจต้องใช้เวลาก่อสร้างราว 25 ปี ด้วยเงินงบประมาณไม่ต่ำกว่า 140,000 ล้านดอลลาร์

คงไม่ทันการณ์หากมัวรอภาครัฐ บริษัทเอกชนอย่าง BSSD จึงเป็นตัวช่วยที่ดีที่สุด และ ตอนนี้ บริษัทเอกชนรายอื่นก็เริ่มกระโดดเข้ามาร่วมวงทำธุรกิจกันมากขึ้น เช่น ธุรกิจสร้างบ้านสำเร็จรูป ก็มีบริการติดตั้งบังเกอร์เป็นพิเศษพร้อมรับมือทุกวิกฤติ เป็นต้น

อารมณ์ของชาวตะวันตกกับชาวตะวันออกในประเด็นเกี่ยวกับความมั่นคงปลอดภัยในชีวิตและทรัพย์สิน ค่อนข้างแตกต่างกัน ประเทศแถบตะวันออก ถึงแม้จะกังวลเกี่ยวกับความไม่สงบในภูมิภาคต่างๆ แต่ก็มักปล่อยให้ป็นหน้าที่ของภาครัฐเป็นหัวหอกสำคัญ มากกว่าที่ประชาชนจะลุกขึ้นมาเตรียมตัวกันอย่างเป็นล่ำเป็นสันเหมือนพวกฝรั่ง

ประเทศย่านเอเชียที่ให้ความสำคัญเกี่ยวกับความมั่นคงและเสถียรภาพของชาติมากที่สุด คงไม่มีชาติไหนเทียบรัศมีเท่ากับแดนมังกร ที่ผู้นำประเทศพูดกรอกหูพลเมืองอยู่เป็นประจำ เพื่อให้ชาวจีนรู้สึกตระหนักว่า การที่รัฐบาลทำอะไรก็ตาม ก็เพื่อความมั่นคงของประเทศเป็นอันดับแรก ดังนั้น หน้าที่สร้างความมั่นคงปลอดภัยเพื่อความอยู่รอดของพลเมือง จึงเป็นภารกิจหลักของผู้นำและพรรคคอมมิวนิสต์

ด้วยเหตุนี้ ชาวโลกจึงเห็นว่าทางการจีนจะเริ่มดันสร้าง ความมั่นคงของประเทศในเบื้องต้นก็คือ พลเมืองกว่า 1,400 ล้านคน ต้องไม่อดอยากหิวโหย ภาคการผลิตต้องดำเนินต่อไป ไม่มีวันหยุดชะงัก หากย้อนกลับไปที่เมื่อ 20 ปีก่อน เศรษฐกิจจีนกำลังเติบโต ผู้คนเริ่มมีเงินทองมากขึ้น ทำให้ความต้องการอาหารและวัตถุดิบเพื่อการผลิตขยายตัว และต้องมีการนำเข้าจากต่างประเทศมหาศาล

แต่ในช่วง 2-3 ปีที่ผ่านมา เศรษฐกิจจีนมีปัญหาสารพัดทางการเร่งแก้ไขอย่างต่อเนื่อง แต่ก็ยังลุ่มๆ ดอนๆ ซึ่งสถานการณ์เช่นนี้ น่าจะทำให้ความต้องการสินค้าจากต่างประเทศ

ลดน้อยถอยลง ไม่ว่าจะเป็นสินค้าโภคภัณฑ์ แร่ธาตุ และวัตถุดิบต่างๆ

อย่างไรก็ตาม สิ่งที่เกิดขึ้นจริง กลับตรงกันข้าม จีนยังคงมีการนำเข้าสินค้าโภคภัณฑ์ แร่ธาตุ เชื้อเพลิง และวัตถุดิบต่างๆ เพิ่มขึ้นอย่างชัดเจนในช่วงเศรษฐกิจอ่อนล้า โดยมีอัตราการนำเข้าของสินค้าเหล่านี้เพิ่มราว 16% และในช่วง 5 เดือนแรกของปีนี้จีนมีการนำเข้าเพิ่มอีก 6% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน ซึ่งปริมาณการนำเข้าไม่ได้เพื่อการอุปโภคบริโภคหรือการผลิตใดๆ แต่หากเป็นการจัดเก็บเป็นสต็อก เพื่อสำรองไว้ใช้ยามบ้านเมืองเผชิญภาวะวิกฤติ ซึ่งทางการเงินพอเห็นลางร้ายล่วงหน้าบ้างแล้ว

โดยเฉพาะการเลือกตั้งประธานาธิบดีสหรัฐฯ คนใหม่ในเดือนพฤศจิกายนนี้ ไม่ว่าพรรคไหนจะได้เป็นประธานาธิบดีคนต่อไป ดูเหมือนเป็นภัยกับจีนทั้งนั้น เนื่องจากผู้นำเมืองแย่งกันทุกคนมองว่าจีนเป็นอันตรายต่อความมั่นคงของประเทศและของโลก จึงหาหนทางที่จะกดดันจีนออกจากเวทีการเมือง เศรษฐกิจ และเทคโนโลยี ของโลกอย่างสิ้นเชิง

ดังนั้น เมืองมังกรจึงต้องหามาตรการคุ้มครองประเทศในเบื้องต้นก็คือ ต้องสร้างสต็อกสำรองอาหาร เชื้อเพลิง แร่ธาตุ และวัตถุดิบจำเป็นต่างๆ ให้เพียงพอในระดับหนึ่ง ถึงแม้จีนจะได้ชื่อว่าเป็นแหล่งที่มีการผลิตแร่ธาตุสำคัญไม่น้อย หรือผลิตอาหารจำนวนมาก แต่สภาพภูมิอากาศแปรปรวน ทำให้ไว้วางใจธรรมชาติไม่ได้อีกต่อไป

จีนมีถ่านหินจำนวนมาก แต่การใช้พลังงานในประเทศก็ยังคงพึ่งพาน้ำมันดิบและก๊าซธรรมชาติจากต่างประเทศ เพื่อให้เพียงพอต่อความต้องการ โดยมีการนำเข้าน้ำมันดิบราว 70% และก๊าซธรรมชาติราว 40% ของความต้องการใช้ในประเทศ ส่วนอาหารก็มีการนำเข้ามากขึ้น แตกต่างจากในอดีตที่จีนมักผลิตเองป้อนปากท้องของพลเมืองเกือบทั้งหมด แต่วันนี้ ปริมาณการผลิตเพื่อป้อนความต้องการในประเทศ ผลิตได้ไม่ถึง 60% ของความต้องการ และต้องนำเข้าจากต่างประเทศ เช่น ถั่วเหลือง กาแฟ น้ำมันปาล์ม และ ผลิตภัณฑ์ไข่ นม เนย เป็นต้น

ทางการจีนกลัวว่าสหรัฐฯ อาจเข้ามาตรึงการห้ามส่งออกสินค้าโภคภัณฑ์ไปยังจีนเมื่อใดก็ได้ และอาจโน้มน้าวประเทศอื่นๆ เช่น อาร์เจนตินา และ บราซิล ให้ร่วมขบวนการกดดันสินค้าโภคภัณฑ์ต่อจีน หรือในกรณีแร่ธาตุโลหะมีค่าต่างๆ สหรัฐฯ อาจชักชวนประเทศพันธมิตรอย่างออสเตรเลียและชิลี ร่วมมือกันคว่ำบาตรจีนไม่ขายสินค้ายุทธศาสตร์เหล่านี้ รวมถึงสารพัดวิธีที่รัฐบาลอเมริกันจะต่อต้านจีน ซึ่งรวมถึงการรบกวนเรือขนส่งสินค้าของจีน เป็นต้น

ความหวาดระแวงของทางการจีนเกี่ยวกับภัยคุกคามจากสหรัฐฯ จึงเป็นสาเหตุหนึ่งที่ทำให้ทางการจีนต้องสต็อกสินค้าโภคภัณฑ์ เชื้อเพลิง แร่ธาตุ และวัตถุดิบจำเป็นอย่างต่อเนื่อง นับตั้งแต่ปี 2020 เป็นต้นมา จีนเพิ่มน้ำมันสำรองไว้แล้วกว่า

2,000 ล้านบาร์เรล และก๊าซธรรมชาติ 15,000 ล้านลูกบาศก์เมตร โดยคาดว่าในปีหน้าจะมีปริมาณเพิ่มเป็น 55,000 ล้านลูกบาศก์เมตร และจะแตะระดับ 85,000 ล้านลูกบาศก์เมตรในปี 2030

ส่วนด้านสินค้าโภคภัณฑ์ หน่วยงานสหรัฐฯคาดว่า เมื่อสิ้นสุดฤดูกาลผลิตปีนี้ ผลผลิตข้าวสาลีและข้าวโพดในสต็อกของจีนจะมีสัดส่วนราว 51% และ 67% ของสต็อกโลกตามลำดับ ขณะที่สต็อกของถั่วเหลืองจะเพิ่มเป็น 42 ล้านตัน เมื่อสิ้นสุดฤดูกาลผลิตปีนี้ เทียบกับปีก่อนหน้าจำนวน 39 ล้านตัน

ในขณะเดียวกัน สต็อกพวกแร่ธาตุสำคัญ เช่น ทองแดง นิกเกิล และอื่นๆ ก็มีการสะสมมาตั้งแต่ปี 2018 และสามารถนำไปใช้ได้เพียงพอต่อความต้องการในรอบหนึ่งปี โดยสรุปก็คือ ทางการเงินได้เตรียมตัวรับมือกับวิกฤติภูมิรัฐศาสตร์อย่างเต็มที่ นับตั้งแต่อดีตประธานาธิบดี Donald Trump เล่นงานจีนในปี 2018 เป็นต้นมา ตามมาด้วยประธานาธิบดี Joe Biden ก็ไม่เคยลดละการเขี่ยจีนออกจากสังคมโลก ล้วนเป็นแรงกระตุ้นให้ทางการเงินต้องป้องกันความอยู่รอดของประเทศทุกวิถีทาง

แม้ว่าขณะนี้ สหรัฐฯมองว่า การเตรียมตัวของจีน ด้วยการนำเข้าสินค้าต่างๆ มากมาย เป็นชนวนทำให้เกิดเงินเฟ้อต่อเศรษฐกิจโลก และยังสะท้อนว่าจีนอาจมีแผนการปิดล้อมได้หัวอื่นอีกต่างหาก ซึ่งหากเกิดวิกฤติบริเวณช่องแคบไต้หวัน จีนคงไม่เดือดร้อนจากปัญหาความขาดแคลนใดๆ เลย ทั้งนี้ ภาพมโนต่างๆ จากลุงแซมไม่มีการโต้ตอบจากเมืองมังกร แว่วมาว่า ทางการเงินไม่อยากเสียอารมณ์กับสหรัฐฯ สู้เอาเวลามาตระเวนหาสินค้าจำเป็นดันเข้าประเทศดีกว่า เพราะวิกฤติโลกใกล้เข้ามาทุกที

การสะสมสต็อกสินค้าจำเป็นจำนวนมหาศาลของแดนมังกร ก็นับเป็นมาตรการหนึ่งที่สร้างความมั่นคงและเสถียรภาพให้แก่ประเทศชาติ แต่ทางการเงินก็ไม่ได้ละเลยที่จะกระตุ้นให้พลเมืองรู้สึกตื่นตัวในประเด็นความอยู่รอดของบ้านเมือง ท่ามกลางแรงกดดันจากปัจจัยภายนอกประเทศมากขึ้นเรื่อยๆ

ดังนั้น ทางการเงินจึงมีการรณรงค์ในระดับท้องถิ่น ให้ประชาชนเข้ามามีส่วนร่วมเตรียมตัวป้องกันประเทศในยามวิกฤติ ด้วยการเปิดรับอาสาสมัครป้องกันชาติ หรือทหารกองหนุนชั่วคราว หากย้อนกลับไปในยุค Mao Zedong ก็มีการเกณฑ์เหล่าอาสาสมัครและทหารกองหนุนในเขตพื้นที่ชนบททั่วประเทศมาแล้ว เพื่อป้องกันการรุกรานจากศัตรูต่างชาติ โดยจะมีการฝึกกองกำลังชั่วคราวเหล่านี้ให้รู้จักยุทธวิธีขั้นพื้นฐาน เพื่อความพร้อมที่จะเข้าร่วมกับกองทัพจีนอย่างจริงจัง คาดว่าในยุคผู้นำ Mao มีทหารกองหนุนมากกว่า 30 ล้านคน และได้ลดลงเป็นลำดับเมื่อสิ้นสุดผู้นำ Mao

ปัจจุบัน จำนวนอาสาสมัครและทหารกองหนุนน่าจะมีจำนวนจิบจ้อยเท่านั้น ตัวเลขล่าสุดในปี 2011 มีจำนวนราว 8 ล้านคน

อย่างไรก็ตาม ในปีที่ผ่านมา ทางการเงินเริ่มหันมาสนใจโครงการอาสาสมัครและทหารกองหนุนอีกครั้ง โดยให้เจ้าหน้าที่ท้องถิ่นช่วยๆ กันหว่านล้อมให้ภาคเอกชนร่วมมือกับโครงการดังกล่าว ด้วยการจัดสรรพนักงานบางส่วนเข้ามาฝึกทักษะการเป็นอาสาสมัคร หรือทหารกองหนุนชั่วคราว เพื่อรักษาความมั่นคงของชาติยามฉุกเฉิน ภาคเอกชนที่ตกเป็นเป้าหมายครอบคลุมเกือบทุกแขนงธุรกิจ เช่น ภาคอสังหาริมทรัพย์ ภาคอุตสาหกรรม การผลิต การเกษตร ภาคการเงินการธนาคาร เป็นต้น

ยกตัวอย่าง สาขาแห่งหนึ่งของธนาคารชั้นนำ The Industrial and Commercial Bank of China (ICBC) ในเขตจังหวัดทางตะวันตกของจีน ได้มีการจัดสรรพนักงานแบ่งก๊อบบางส่วนให้เข้าฝึกอบรมวิชาทหารเบื้องต้น ภาพที่ปรากฏในสาขานาการแห่งนั้น จึงมีพนักงานแบ่งก๊อบที่สวมใส่ชุดทหารบก และบางส่วนสวมใส่ชุดทหารลายพราง เพื่อเตรียมตัวฝึกในช่วงเย็นหลังเลิกงานประจำ ทั้งนี้ ผู้จัดการแบ่งก๊อบส่วนใหญ่ยินดีเข้าร่วมโครงการเพื่อรับใช้บ้านเมือง

อย่างไรก็ตาม ภาคธุรกิจบางส่วนอาจมีท่าทีไม่ค่อยเห็นด้วย และอดอดในระยะแรก เช่น พวกโรงงานอุตสาหกรรมหรือภาคเกษตร เพราะกลัวว่าปริมาณการผลิตจะลดลง เพราะแรงงานทำงานไม่เต็มที่ แต่เมื่อทางการท้องถิ่นเสนอสิทธิพิเศษเช่น สามารถกู้ยืมเงินกองทุนในอัตราดอกเบี้ยต่ำ ฯลฯ ก็ทำให้ภาคธุรกิจเหล่านั้นหันมาร่วมมือกับทางทหารมากขึ้น เพราะเห็นว่าได้ประโยชน์ทั้งสองฝ่าย

หน้าที่ของอาสาสมัครและทหารกองหนุนยุคใหม่ไม่มีอะไรซับซ้อนหรือลำบากลำบากนัก แค่เรียนรู้ทักษะการต่อสู้ป้องกันตัวเบื้องต้น และเข้าช่วยเหลือสาธารณภัยให้แก่ชุมชน ในกรณีภัยธรรมชาติต่างๆ เป็นต้น ทั้งนี้ ยังไม่ถึงกับต้องเข้าร่วมฝึกกับกองทหารประจำการอย่างจริงจัง

ความเคลื่อนไหวของทางการเงินในเรื่องพวกนี้ไม่รอดพ้นสายตาจากสหรัฐฯและชาติตะวันตก ที่ประเมินสถานการณ์ว่า การที่ทางการเงินพยายามตั้งกองกำลังอาสาสมัคร หรือทหารกองหนุนในช่วงนี้ น่าจะเอาไว้มองเพื่อรักษาความมั่นคงภายในประเทศมากกว่าการป้องกันภัยจากศัตรูต่างชาติ เพราะการที่เศรษฐกิจจีนทรุดโทรม ภาคอสังหาริมทรัพย์ซบเซาเรื้อรัง ผู้คนสูญเสียความเชื่อมั่นกับวิกฤติอสังหาริมทรัพย์ รวมถึงประชากรวัยทำงานต้องนั่งตบยุง เพราะไม่มีงานทำจำนวนมาก ย่อมเป็นปัจจัยเสี่ยงที่อาจทำให้ประชากรจีนที่ได้รับความเดือดร้อน ลุกขึ้นมาก่อม็อบเมื่อใดก็ได้ พวก NGO ในฮ่องกงเก็บสถิติการประท้วงในจีน พบว่า ในปีที่แล้ว มีการชุมนุมประท้วงในจีนจำนวนเกือบ 1,800 ครั้ง เพิ่มขึ้น 2 เท่าจากปี 2022

เหตุผลที่แท้จริงของโครงการเกณฑ์อาสาสมัครและทหารกองหนุนของจีน ไม่มีใครรู้จริง นอกจากประธานาธิบดี Xi Jinping เท่านั้น เพราะประเด็นความมั่นคงของชาติอยู่ใน DNA ของผู้นำแดนมังกรมาตลอด!!

“ปารากวัย” ชาตินอกสายตา แสวงหาจุดเด่นบนเวทีโลก

“สำหรับในแง่เศรษฐกิจของปารากวัยในอดีตก็ไม่มีอะไรที่น่าตื่นเต้นเพียงพอที่จะดึงดูดความสนใจชาวโลก จนกระทั่งการอุบัติขึ้นของสกุลเงินดิจิทัลปรากฏว่า ปารากวัยได้กลายเป็นจุดหมายของนักลงทุนที่ต้องการผลิตสกุลเงินดิจิทัลขึ้นมาทันที ผันตัวเองเป็นแหล่งชุมนุมของผู้ผลิตสกุลเงินดิจิทัลหรือที่เรียกกันว่า คนทำเหมืองสกุลเงินดิจิทัล โดยเฉพาะสกุล Bitcoin”

นอกเหนือจากผีแข่งเจียบขาดในเกมกีฬาลูกหนังแล้วปารากวัยเป็นประเทศในทวีปอเมริกาใต้ที่ไม่ค่อยเป็นที่รู้จักมากมายสักเท่าไร เพราะเป็นเพียงชาติขนาดเล็ก พหลเมืองมีประมาณ 7 ล้านคน ห้อมล้อมด้วยเพื่อนบ้านยักษ์ใหญ่อย่างบราซิล อาร์เจนตินา และโบลิเวีย ปารากวัยไม่มีทางออกทะเล การทำมาหากินของพลเมืองก็ไม่พ้นเกษตรกรรมและอุตสาหกรรมเล็กๆ น้อยๆ ไม่หวือหวา

สภาพแวดล้อมพวกนี้ ไม่ได้บันทึกให้นึกถึงของปารากวัยทุกยุคทุกสมัย หยดความทะเยอทะยานที่จะผลักดันให้ประเทศเป็นจุดสนใจของชาวโลกมากขึ้น โดยเฉพาะในเวทีการเมืองและเศรษฐกิจระหว่างประเทศ

ด้วยเหตุนี้ ประธานาธิบดีปารากวัย Santiago Pena จึงเป็นคนแรกที่ได้เดินทางไปแสดงความยินดีกับผู้นำใหม่ได้หวัน Lai Ching-te ที่เข้ารับตำแหน่งเมื่อเดือนพฤษภาคมที่ผ่านมา แถมยังเป็นหนึ่งใน 12 ประเทศที่ยอมหันหลังให้จีนเพื่ออำแขนรับได้หวันว่าเป็นประเทศจีนหนึ่งเดียว ทั้งๆ ที่แดนมังกรประกาศให้ชาวโลกรับรู้ไปทั่วว่า ได้หวันเป็นเพียงส่วนหนึ่งของจีนแผ่นดินใหญ่นั้น ไม่มีฐานะเป็นประเทศอิสระ แต่ปารากวัยก็ยังสวนกระแสกล่าวในเวทีสหประชาชาติว่าประเทศละตินแห่งนี้ ยอมรับฐานะได้หวันเป็นประเทศจีน

ท่าทีของปารากวัย ย่อมท้าทายจีนแผ่นดินใหญ่ แต่ก็นับว่าคุ้มค่าในเชิงการเมืองโลก เพราะทำให้ปารากวัยกลายเป็นที่จับตาของ



คือการเมืองทันที และนักวิเคราะห์ก็พากันวิพากษ์วิจารณ์ว่าประธานาธิบดี Santiago Pena คิดดีแล้วหรือ ในเมื่อชาติละตินอเมริกาส่วนใหญ่ตื่นตัวกับจีนมากกว่า หรืออย่างน้อยๆ ก็ทำตัวเฉยๆ เพื่อผลประโยชน์ทางเศรษฐกิจที่ทุนจีนกำลังแผ่ขยายเข้ามาในภูมิภาคอเมริกาได้อย่างต่อเนื่อง

ประเมินกันว่า การที่ปารากวัยหันหลังให้เมืองบูลิ้ม ทำให้ประเทศพลาดโอกาสเม็ดเงินการลงทุนจากจีน ที่ไปรยเข้าดินแดนละตินอเมริกาอย่างมากในช่วงระหว่างปี 2010-2019 การลงทุนจากจีนไปละตินอเมริกาเฉลี่ยปีละ 14,000 ล้านดอลลาร์ และในจำนวนนี้ ไม่มีรายชื่อปารากวัยอยู่ในแผนการลงทุนของจีน แถมการค้าระหว่างจีนกับทวีปอเมริกาใต้ที่กำลังเฟื่องฟู จากมูลค่าราว 18,000 ล้านดอลลาร์ในปี 2002 ทะยานขึ้นเป็นมูลค่าราว 450,000 ล้านดอลลาร์ในปี 2022 ปรากฏว่า ปารากวัยเป็นประเทศคู่ค้าอันดับท้ายในภูมิภาคแห่งนี้ หรือกล่าวอีกนัยหนึ่งได้ว่า การที่ปารากวัยหันมาจับกับได้หวัน ส่งผลให้ปารากวัยต้องสูญเสียโอกาสได้รับเงินลงทุนและเครดิตจากจีน คิดเป็นสัดส่วนความเสียหายราว 1% ของ GDP ต่อปี

อย่างไรก็ตาม ได้หวันก็ไม่ได้ปล่อยให้ปารากวัยต้องโดดเดี่ยว ได้ควักกระเป๋าช่วยเหลือปารากวัยเป็นระยะๆ เพื่อตอบแทนน้ำใจที่ยืนหยัดกับได้หวัน โดยให้เงินเป็นทุนก่อสร้างที่อยู่อาศัยสำหรับคนรายได้น้อย เพื่อการศึกษา และการขนส่ง เป็นต้น ในช่วงระหว่างปี 2019-2023 ได้หวันได้ให้เงินช่วยเหลือประมาณ 150 ล้านดอลลาร์

การที่ปารากวัยทำตัวแปลกแยกกับประเทศละตินส่วนใหญ่ นักวิเคราะห์บางคนมองว่า อาจต้องการเอาใจสหรัฐฯ ที่เป็น

ไม่เบื่อไม่เมากับจีน ปารากวัยจึงต้องการแสดงจุดยืนของตน ให้เมืองลุงแซมเห็นว่าปารากวัยไม่สนใจจีน อีกทั้งปารากวัยยังถือหาอิสราเอล ในกรณีสงครามอิสราเอล-ฮามาส อีกต่างหาก เรียกว่า พยายามเอาใจเมืองมะกันอย่างชัดเจน และคาดหวังว่าการที่สหรัฐฯและสหภาพยุโรป (อียู) กำลังเบนความสนใจมาสู่ดินแดนละตินมากขึ้นในขณะนี้ คงเพื่อสกัดกั้นอิทธิพลจีน ก็น่าจะช่วยให้ปารากวัยมีพื้นที่ใหญ่อย่างสหรัฐฯและอียูเป็นพันธมิตรใกล้ชิด ไม่แพ้ชาติละตินอื่นๆ ที่มีจีนเกือหนุนอยู่แล้ว

สำหรับในแง่เศรษฐกิจของปารากวัยในอดีต ก็ไม่มีอะไรที่น่าตื่นเต้นเพียงพอที่จะดึงดูดความสนใจชาวโลก จนกระทั่งการอุบัติขึ้นของสกุลเงินดิจิทัล ปารากวัยได้กลายเป็นจุดหมายของนักลงทุนที่ต้องการผลิตสกุลเงินดิจิทัลขึ้นมาทันที ผันตัวเองเป็นแหล่งชุมนุมของผู้ผลิตสกุลเงินดิจิทัล หรือที่เรียกกันว่า คนทำเหมืองสกุลเงินดิจิทัล โดยเฉพาะสกุล Bitcoin

บริเวณที่ใช้ในการผลิต Bitcoin จะเรียกกันว่า Cryptocurrency Farms ซึ่งผู้ผลิตมักจะใช้โรงงานร้าง หรือตึกก่อสร้างที่ปล่อยว่างเปล่า หรือตู้คอนเทนเนอร์ที่วางเรียงรายในเขตชนบท เป็นต้น ภายในจะประกอบด้วยเครื่องคอมพิวเตอร์พลังงานสูงนับร้อยนับพันตัวทำงานเพื่อผลิต Bitcoin กันทั้งวันทั้งคืน

ปัจจัยที่ดึงดูดให้พวกนักขุดเหมือง Bitcoin เข้ามาปักหลักในปารากวัยก็คือ อัตราภาษีของทางการต่ำมาก การนำเข้าอุปกรณ์สำคัญสำหรับการผลิต ก็ไม่ยุ่งยากและต้นทุนต่ำ บรรษัทการเมืองภายในประเทศมีเสถียรภาพ อีกทั้งระบบกฎหมายก็ไม่ยุ่งเหยิงจนเกินไป และที่สำคัญที่สุดก็คือ ปารากวัยมีเขื่อนขนาดใหญ่ที่ผลิตไฟฟ้าด้วยพลังน้ำ เรียกว่า เขื่อน Itaipu ซึ่งตั้งอยู่ตามแนวพรมแดนปารากวัยกับบราซิล ผลผลิตไฟฟ้าที่ได้รับจากเขื่อนจึงแบ่งกันคนละครึ่ง

ไฟฟ้าในส่วนของปารากวัยมักจะมีเหลือเฟือ จึงทำให้บางส่วนแบ่งขายเพิ่มเติมให้แก่บราซิล และบางส่วนก็ให้บรรดาผู้ผลิตเงินดิจิทัลได้ใช้ในการผลิต Bitcoin กันอย่างเต็มที่ เพราะการทำเหมืองสกุลเงินดิจิทัล ต้องใช้พลังงานไฟฟ้ามหาศาล เพื่อให้เครื่องคอมพิวเตอร์พลังงานสูงทำงานตลอดเวลา ด้วยอุณหภูมิห้องที่ไม่ร้อนจนเกินไป ทั้งนี้ พวกบริษัทที่เข้ามาลงทุนผลิตเงินดิจิทัล จะต้องเสียภาษีให้แก่หน่วยงานด้านพลังงานของปารากวัย ที่เรียกว่า ANDE คาดว่าจำนวนบริษัทที่จ่ายภาษีมีประมาณ 50 บริษัท

แต่ข้อโทษ มีพวกนักกักขวยลักลอบผลิตแบบผิดกฎหมายอีกเป็นจำนวนมาก โดยไม่ยอมจ่ายภาษี แถมยังแอบขโมยไฟฟ้าสำหรับใช้ในการผลิต Bitcoin อีกต่างหากชาวบ้านทั่วไปมักเดือดร้อน เพราะระบบไฟฟ้าตามบ้านเรือนไม่เพียงพอ จนทางการต้องออกปราบปรามแทบไม่ได้หยุดหย่อน และต้องมีการเพิ่มบทลงโทษให้รุนแรงมากขึ้น เพื่อจะได้หลาบจำหรือเลิกกิจการไปเลย

ถึงแม้การเป็นแหล่งผลิตสกุลเงินดิจิทัล จะมีปัญหาที่ต้องคอย

แก้ไขอยู่ตลอดเวลา เพื่อลดกระแสความไม่พอใจของประชาชน แต่รัฐบาลก็ยังเห็นว่า การส่งเสริมให้ประเทศเป็นแหล่งผลิตสกุลเงินดิจิทัลก็น่าจะช่วยเหลือฐานะให้ปารากวัยโดดเด่นในโลกการเงินแห่งอนาคต

ประธานาธิบดี Pena เคยเปรยๆ ว่า ปารากวัยจะต้องเป็นศูนย์กลางผลิตสกุลเงินดิจิทัลของละตินอเมริกาและของโลก และมีแผนที่จะส่งเสริมการผลิตไฮโดรเจนและแอมโมเนียผ่านกระบวนการนิวตริตรัมทางไฟฟ้า เนื่องจากรัฐบาลมั่นใจว่าพลังงานไฟฟ้าของประเทศจะมีอย่างเพียงพอ และอาจจำเป็นที่จะงดการขายบางส่วนให้แก่บราซิล เพื่อที่จะนำมาใช้ในการผลิตเงินดิจิทัลหรือนิวตริตรัมใหม่มากขึ้น

อย่างไรก็ตาม แนวคิดของผู้นำประเทศดังกล่าว ไม่ได้รับการสนับสนุนจากทุกฝ่าย อย่างน้อยๆ ธนาคารกลางของประเทศ ก็ออกมาแสดงความเห็นที่ว่า เศรษฐกิจของชาติควรได้รับการพัฒนาทุกภาคส่วน ทั้งเกษตรอุตสาหกรรมและบริการ ไม่ใช่เน้นไปที่การผลิตพวกเงินดิจิทัลแบบไม่ลืมหูลืมตา เพราะสถานการณ์ปัจจุบัน ยังมีความเสี่ยงเกี่ยวกับพวกเงินดิจิทัลเหล่านี้ ที่พวกมิจฉาชีพชอบใช้เพื่อหลบกฎหมาย เช่น พวกค้ายาเสพติด พวกค้ายมนุษย์และอาวุธสงคราม ที่ใช้เงินดิจิทัลเป็นสื่อแลกเปลี่ยน สะดวกสบายไร้ร่องรอยและรวดเร็ว หรือแม้แต่เงินสนับสนุนกลุ่มก่อการร้ายในดินแดนตะวันออกกลาง หรือ เอเชีย ก็ผ่านเงินดิจิทัลทั้งนั้น

ยิ่ง ปารากวัย จะเป็นศูนย์กลางผลิตเงินดิจิทัล ก็จะทำให้ประเทศกลายเป็นแหล่งผลิตเครื่องมือทางการเงินสีเทาแน่นอน หากการกำกับดูแลของกฎหมายระหว่างประเทศหย่อนยาน ไม่สามารถควบคุมพวกมิจฉาชีพระดับโลกได้สำเร็จ ก็อาจทำให้เงินดิจิทัลไม่ได้รับการยอมรับในโลกธุรกิจปกติ

นอกจากนี้ การที่ปารากวัยจะเอาอนาคตของชาติ ไปผูกติดไว้กับพลังงานไฟฟ้าจากเขื่อน Itaipu ก็มีความเสี่ยงทุกขณะ เพราะสภาพภูมิอากาศแปรปรวนมากขึ้นทุกวัน ย่อมมีผลต่อปริมาณน้ำในเขื่อนอย่างแน่นอน เจ้าหน้าที่ด้านภูมิอากาศและสิ่งแวดล้อม ประเมินว่า ปริมาณไฟฟ้าที่เคยเหลือเฟือจากการผลิตของเขื่อน จะไม่มีส่วนที่เหลืออีกต่อไปภายในปี 2030 และอาจรุนแรงมากขึ้น ตามปัญหาโลกร้อน

ความฝันของผู้นำประเทศที่จะปั้นปารากวัยเป็นแหล่งผลิตเงินดิจิทัลโลก อาจดับลง เพราะขาดแคลนพลังงานไฟฟ้าอย่างเพียงพอ แม้แต่ชาวบ้านยังอาจเสี่ยงที่จะต้องกลับไปพึ่งพาพลังงานดั้งเดิมตามบรรพบุรุษ ทุกวันนี้ ชาวปารากวัยราว 25% ของพลเมืองทั้งหมด ยังคงใช้ฟืนเป็นส่วนหนึ่งของการดำรงชีวิตประจำวัน ดังนั้น หากเกิดวิกฤติพลังงานจริงๆ ชาวบ้านที่เหลืออีก 75% คงปรับตัวไม่ยาก ยกเว้น เจ้าหน้าที่รัฐและผู้ผลิตเงินดิจิทัลเท่านั้น!! M

ชิงใบอนุญาต Virtual Bank เริ่มคึก กรุงไทยผนึกพันธมิตรพร้อมลุย

แบงก์กรุงไทยพร้อมพันธมิตรในไทย
เตรียมยื่นขอใบอนุญาต “Virtual Bank” แนนอน
คาดส่งคำขอก่อนเปิดรับสมัคร 19 ก.ย.นี้มุ่งแก้ปัญหา
“เศรษฐกิจจนกระบบ-เหลื่อมล้ำ-หนี้ครัวเรือน”
คาดมี 5 กลุ่มทุนสนใจยื่นขอ



ผยง ศรีวณิช

ธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) เปิดให้ยื่นคำขออนุญาตจัดตั้ง “Virtual Bank” หรือธนาคารไร้สาขาอย่างเป็นทางการแล้วตั้งแต่วันที่ 20 มี.ค. จนถึง 19 ก.ย. 2567 โดยคุณสมบัติ Virtual Bank ต้องมีคุณสมบัติหลักๆ คือ ทุนจดทะเบียนอย่างน้อย 5,000 ล้านบาท ก่อนจะทยอยเพิ่มทุนเป็นอย่างน้อย 10,000 ล้านบาท

อย่างไรก็ดี หลังปิดรับสมัคร คาดว่าจะสามารถประกาศรายชื่อผู้ที่สมควรได้รับอนุญาตให้จัดตั้ง Virtual Bank ได้ภายในเดือนมิถุนายน 2568 โดยผู้ขออนุญาตที่ได้รับความเห็นชอบจากรัฐมนตรีว่าการกระทรวงการคลังแล้ว จะต้องเตรียมความพร้อมในด้านต่างๆ อาทิ ระบบเทคโนโลยีสารสนเทศและเครื่องมือบริหารความเสี่ยงที่เกี่ยวข้อง เพื่อให้สามารถเปิดดำเนินการธุรกิจได้ภายใน 1 ปี

กรุงไทยพร้อมจับมือพันธมิตร ยื่นขอ “Virtual Bank”

นายผยง ศรีวณิช กรรมการผู้จัดการใหญ่ ธนาคารกรุงไทยเปิดเผยว่า กรุงไทยพร้อมด้วยพันธมิตร เตรียมยื่นขอใบอนุญาตธนาคารไร้สาขา (Virtual Bank) โดยคาดว่าจะยื่นได้ก่อนกำหนด 19 ก.ย.2567 รอบ 1-2 สัปดาห์ โดยพันธมิตรของกรุงไทยเป็นองค์กรในประเทศ เพราะเชื่อมั่นว่าทั้งกรุงไทยและพันธมิตรเห็นไปในทิศทางเดียวกัน และมีเป้าหมายร่วมกัน

ทั้งนี้ หัวใจสำคัญของ Virtual Bank คือ ห้ามมีสาขา เพราะสาขาเป็นต้นทุน และต้องพิจารณาความคุ้มค่าในการลงทุนว่าจะได้กำไรหรือไม่ได้กำไรอย่างไรบ้าง นอกจากนี้ จะต้องต้องมีข้อมูลที่มากพอซึ่งข้อมูลเป็นวิตามินพิเศษของธุรกิจที่จะนำมาต่อยอดต่อไป อย่างไรก็ตาม เมื่อ Virtual Bank ไม่มีสาขา เสถียรภาพของระบบเป็นเรื่องสำคัญ รวมทั้งความปลอดภัยก็สำคัญมาก

“สิ่งสำคัญที่สุดคือ การหารูปแบบ Virtual Bank ที่จะเข้าถึงกลุ่มที่ไม่สามารถเข้าถึงการเงินในระบบได้ จะทำอย่างไรให้กลุ่มนี้เข้าถึง เพราะที่ผ่านมาไม่ใช่ว่าธนาคารจะไม่พยายาม แต่เข้าถึงไม่ได้ ดังนั้น รูปแบบของ Virtual Bank จะทำอย่างไรกับเรื่องนี้ ทั้งเรื่องการให้เข้าถึงสินเชื่อ และการติดตามหนี้ จะทำอย่างไร ถ้าต้องติดตามหนี้โดยไม่ใช้คน และในสถานการณ์ที่หนี้ครัวเรือนสูงหาเข้าถึงได้ จะทำอย่างไรให้เขาเลือกจ่ายคืน”

เตรียมร่วมมือ แก้เศรษฐกิจจนกระบบ

นายผยงกล่าวอีกว่า ความท้าทายเศรษฐกิจไทยคือเรื่องของความเหลื่อมล้ำที่สอดคล้องกับปัญหาหนี้ครัวเรือน รวมทั้งเรื่องเศรษฐกิจจนกระบบ ซึ่งทั้งสามเรื่องเป็นปัจจัยที่เกี่ยวข้องกับปัญหาเชิงโครงสร้าง

ขณะเดียวกัน ความต้องการสวัสดิการของรัฐมีมากกว่าการจัดเก็บรายได้ภาษี หากดูเฉพาะภาษีรายได้ที่นอกเหนือจากภาษีมูลค่าเพิ่ม (VAT) หรือ ภาษีธุรกิจ พบว่า มีผู้ยื่นเสียภาษี 11 ล้านคน แต่มีคนที่ยังไม่เสียภาษี 4 ล้านคน แต่ความต้องการสวัสดิการจากรัฐมีเกือบ 70 ล้านคน ขณะที่ประชากรไทยอยู่ในเศรษฐกิจนอกระบบจำนวนมาก มีตั้งแต่แม่ค้ารายย่อยไปจนถึงกลุ่มนอกกฎหมาย ทำให้ทรัพยากรที่จะนำมาใช้สำหรับรัฐสวัสดิการอาจจะไม่เพียงพอ



ทั้งนี้ ประเทศไทยมีครัวเรือนอยู่ในเศรษฐกิจนอกระบบมีสูงถึง 51% ขณะที่กลุ่มธุรกิจรายเล็กมีการจดทะเบียนเพียง 26% ส่วนอีก 74% ไม่ได้จดทะเบียนเป็นธุรกิจ แต่ใช้เงินจากบัตรเครดิต หรือการนำสินทรัพย์ เช่น บ้าน หรือรถ ไปเปลี่ยนเป็นเงินทุน และยังพบว่าครัวเรือนไทยมี 27% ที่เข้าไม่ถึงบริการของสถาบันการเงิน ขณะที่กลุ่มธุรกิจมีเพียง 17% ที่จะเข้าถึงสินเชื่อจากระบบธนาคารพาณิชย์ได้

“Virtual Bank ไม่ใช่แค่พูดสวยหรู แต่เป็นโจทย์ที่ต้องดีให้ออก เพราะคนที่ทำ Virtual Bank ในโลกต่างเจ๋ง ต้องมีระบบใหม่ มีไอทีที่ดี แต่ต้องไม่ลงทุนสูง และเป็นธนาคารใหม่ต้องหาเงินฝาก ต้องสร้างความเชื่อมั่นต่อผู้ฝาก ตอบโจทย์ในเรื่องของความคล่องตัว แต่สำหรับกรุงไทยที่สำคัญที่สุดคือ พันธมิตรที่ต้องมีมิติ มีศักยภาพ

ที่จะเข้าถึงช่องว่างในสังคมได้ มีข้อมูลที่สามารถถึงชุมชนได้ เพราะไม่ว่าอย่างไรก็มีการมีปฏิสัมพันธ์กับคนไม่ได้”

อย่างไรก็ดี ที่ผ่านมา กรุงไทยได้ยกระดับ G wallet ทำให้ประชาชนสามารถเข้ามาในระบบดิจิทัลได้แล้ว โดยเริ่มตั้งแต่การใช้พนักงานของธนาคารเคาะตามประตูบ้านเพื่อให้ประชาชนสามารถเปลี่ยนบัตรประชาชนแบบกระดาษมาเป็นชิปการ์ด ซึ่งธนาคารให้ทรัพยากรของตัวเองเพื่อกลุ่มฐานรากได้เข้าถึงสวัสดิการ

“วันนี้ไม่รู้ลึกเสียดยเพราะกลุ่มนี้มีทางเลือกแล้ว ซึ่งเรายินดีและจะยังคงมุ่งสู่กลุ่มที่ยังมีช่องว่าง กรุงไทยจะกลับไปในพื้นที่ที่ไม่มีใครดู ด้วยความเชื่อมั่นในกรุงไทย ซึ่งเป็นองค์กรที่มีความเฉพาะตัวสูง” M

กลุ่มกบฏที่คาดว่าจะยื่นขอใบอนุญาต “Virtual Bank”

1.กลุ่ม Krungthai - GULF - AIS - OR

โดยเป็นหนึ่งในกลุ่มที่แสดงความพร้อมที่จะเข้าชิงใบอนุญาต โดยเป็นการร่วมมือระหว่าง บมจ.กัลฟ์ เอ็นเนอร์จี ดีเวลลอปเม้นท์ (GULF), บมจ.แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส (ADVANC), ธนาคารกรุงไทย และ บมจ.ปตท.น้ำมันและการค้าปลีก (OR)

2.กลุ่ม SCBX - KakaoBank

เป็นกลุ่มแรกๆ ที่ประกาศเจตนารมณ์เข้าชิง นำโดย บมจ.เอสซีบี เอกซ์ ที่ประกาศร่วม Consortium กับ KakaoBank จากเกาหลีใต้เป็นรายแรก และตั้ง WeBank ธนาคารดิจิทัลจากจีนมาเป็นพันธมิตร โดยเป้าหมายของ Consortium คือการได้รับใบอนุญาตเพื่อประกอบธุรกิจ Virtual Bank ในประเทศไทย

3.กลุ่ม CP - truemoney

ก่อนหน้านี้ บริษัท เครือเจริญโภคภัณฑ์ (CP) ออกมาเผยว่าอยู่ระหว่างเตรียมความพร้อม ในการยื่นขอใบอนุญาต Virtual Bank ที่จะมีทรูมันนี่ (Truemoney) และพันธมิตรของทรูมันนี่ แต่ไม่ได้ปิดกั้นหากจะมีพันธมิตรรายใหม่เข้ามาเพิ่มเติมในอนาคต

4.กลุ่ม VGI และพันธมิตร

ประกาศตัวรายล่าสุด “บีทีเอส กรุ๊ป โฮลดิ้ง” หรือ BTS ที่จะส่งบริษัทลูก คือ บริษัท วีจีไอ หรือ VGI เข้าชิง Virtual Bank แม้ว่าจะยังไม่เปิดเผยว่าในกลุ่มนี้จะมีรายใดร่วมบ้าง แต่ก็มีกระแสวิพากษ์วิจารณ์ว่าธนาคารกรุงเทพจะเป็นหนึ่งในนั้นด้วย

5.กลุ่ม SEA Group บริษัทแม่ Shopee

แหล่งข่าวจากแวดวงธุรกิจเทคโนโลยี เผยว่า คาดว่าผู้ที่ จะเข้าเสนอขอใบอนุญาต Virtual Bank อีกรายคือ SEA Group บริษัทแม่ของแพลตฟอร์มช้อปปิ้ง Shopee ที่ปัจจุบันมีใบอนุญาตสินเชื่อส่วนบุคคลดิจิทัลภายใต้กำกับของธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) ผ่าน บริษัท ซีมันนี่ (แคปปิตอล) และ บริษัท ยูนิคอร์น (ประเทศไทย) จำกัด ซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์สินเชื่อภายใต้ประมวลกฎหมายแพ่งและพาณิชย์ โดยทาง SEA Group ได้ออกมาเผยว่ากำลังพิจารณาเรื่อง Virtual Bank ในประเทศไทยอยู่

รพท. ยืดเวลาจ่ายขั้นต่ำ บัตรเครดิต 8% อีก 1 ปี

รพท. ยืดเวลาจ่ายขั้นต่ำบัตรเครดิต 8%
ออกไปอีก 1 ปี จนถึงสิ้นปี 2568 หากจ่ายได้
มากกว่าหรือเท่ากับ 8% จะได้รับเครดิตเงินคืน
จงใจให้ลูกหนี้ปิดจบหนี้เร็วขึ้น
ผ่อนปรนเงื่อนไข LTV สำหรับกรณีรวมหนี้

รพท. ยืดจ่ายขั้นต่ำ ปรับเงื่อนไขรวมหนี้

นายรณดล นุ่มนนท์ รองผู้ว่าการ ด้านเสถียรภาพสถาบันการเงิน ธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) เปิดเผยว่า ตามที่ ธปท. ได้ออกมาตรการทางการเงินเพื่อช่วยเหลือลูกหนี้ในการแก้ปัญหาหนี้ครัวเรือนมาอย่างต่อเนื่อง อย่างไรก็ตาม คณะกรรมการนโยบายสถาบันการเงิน (กนส.) เห็นว่า ปัจจุบันยังคงมีลูกหนี้กลุ่มเปราะบางที่ต้องการความช่วยเหลือเพิ่มเติม เนื่องจากรายได้ที่ยังฟื้นตัวกลับมาไม่เต็มที่ จึงเห็นควรปรับมาตรการช่วยเหลือลูกหนี้ในปัจจุบันให้เหมาะสมกับสถานการณ์ยิ่งขึ้น โดยมีรายละเอียด ดังนี้

- การผ่อนชำระขั้นต่ำ (Minimum Payment) ของบัตรเครดิต

1.1 ผ่อนปรนอัตราการผ่อนชำระขั้นต่ำของบัตรเครดิต โดยกำหนดให้ยังคงอยู่ที่ 8% ออกไปอีก 1 ปี จนถึงสิ้นปี 2568 จากเดิมที่กำหนดให้อัตราดังกล่าวกลับสู่เกณฑ์ปกติที่ 10% ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2568 เพื่อช่วยลดภาระการจ่ายชำระหนี้ และรักษาสภาพคล่องให้ครัวเรือน โดยเฉพาะกลุ่มเปราะบาง ทั้งนี้ ธปท. จะติดตามและประเมินผลของมาตรการอย่างใกล้ชิด เพื่อพิจารณาอัตราผ่อนชำระขั้นต่ำที่เหมาะสมต่อไป

1.2 ลูกหนี้ที่ผ่อนชำระหนี้ขั้นต่ำมากกว่า หรือเท่ากับ 8% จะได้รับเครดิตเงินคืนเทียบเท่ากับดอกเบี้ย 0.5% ของยอดค้างชำระ สำหรับครึ่งปีแรก และ 0.25% สำหรับครึ่งปีหลัง ของปี 2568 โดยได้รับคืนทุก 3 เดือน เพื่อจูงใจให้ลูกหนี้ปิดจบหนี้เร็วขึ้นและมีภาระดอกเบี้ยที่สัญญาลดลง

1.3 ลูกหนี้ที่เดิมจ่ายขั้นต่ำที่ 5% แต่ไม่สามารถจ่ายได้ถึง 8% สามารถใช้สิทธิปรับโครงสร้างหนี้ก่อนเป็นหนี้เสีย โดยเปลี่ยนประเภทหนี้ของบัตรเครดิตไปเป็นสินเชื่อระยะยาว (Term Loan) เพื่อจ่ายชำระเป็นงวด โดยลูกหนี้จะยังมีโอกาสได้สภาพคล่องจากวงเงินบัตร

เครดิตส่วนที่เหลือ ทั้งนี้ ธปท. กำหนดให้ผู้ประกอบธุรกิจบัตรเครดิตต้องเสนอเงื่อนไขที่เป็นประโยชน์แก่ลูกหนี้เพิ่มเติมด้วย เช่น ลดอัตราดอกเบี้ย ซึ่ง ธปท. จะดำเนินการเพื่อให้ผลบังคับใช้ภายในเดือนกันยายน 2567

- การรวมหนี้สินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัยและสินเชื่อรายย่อย (Debt Consolidation)

ธปท. ส่งเสริมให้สถาบันการเงิน (สง.) และสถาบันการเงินเฉพาะกิจ (SFIs) ให้ความช่วยเหลือลูกหนี้ด้วยการรวมหนี้บ้านและสินเชื่อรายย่อยได้มากขึ้น โดยผ่อนปรนเงื่อนไขอัตราส่วนเงินให้สินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัยต่อมูลค่าหลักประกัน (loan-to-value ratio) ในทุกลำดับสัญญาสำหรับกรณีรวมหนี้ ให้สามารถเกินกว่าเพดานที่กำหนด

โดยผู้ให้บริการที่เป็นผู้รวมหนี้ต้องดูแลให้การของลูกหนี้ ภายหลังการรวมหนี้บรรเทาหนักกว่าก่อนรวมหนี้ เช่น อัตราดอกเบี้ยต่ำกว่าเดิม และค่างวดที่ต้องชำระต่ำกว่าค่างวดรวมที่เคยจ่าย โดยมาตรการดังกล่าวจะสิ้นสุดในปี 2568

- การให้ความช่วยเหลือลูกหนี้ที่มีปัญหานี้เรื้อรัง (Persistent Debt)

ภายใต้หลักเกณฑ์การให้สินเชื่ออย่างรับผิดชอบและเป็นธรรม (Responsible Lending) ธปท. ขยายระยะเวลาการปิดจบหนี้จากภายใน 5 ปี เป็น 7 ปี (อัตราดอกเบี้ยไม่เกิน 15% ต่อปีเท่าเดิม) เพื่อให้ค่างวดที่ลูกหนี้ต้องชำระปรับลดลง และลูกหนี้จะยังมีโอกาสได้สภาพคล่องจากวงเงินสินเชื่อส่วนที่เหลือ รวมถึงกำหนดให้ผู้ให้บริการต้องให้ข้อมูลเพื่อกระตุ้นพฤติกรรม (Nudge) ลูกหนี้เพิ่มเติม เช่น สื่อสารข้อดีข้อเสียของการปรับปรุงโครงสร้างหนี้ แสดงตารางข้อมูลระยะเวลาการผ่อนชำระพร้อมภาระดอกเบี้ย โดยมาตรการจะเริ่มมีผลบังคับใช้ตั้งแต่ 1 มกราคม 2568 เป็นต้นไป

ทั้งนี้ สำหรับลูกหนี้ในกลุ่มเปราะบางที่ยังมีภาระหนี้สูง และมีปัญหาสภาพคล่อง ธปท. ยังมีมาตรการที่กำหนดให้ผู้ให้บริการทางการเงินเข้าช่วยเหลือเพื่อช่วยลดภาระลูกหนี้ให้มีสภาพคล่องเพียงพอต่อการดำรงชีพ เช่น การปรับโครงสร้างหนี้ก่อนเป็นหนี้เสียอย่างน้อย 1 ครั้ง และหลังเป็นหนี้เสียอย่างน้อย 1 ครั้ง ภายใต้หลักเกณฑ์ Responsible Lending

รวมถึงการปรึกษาปัญหากับหมอนหนี้ และโครงการคลินิกแก้หนี้ โดย ธปท. จะติดตามประสิทธิภาพและผลข้างเคียงของมาตรการอย่างใกล้ชิด และจะพิจารณาปรับมาตรการให้เหมาะสมกับสถานการณ์อย่างต่อเนื่อง

“รพท.ปรับมาตรการช่วยเหลือลูกหนี้ในปัจจุบัน ให้เหมาะสมกับสถานการณ์ โดยการผ่อนชำระขั้นต่ำ (Minimum Payment) ของบัตรเครดิตที่ยังคงอยู่ที่ 8% ออกไปอีก 1 ปี จนถึงสิ้นปี 2568 เพื่อช่วยลดภาระการจ่ายชำระหนี้ และรักษาสภาพคล่องให้ครัวเรือน โดยเฉพาะกลุ่มเปราะบาง และจะติดตามและประเมินผลของมาตรการอย่างใกล้ชิด เพื่อพิจารณาอัตราผ่อนชำระขั้นต่ำที่เหมาะสมต่อไป”

นายรณดลกกล่าวว่า อีกว่า ส่วนการที่ลูกหนี้ที่ผ่อนชำระหนี้ขั้นต่ำมากกว่า หรือเท่ากับร้อยละ 8 จะได้รับเครดิตเงินคืนเทียบเท่าดอกเบี้ย 0.5% ของยอดค้างชำระ สำหรับครึ่งปีแรก และ 0.25% สำหรับครึ่งปีหลัง ของปี 2568 โดยได้รับคืนทุก 3 เดือน เพื่อจูงใจให้ลูกหนี้ปิดจบหนี้เร็วขึ้น และมีภาระดอกเบี้ยทั้งสัญญาลดลง

โดยการให้เครดิตเงินคืน จะเทียบเท่าการลดดอกเบี้ยโดยจะคำนวณดอกเบี้ยรายเดือนจากเดิม 16% เป็น 15.5% และจะคืนทุก 3 เดือน อาจจะเป็นการหักจากยอดใช้ในงวดถัดไป ซึ่งคาดว่าธุรกิจบัตรเครดิตจะเสียรายได้ราว 1,000 ล้านบาท

“กลุ่มที่จ่ายเต็มจำนวนจะไม่เข้าข่ายได้รับเครดิตเงินคืนจากมาตรการนี้ ถือว่าเป็นกลุ่มลูกค้าชั้นดีที่ผู้ให้บริการบัตรจะมีแต้มบัตรเครดิตให้อยู่แล้ว และสถาบันการเงินจะไม่ได้รายได้ดอกเบี้ยจากกลุ่มนี้ โดยบัตรเครดิตเป็นเครื่องมือชำระในรูปแบบหนึ่ง”

อย่างไรก็ดี ปัจจุบันสัดส่วนบัญชีบัตรเครดิตที่ชำระเต็ม (Transactor) มี 57% ของบัญชีทั้งหมด ส่วนกลุ่มที่จ่ายมากกว่า 10% แต่ไม่เต็มมีสัดส่วน 23% ขณะที่กลุ่มที่จ่ายมากกว่า 8% แต่ไม่ถึง 10% มีสัดส่วน 13% และกลุ่มที่จ่ายน้อยกว่า 8% มีสัดส่วน 7%

“ลูกหนี้ที่เดิมจ่ายขั้นต่ำที่ 5% แต่ไม่สามารถจ่ายได้ถึง 8% สามารถใช้สิทธิปรับโครงสร้างหนี้ก่อนเป็นหนี้เสีย โดยเปลี่ยนประเภทหนี้ของบัตรเครดิตไปเป็นสินเชื่อระยะยาว (Term Loan) เพื่อจ่ายชำระเป็นงวด โดยลูกหนี้จะยังมีโอกาสได้สภาพคล่องจากวงเงินบัตรเครดิตส่วนที่เหลือ ทั้งนี้ รพท.กำหนดให้ผู้ประกอบธุรกิจบัตรเครดิตต้องเสนอเงื่อนไขที่เป็นประโยชน์แก่ลูกหนี้เพิ่มเติมด้วย เช่น ลดอัตราดอกเบี้ย ซึ่ง รพท.จะดำเนินการเพื่อให้ผลบังคับใช้ภายในเดือนกันยายน 2567”

ส่วนทำไมไม่ปรับลด Minimum Payment ไปที่ 5% นั้น เนื่องจากการปรับลด Minimum Payment ลงไปที่ 5% จะส่งผลให้ปิดจบหนี้ได้ช้าลง และภาระดอกเบี้ยที่ลูกหนี้ต้องจ่ายจะสูงขึ้น

ธุรกิจบัตร NPL เพิ่มขึ้น แต่ยังจัดการได้ไหว

นายอริศ รุจิรวรรณ ประธานชมรมธุรกิจบัตรเครดิตเปิดเผยว่า ภาพรวมหนี้เสีย (NPL) ของธุรกิจบัตรเครดิตในระบบมีสัญญาณว่าปรับเพิ่มขึ้นในครึ่งปีที่ผ่านมา โดยในช่วงที่เหลือของปี 2567 ก็ยังเห็นว่า NPL จะเพิ่มขึ้นอยู่แต่เป็นระดับที่บริหารจัดการได้

โดยเป็นผลมาจากภาวะเศรษฐกิจที่ฟื้นช้า นอกจากนี้ ส่วนหนึ่งมาจากพฤติกรรมหลายอย่างของผู้บริโภคต้องใช้เวลาทำให้คนคุ้นชิน

แบงก์ชาติปรับมาตรการช่วยเหลือลูกหนี้ เพื่อบรรเทาภาระหนี้ และมีสภาพคล่องยามฉุกเฉิน

1. หนี้บัตรเครดิต การผ่อนชำระขั้นต่ำ (minimum payment)

คงอัตราผ่อนชำระขั้นต่ำที่ 8% จนถึงสิ้นปี 2568 (จากเดิมจะกลืนสู่ระดับปกติที่ 10%)

เริ่ม 1 ม.ค. 68

มีเครดิตเงินคืนให้ผู้จ่ายขั้นต่ำมากกว่าหรือเท่ากับ 8% เทียบเท่าการลดดอกเบี้ย 0.5% ครึ่งปีแรก และ 0.25% ครึ่งปีหลังของปี 2568 (จ่ายทุก 3 เดือน)

มีโอกาสคงวงเงินส่วนที่เหลือในบัตรเครดิตสำหรับผู้จ่ายขั้นต่ำตั้งแต่ 5% แต่ไม่ถึง 8% หากปรับโครงสร้างหนี้ จากเดิมที่ต้องปิดวงเงินกับหนี้หลังปรับโครงสร้างหนี้

เริ่มภายใน ก.ย. 67

2. หนี้บ้านและหนี้รายย่อย การรวมหนี้เป็นสินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัยและสินเชื่อรายย่อย (debt consolidation)

ผ่อนปรับอัตราส่วนให้สินเชื่อมูลค่าหลักประกัน (LTV) ให้เกินเพดานที่กำหนด

เริ่มภายใน ก.ย. 67 (สิ้นสุด ธ.ค. 68)

มีโอกาสคงวงเงินสินเชื่อรายย่อยส่วนที่เหลือ ภายหลังการรวมหนี้

3. หนี้บัตรเครดิตเงินสด การให้ความช่วยเหลือลูกหนี้ที่เป็นหนี้เรื้อรัง (Persistent Debt: PD)

ขยายระยะเวลาการปิดจบหนี้ภายใน 50 วัน เป็น 70 เพื่อลดค่าของดอกเบี้ย (อัตราดอกเบี้ยไม่เกิน 15% เท่าเดิม)

เริ่ม 1 ม.ค. 68*

มีโอกาสคงวงเงินสินเชื่อหมุนเวียนส่วนที่ไม่ได้ใช้

*อยู่ระหว่างการเปิดรับฟังความคิดเห็น

การปรับอัตราชำระขั้นต่ำที่ขึ้นจาก 5% เป็น 8% จึงมีส่วนทำให้ผู้ถือบัตรยังปรับตัวไม่ได้มีผลต่อคุณภาพหนี้ด้วยเช่นกัน

“แม้อัตราชำระขั้นต่ำจะเปลี่ยนแปลงมาแล้วหลายครั้งในอดีต การคงในอัตรา 8% นี้ต่อไปอีกหนึ่งปี ในมุมมองส่วนตัวค่อนข้างเหมาะสมแล้ว ซึ่งไม่ควรปรับขึ้นลงหลายรอบ เพราะผู้บริโภคจะปรับตัวไม่ทัน การปรับจาก 5% เป็น 10% เป็นส่วนต่างที่ค่อนข้างกว้าง แต่การปรับจาก 8% ไปสู่ 10% ในอนาคตอาจจะมีผลต่อผู้บริโภคน้อยกว่าเพราะเปลี่ยนแปลงไม่มาก”

นายอริศในฐานะประธานคณะเจ้าหน้าที่ด้าน กรุงศรี คอนซูมเมอร์กล่าวว่า ผลประกอบการครึ่งปีแรกของ กรุงศรี คอนซูมเมอร์ ตั้งแต่เดือนมกราคม-มิถุนายน 2567 เติบโตเป็นที่น่าพอใจ จากความสำเร็จในการเดินกลยุทธ์ของบริษัท โดยมียอดใช้จ่ายผ่านบัตร 189,000 ล้านบาท เติบโต 9%, ยอดสินเชื่อใหม่ 47,000 ล้านบาท เติบโต 6%, ยอดสินเชื่อคงค้าง 140,000 ล้านบาท เติบโต 2% และจำนวนบัญชีลูกค้าใหม่ 287,000 บัญชี เติบโต 7% เทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน

ขณะที่อัตราส่วนหนี้ที่ค้างชำระเกิน 90 วัน อยู่ที่ระดับ 1.4% สำหรับบัตรเครดิต และ 2.6% สำหรับสินเชื่อส่วนบุคคลและสินเชื่อผ่อนชำระ นับว่าต่ำกว่าค่าเฉลี่ยในธุรกิจ อันเป็นผลจากการบริหารความเสี่ยงที่รัดกุม

“ในปี 2567 บริษัทคาดมียอดใช้จ่ายผ่านบัตร ยอดบัญชีลูกค้าใหม่ 617,000 บัญชี เพิ่มขึ้น 10% ยอดใช้จ่ายผ่านบัตร 393,000 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 8% ยอดสินเชื่อใหม่ 100,000 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 9% และยอดสินเชื่อคงค้าง 151,000 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 2%” M

ออมสินเปิดแผน 4 ปี ตั้งเป้าลดกำไรลง 20-30%

“วิทย์ รัตนกร” นั่ง ผอ.ออมสิน สมัยที่ 2
เปิดแผน 4 ปีข้างหน้า ตั้งเป้าปรับลดกำไรลง
20-30% เน้นภารกิจช่วยสังคมมากขึ้น
เพื่อสร้าง Social Impact พร้อมยกระดับ
การสนับสนุนนโยบายรัฐ



วิทย์ รัตนกร

ตลอดระยะเวลา 4 ปีที่ผ่านมา ธนาคารออมสิน ภายใต้การนำของ
“วิทย์ รัตนกร” ผู้อำนวยการธนาคารออมสิน ได้ปรับบทบาทของ
ธนาคารให้เป็น Social Bank หรือธนาคารเพื่อสังคม

ทั้งนี้ ในโอกาสที่คณะกรรมการธนาคารออมสินได้มีมติให้ดำรง
ตำแหน่งผู้อำนวยการธนาคารออมสินสมัยที่ 2 จึงได้ประกาศตั้งเป้า
ปรับลดกำไรลง 20-30% โดยจะเน้นภารกิจช่วยสังคมมากขึ้น
เพื่อสร้าง Social Impact พร้อมยกระดับการสนับสนุนนโยบายรัฐ

ประกาศลดกำไรลง 20-30% ทำภารกิจเพื่อสังคมมากขึ้น

นายวิทย์ รัตนกร ผู้อำนวยการธนาคารออมสิน เปิดเผยว่า
ตามที่คณะกรรมการธนาคารออมสินมีมติอนุมัติต่อสัญญาจ้าง
ให้ดำรงตำแหน่งผู้อำนวยการธนาคารออมสิน เป็นสมัยที่ 2 มีผลเมื่อ

วันที่ 1 กรกฎาคม 2567 ที่ผ่านมา พร้อมทั้งเห็นชอบกรอบทิศทาง
การดำเนินงานธนาคารระยะ 4 ปี (2568-2572) ที่ก้าวต่อไป
ของธนาคารออมสินจะยังคงจุดยืนการเป็นธนาคารเพื่อสังคม

โดยตั้งเป้าปรับลดกำไรลงมาอยู่ในระดับที่เหมาะสม เพื่อขยายผล
การสร้างผลลัพธ์เชิงบวกต่อสังคม (Social Impact) ซึ่งจะช่วยให้
ธนาคารสามารถทำภารกิจและโครงการช่วยเหลือประชาชนและ
สร้างประโยชน์ให้สังคมได้มากขึ้น ผ่านบทบาทพัฒนาเศรษฐกิจ
ฐานราก ได้แก่

1. บทบาทการเพิ่ม/ขยายโอกาสเข้าถึงบริการทางการเงินอย่างทั่วถึง
2. บทบาทการแก้ปัญหาหนี้สิน

3. บทบาทการพัฒนาชุมชน/สังคม
4. บทบาทการสนับสนุนภาครัฐ
ดำเนินนโยบายและมาตรการกระตุ้น
เศรษฐกิจ

ซึ่งเป็นบทบาทใหม่ที่จะช่วยขับเคลื่อน
ขยายผลการสร้าง Social Impact ทั้งใน
เชิงลึกและวงกว้างมากขึ้น เป็นการทำให้
เกิดความชัดเจนว่าบทบาทการช่วยเหลือ
สังคมทั้ง 4 ด้านนี้ มีความสำคัญเหนือกว่า
ภารกิจการสร้างอัตรากำไรทางธุรกิจ

“ถามว่าจะลดกำไรลงมากเท่าไร
ก็ขึ้นอยู่กับกำไรในอดีตและ
สถานการณ์ในแต่ละปี ยกตัวอย่างเช่น

