

คิดใหญ่แล้วก้าวไป ให้สำเร็จอย่างยั่งยืน

THINK BIG AND MOVE TOWARDS
SUSTAINABLE SUCCESS



ความสำเร็จนั้นจะต้อง การเสาะหา ไม่ใช่ เกิดมาเป็น
การฝึกฝน ไม่ใช่ บุกพล่านกับ การต่อสู้ ไม่ใช่ การดูดวง
การพนันฝ่า ไม่ใช่ ฟลุ๊ค ฟลุ๊ค ความจริง ไม่ใช่ จินตนาการ
ความเชี่ยวชาญ ไม่ใช่ โชคช่วย พรแสวง ไม่ใช่ พรสวรรค์
การลงมือทำไม่ใช่แค่การคิดพลิกชีวิตด้วยมันสมองกับสองมือ

สมชาติ กิจยรรยง

- ใครบอกขายยาก ลองทำสุดความสามารถหรือยัง
- ท้อได้แต่อย่าถอย ถ้าจะถอยต้องถอยป้ายแดง
- ถึงจะใช้คำว่า สู้ๆ เป่ล๊องไปหน่อย แต่ก็ไม่เคยถอยนะ
- ไม่สำคัญว่าเล็ก หรือ ใหญ่ อยู่ที่ใครได้ใจลูกค้ามากกว่ากัน
- ก้าวเล็กๆ น้อยๆ ในแต่ละวัน จะรวมกันเป็นผลลัพธ์ที่ยิ่งใหญ่
- อุปสรรคจะเยอะแค่ไหน ถ้าใจเราไปต่อ ยังไงเราก็ทำได้
- อย่ากลัวคำว่า ขายไม่ได้ ให้กลัวคำว่า ไม่พอขายดีกว่า
- เมื่อเราโตขึ้นเราจะรู้เลยว่าสิ่งที่ทำให้ใจฟูที่สุด คือ เงินเข้าบัญชี
- ไม่มีคำว่าท้อ ไม่มีคำว่ายอมแพ้ トラบใดที่คุณยังต้องใช้เงิน
- ทุกคนรู้หมด ว่าทำยังไงถึงขายดี ติดอยู่นิดเดียว ไม่ทำสักที

สถาบันส่งเสริมการพัฒนาบุคลากร(IBC GROUP)

คิดใหญ่แล้วก้าวไปให้สำเร็จอย่างยั่งยืน

(Think big and move towards sustainable success)

ราคา-220-บาท

ข้อมูลบรรณานุกรมของหอสมุดแห่งชาติ

-ถ้าทำมากพอทำทุกทางคำถามว่าจะทำยังไงให้ปัง?คงจะไม่มีหรอกนะ!!
-จงตื่นมาพร้อมกับพลังความคิดที่เชื่อมั่นว่า...สิ่งดีๆ กำลังจะเกิดขึ้นกับเรา
-ความสำเร็จไม่ได้เกิดวันนี้หรือพรุ่งนี้ แต่เกิดจากวันแล้ววันเล่าที่เราก้าวเดิน
-จะขาขึ้นหรือขาลง ไม่ต้องสน เพราะมีแต่เราเท่านั้น ที่พาชีวิตไปข้างหน้า

ISBN(E-BOOK) -978-616-94590-3-3

บรรณาธิการต้นฉบับ สมชาติ กิจยรรยง

ศิลปกรรม/ออกแบบปก นางสาววิวรรณ ไชยวัชรนนท์

พิสูจน์อักษร โดย นางสาววิวรรณ ไชยวัชรนนท์

อีเมลล์ skillupinter@gmail.com

จัดพิมพ์และจัดจำหน่ายโดยสมชาติ กิจยรรยง

399 ถ.ลาดพร้าว121 คลองจั่น บางกะปิ กทม.10240

คำนำ

คิดใหญ่แล้วก้าวไปให้สำเร็จอย่างยั่งยืน

(Think big and move towards sustainable success)

ผู้เขียนขอเกริ่นนำเรื่องวิธีการในการคิดใหญ่ไม่คิดเล็กคือสิ่งแรกที่เราต้องเชื่อว่าเราก็คือตัวคุณนั่นแหละทำได้และเป็นไปได้เสมอคือถ้าคุณคิดว่าคุณทำได้ คุณก็จะทำได้การที่จะสร้างและทำให้พลังแห่งความเชื่อแข็งแกร่ง มีหลักสามประการก็คือหนึ่งคิดทางบวกก็คือคิดว่าต้องสำเร็จ อย่าคิดว่าล้มเหลว สองหมั่นใส่ความเชื่อในตัวเองและเตือนตัวเองอย่างสม่ำเสมอว่าคุณเก่งกว่าที่คุณคิด ส่วนประการที่สามก็คือให้คิดใหญ่เอาไว้ก่อน ประการสำคัญอีกประการหนึ่งให้สลัดทิ้งในโรคที่มักหรือชอบแก้ตัวซึ่งเป็นโรคแห่งความล้มเหลว โดยส่วนใหญแล้วคนเราทั่วไปมักจะมีข้ออ้างขอดนิยมนี่ประการที่ไม่สามารถทำให้ก้าวข้ามไปสู่ประตูทองของความสำเร็จก็คือเรื่องสุขภาพที่ไม่ดีเหมือนคนอื่น โดยขอให้ปฏิเสธที่จะพูดเรื่องสุขภาพที่ไม่ดีหรืออ่อนแอปฏิเสธที่จะปรี๊ดตกหรือเป็นทุกข์หนักใจเกี่ยวกับสุขภาพ แต่ให้หมั่นรู้สึกยินดีอย่างจริงใจที่สุขภาพของคุณดีเท่ากับของคนอื่นหมั่นเตือนตัวเองบ่อยๆว่าชีวิตเป็นของคุณที่จะสนุกสนานอย่าไว้สละกับชีวิตที่ต้องการที่จะประสบความสำเร็จ อีกประการหนึ่งก็คือเรามักจะวิตกกังวลในเรื่องสติปัญญาหรือในเรื่องความฉลาดขออย่าประเมินมันสมองของคุณต่ำเกินไปและอย่าประเมินมันสมองของคนอื่นสูงเกินไปค้นให้พบความสามารถพิเศษที่คุณมีอยู่สิ่งสำคัญคือวิธีที่คุณใช้

สมองของคุณจัดการกับความคิดลบที่จะพาให้มันสมองไม่ร่วมสื่ไป
กับความคิดหรือความเชื่อของตนเองวันละหลายๆ ครั้งว่า ทศนคติ
สำคัญกว่าสมอง จงจำไว้ว่าความสามารถที่จะคิดมีค่ามากกว่า
ความสามารถในการจำประการต่อมาคืออย่าคิดว่าเรานั้นเด็กหรือแก่
วันเกินไปเรื่องอายุ จงมองอายุปัจจุบันของคุณในแง่บวก คิดในสิ่ง
ใหม่ๆ เพื่อสร้างความกระตือรือร้นและความรู้สึกของความเป็นหนุ่ม
เป็นสาวเสมอ คำนวณเวลาที่你还ยังสามารถทำงานได้อย่างขยันขันแข็ง
ใช้เวลาในอนาคตทำในสิ่งที่คุณต้องการทำจริงๆ สำหรับในเรื่อง
โชคชะตายอมรับกฎของเหตุและผลอย่าเป็นคนเพื่อฝันจนเกินเหตุเท่า
นั่นเอง การที่เรา นั้นจะสร้างและทำให้พลังแห่งความเชื่อแข็งแกร่ง
เสมอ มีหลักถ้าคุณคิดว่าคุณสามารถทำได้ คุณก็จะทำได้ จะสร้างพลังแห่ง
ความเชื่อคิดว่าต้องสำเร็จ อย่าคิดว่าจะล้มเหลว ไม่ว่าจะเป็นเรื่องงาน
หรือ ครอบครัว ต้องคิดว่า คุณจะประสบความสำเร็จ เมื่อคุณประสบ
กับปัญหา ยุ่งยาก จงคิดว่า “เราจะชนะ ” ไม่ใช่ “เราจะแพ้ ”

จงคิดใหญ่เข้าไว้ด้วยการตั้งเป้าสูงมองไกลไปข้างหน้ามอง
ความมั่นคงเป็นผลจหรือหา มีเพื่อนที่มีความคิดใหญ่และก้าวหน้าจง
อย่าหรือไม่สนใจข้อบกพร่องที่มีผลกระทบน้อยที่จะทำให้เสียเวลา
การยกระดับความคิดของคุณจะยกระดับการกระทำของคุณและสิ่งนี้
สร้างความสำเร็จ วิธีง่ายๆ ที่จะช่วยให้คุณทำงาน ได้มากขึ้นก็คือ การ
คิดเหมือนที่คนสำคัญคิด “มันเป็นไปได้” หรือ “ต้องได้สิ” เสมอศึกษาให้
ลึกซึ้ง เมื่อคุณพบว่า คุณไม่ได้สนใจในบางสิ่งบางอย่างค้นคว้า และ
เรียนรู้มากขึ้นเกี่ยวกับมัน สิ่งนี้จะสร้างความกระตือรือร้นขึ้นมาได้ จง

เพิ่มความสดชื่นหรือความมีชีวิตชีวาในทุกอย่างที่เกี่ยวข้องกับคุณ การยิ้มของคุณ การจับมือ การพูด แม้แต่การเดิน ก็ทำให้มีชีวิตชีวา ให้ปลุกฝังทัศนคติที่ว่า บริการอยู่เหนือสิ่งอื่นใด และเงินที่เป็นสายสมบัติก็จะไหลตามมาเอง ตั้งเป็นกฎว่า คุณจะทำให้คนอื่นมากกว่า ที่เขาคาดว่าจะได้รับเสมอ ใช้การลงมือปฏิบัติช่วยขจัดความกลัวและสร้างความมั่นใจ ทำในสิ่งที่กลัวแล้วความกลัวจะหายไป ให้ลองลงมือทำแล้วคอยดู จงคิดเรื่องความคิดของคุณด้วยการลงมือทำ อย่ารอให้จิตใจผลักดันคุณให้ทำ แต่ลงมือทำไปก่อนแล้วคุณก็ค่อยกลับมาผลักดันจิตใจให้คิดร่วมมือกับเราก็ได้เสมอจงคิดในเกณฑ์ของคำว่า เดียวนี้ คำว่าพรุ่งนี้ อาทิษฐ์หน้า วันหลัง หรือคำอื่นๆ ที่คล้ายกันนั้น มักเป็นคำที่เหมือน หรือใกล้เคียงกับ คำแห่งความล้มเหลว นั่นคือไม่มีวัน จงเป็นคนประเภท“ฉันจะเริ่มเดี๋ยวนี้” นั่งคิดวางแผนและลงมือทำงาน อย่าเสียเวลาเตรียมตัวที่จะทำนานจนเกินไปให้อาเวลานั้นมาทำงานดีกว่า จงคิดเสมอว่าเป็นผู้ริเริ่ม เป็นนวัตกรรมรังค์ เป็นอาสาสมัครเป็นตัวอย่าง หรือเป็นแบบอย่างแห่งความสำเร็จซึ่งจะมีบุคคลอื่นๆเลียนแบบความสำเร็จเช่นเดียวกับเรา แสดงให้เห็นว่า คุณมีความสามารถ และมีความทะเยอทะยาน ที่จะทำใส่เกียร์แล้วลุยไปได้ อย่างเชื่อมั่นข่มขอมผลักดันความสำเร็จอย่างแน่นอน ความหวังความคิดและความฝันของคนเราเป็นเรื่องสำคัญเพราะเป็นที่มาของสิ่งที่มีห้ศรรยแลความสำเร้งเริ่มต้นจากความคิด ความฝัน จินตนาการ สมองและจิตใจซึ่งจะเป็นตัวที่ทำให้เกิดการกระทำอย่างต่อเนื่อง

ดังนั้นหากไม่มีต้นทุนก็จะไม่มีการทำงานและความสำเร็จ
ใดๆ เกิดขึ้นความเฝื่อนด้วยความปลอดภัยอย่างแรงกล้าเป็นพลังที่ไม่
รู้จบ เป็นพลังพลังที่ซ่อนเร้นอยู่รอวันจะถูกผู้เป็นเจ้าของนำออกมาใช้
เพื่อสร้างภาพฝันในจินตนาการให้เป็นจริงนั่นหมายถึงว่าเมื่อมี
ความคิด ความฝันก็ต้องลงมือทำเพื่อติดตามความฝันนั้นอย่างไม่ลดละ
ที่สำคัญต้องมีหัวใจที่ เชื่อมั่นว่าเราทำได้เสนอแนวคิดในการปรับ
ความเชื่อความศรัทธาในด้านบวกหรือเชิงสร้างสรรค์ในความเป็นไป
ได้เสมอซึ่งเป็นพื้นฐานที่สำคัญยิ่งที่จะทำให้เรานั้นได้ประสบ
ความสำเร็จในชีวิตให้เป็นจริงหนทางนับร้อยลี้ๆที่การเริ่มต้นก้าวแรก
และก้าวต่อไปในทุกสาขาอาชีพ ไม่ว่าท่านจะเป็นใครคนทำงาน
ทั่วไป นักขาย นักการตลาดหรือผู้บริหารที่ต้องดูแลงาน ผลิตภัณฑ์ คน
หรือสินค้าใดก็ตามสามารถสร้างกำลังใจและกำลังใจได้จากหนังสือ
เล่มดีๆ ข้อคิดดีๆที่เป็นบันไดสู่ความสำเร็จที่เสริมสร้างความคิดที่ดี
ความเชื่อมั่น ความกระตือรือร้นความตื่นตัวที่อยากทำงานต่างๆ ที่จะ
สร้างความสำเร็จแล้วมุ่งสู่ความเป็นเลิศ ยิ่งขึ้นได้อย่างสง่างามเผยบน
เป็นแห่งความสำเร็จที่เกิดจากมันสมองสองมือเราขออวยชัยให้แก่
ท่านผู้อ่านได้คิดใหญ่แล้วก้าวไปสู่ความสำเร็จอย่างยั่งยืนกัน โชคดีนะ
ครับ

ด้วยความปรารถนาดี

สมชาติ กิจยรรยง

สารบัญญัติใหญ่แล้วก้าวไปให้สำเร็จอย่างยั่งยืน

(Think big and move towards sustainable success)

เรื่อง	หน้า
บทที่ 1 ก้าวเดินไปจะไม่หันกลับ	1
(Keep walking and you won't turn back)	
เป็นอะไรก็ได้ให้ดีที่สุด	1
กำลังใจพลังแห่งความฝัน	3
แนวทางสร้างความฝันสู่ความสำเร็จ	5
วิธีการสั่งจิตให้ลิขิตชีวิตเราได้จริงๆนะ	10
 บทที่ 2 ฝันให้ไกลแล้วไปให้ถึง	 13
(Dream big and go for it)	
สิ่งใดคิดเชื่อมั่นสิ่งนั้นบังเกิดได้	13
แนวทางก้าวไปสู่ความฝันไฟ	16
สร้างความศรัทธาพัฒนาอารมณ์บวก	17
รากฐานในการสร้างพลังแห่งความศรัทธา	19
ปรัชญาของธุรกิจหรือการขาย	21

สารบัญคิดใหญ่แล้วก้าวไปให้สำเร็จอย่างยั่งยืน

(Think big and move towards sustainable success)

เรื่อง	หน้า
บทที่ 3 บุคคลที่ประสบความสำเร็จเริ่มจากอะไรละ	27
(What do successful people start with?)	
ยกตัวอย่างของบุคคลที่ประสบความสำเร็จ	27
คิดอย่างไรให้สำเร็จ	29
บทที่ 4 เรานั้นคือบุคคลพิเศษเสมอ	40
(We are always special people)	
จงบอกกับตัวเองเสมอเราคือบุคคลพิเศษ	40
เหตุแห่งความล้มเหลวหลักแห่งความสำเร็จ	42
สาเหตุใหญ่แห่งความล้มเหลว 20 ประการ	43
หลักแห่งความสำเร็จ	46
บัญญัติ 10 ร. ก็สำเร็จของผู้ที่ได้ก้าวเข้าสู่ธุรกิจ	47
บทที่ 5 คุณค่าอยู่ที่ตัวเราสร้างขึ้น	52
(The value lies in what we create)	
แนวคิดในการสร้างคุณค่าตัวเรา	52
คุณสมบัติผู้ที่ประสบความสำเร็จ	54

สารบัญคิดใหญ่แล้วก้าวไปให้สำเร็จอย่างยั่งยืน

(Think big and move towards sustainable success)

เรื่อง	หน้า
10 ก้าวเพื่อก้าวขึ้นสู่ผู้ประสบความสำเร็จ	60
เหตุแห่งความยากจนเหตุผลแห่งความร่ำรวย	61
บทที่ 6 การขายขายคือการให้แล้วก้าวไปสู่เศรษฐี	65
(Selling is giving and becoming a millionaire)	
แนวคิดการขายคือการให้	65
พัฒนาเพื่อสร้างทรัพย์สินสมบัติ	67
การสร้างเสริมคุณสมบัติ	68
คุณลักษณะนักขายยุคใหม่	69
การเสริมสร้างรูปสมบัติ	69
การสร้างสายสมบัติ	72
การสร้างทรัพย์สินสมบัติ	74
หลัก 5 ถึง	75
ก้าวสู่เศรษฐีใหม่ด้วยหัวใจที่เต็มร้อย	76
กลยุทธ์และแผนที่ไม่ลับในการเป็นเศรษฐี	80

สารบัญคิดใหญ่แล้วก้าวไปให้สำเร็จอย่างยั่งยืน

(Think big and move towards sustainable success)

เรื่อง	หน้า
บทที่ 7 ชีวิตนี้มันต้องสู้จึงจะชนะ	83
(This life must be fought to win)	
ตัวอย่างบุคคลที่อุดมการณ์อันแน่วแน่	83
ขั้นตอนมุ่งสู่ความสำเร็จ	84
ธรรมชาติของงานขาย	87
พัฒนาความคิด พลิกคุณค่าของชีวิตนักขาย	88
แนวการพัฒนาความคิดในแง่บวกให้กับตนเอง	89
สูตรในการปกป้องความคิดด้านลบ	90
บทที่ 8 วันวัย เวลากับความสำเร็จ	95
(Day, age, time and success)	
สิ่งที่ธรรมชาติให้มากับทุกคน	95
พฤติกรรมสู่ความมั่งคั่ง	98
คำถามหาเศรษฐกิจ,	103
สูตรสำเร็จเพื่อเป็นเศรษฐี,	104
หลัก 5 ถึง	105
บัญชี 16 ประการระบบบริหารเศรษฐกิจของเจ้ากรุง	106

สารบัญญัติใหญ่แล้วก้าวไปให้สำเร็จอย่างยั่งยืน

(Think big and move towards sustainable success)

เรื่อง	หน้า
บทที่ 9 สถิติมีไว้ถูกทำลายจงก้าวไปสู่ความมั่งคั่ง	110
(Statistics are meant to be broken. Move towards prosperity)	
10 ข.กับพฤติกรรมการทำงานอย่างสร้างสรรค์	112
เข็มทิศสู่ความมั่งคั่ง	116
เข็มทิศที่จะนำพาชีวิตสู่ความมั่งคั่ง	117
 บทที่ 10 ล้มแล้วต้องลุกจงปลุกให้เราตื่นตัวตลอด	 124
(If we fall, we must get up. Always wake us up)	
จงเอาความผิดพลาดที่เกิดขึ้นเป็นครู	124
ตั้งเป้าเท่ากับตั้งตัว	126
สิ่งที่จะช่วยให้การตั้งเป้าสำเร็จ	130
สร้างกำลังใจในการทำงาน	132
 บทที่ 11 จะเก่งได้ก็ก้าวไปที่ละขั้นจงฝ่าฟันให้สำเร็จ	 139
(To be good at it, take one step at a time and strive to succeed)	
วิธีการสร้างอนาคต	139
พลิกเบี้ยล่างให้เป็นเบี้ยบน	140
ทำอะไรจะไม่ท้อ	141

สารบัญคิดใหญ่แล้วก้าวไปให้สำเร็จอย่างยั่งยืน

(Think big and move towards sustainable success)

เรื่อง	หน้า
สร้างคุณภาพชีวิตให้กับตนเอง	145
ก้าวขึ้นสู่ผู้พิชิตความสำเร็จในงานและชีวิต	147
 บทที่ 12 คนเป็นที่พึ่งแห่งตนจงหวังไว้ไม่เสียหลาย	 153
(You are your own refuge, hope that it will not be lost)	
พื้นฐานแห่งความสำเร็จ	153
การทำงานให้เป็นที่พึ่งของตน	156
10 S สร้างความสำเร็จในอาณาจักรธุรกิจ	159
 บทที่ 13 จงทำความฝันให้เป็นความจริง	 166
(Make your dreams come true)	
วิธีที่จะทำความฝันให้เป็นจริง	166
ฝันให้ไกลแล้วไปให้ถึงดวงดาว	169
ก้าวขึ้นสู่ผู้พิชิตความสำเร็จในงานและชีวิต	178

สารบัญคิดใหญ่แล้วก้าวไปให้สำเร็จอย่างยั่งยืน

(Think big and move towards sustainable success)

เรื่อง	หน้า
บทที่ 14 สูตรง่ายขายอย่างสร้างสรรค์ก้าวไปสู่ความมั่งคั่ง (Simple formula, sell creatively, step towards wealth)	180
องค์ประกอบแห่งความสำเร็จสามประการกับสูตร 4ข.	180
บันไดสู่ความมั่นคงและมั่งคั่ง	183
10 คัมภีร์ของเศรษฐี	183
บทที่ 15 คิดอย่างสร้างสรรค์จงอย่ายอมแพ้ (Think creatively, never give up)	192
คิดริเริ่มอย่างสร้างสรรค์	192
คุณชอบโทษตัวเองหรือเปล่า?	195
จงอย่ายอมแพ้	199
วิธีรักษารักษาอาการของโรคยอมแพ้	200
วิธีการแก้ไขการผัดวันประกันพรุ่ง	203
หลัก 6 ประการสร้างนิสัยให้ตรงเวลา	205
บทที่ 16 อย่าดูถูกตนเองจงสร้างภาพแห่งความสำเร็จ (Don't belittle yourself, create an image of success)	206
จงทำลายความคิดที่ปิดกั้นความสำเร็จ	206

สารบัญคิดใหญ่แล้วก้าวไปให้สำเร็จอย่างยั่งยืน

(Think big and move towards sustainable success)

เรื่อง	หน้า
จรรยาบรรณแห่งความสำเร็จ	210
แนวทางในการสร้างภาพแห่งความสำเร็จ	213
บทที่ 17 ล้มแล้วจงแปรเปลี่ยนชีวิตใหม่ให้ดีกว่าเดิม	220
(If you fall, change your life to be better than before)	
ผู้ที่ล้มเหลวในงาน	220
สาเหตุของความล้มเหลว 16 ประการ	220
แปรเปลี่ยนชีวิตใหม่ให้ดีกว่าเดิม	224
ศิลปะในการสร้างศักยภาพให้กับตนเอง	224
การสร้างนิสัยแห่งความสำเร็จ	229
บทที่ 18 ทีมเวิร์กการสร้างและพัฒนาทีมงาน	231
(Teamwork, team building and development)	
สองหลักการทำงานให้เป็นทีมเวิร์ก	232
การสร้างทีมและพัฒนาทีมงาน	234
จะสร้างทีมได้จะต้องมีอะไร	235
กฎทองของการสร้างทีม	235
ผู้นำกับการวางแผนการพัฒนาทีมงาน	236

สารบัญคิดใหญ่แล้วก้าวไปให้สำเร็จอย่างยั่งยืน

(Think big and move towards sustainable success)

เรื่อง	หน้า
องค์ประกอบของการทำงานเป็นทีม	237
สาเหตุที่ทีมขายแตกแยกกัน	238
การปรับปรุงคุณภาพของทีมขาย	239
เคล็ดลับสร้างสัมพันธ์กับบุคคลในทีม	240
บทที่ 19 เทคนิคการวางแผนและใช้เวลาอย่างไรให้เกินคุ้ม	246
(Techniques for planning and using your time more effectively)	
การวางแผนการทำงานและวางแผนการใช้เวลา	246
เทคนิคการบริหารเวลาให้กับธุรกิจ	253
บทที่ 20 สร้างความคิดพลิกชีวิตให้สุขและสำเร็จ	260
(Create ideas to change your life to be happy and successful)	
ขั้นตอนปรับเปลี่ยนตนเองให้ดีขึ้นกว่าเดิม	260
6 ขั้นตอนเปลี่ยนแปลงชีวิตแย่ให้กลายเป็นความสุข	264
6 ทักษะที่สำคัญที่ช่วยให้ประสบความสำเร็จในอาชีพ	268
วิธีใช้ความมหัศจรรย์ของการคิดใหญ่ในสถานการณ์ฉุกเฉิน	
ที่สุดของชีวิต	271

สารบัญคิดใหญ่แล้วก้าวไปให้สำเร็จอย่างยั่งยืน

(Think big and move towards sustainable success)

เรื่อง	หน้า
6 สิ่งต้องรู้เมื่อบุกตลาด Gen Z	274
3 วิธี ก้าวข้ามความรู้สึก ดีไม่พอสำหรับคน Gen Z	279
บทที่ 21 สู่ฝันด้วยการฝันฟ้าสร้างจินตนาการสร้างความสำเร็จ	284
(Achieve your dreams by building your imagination and creating success)	
สูตร BELIEVE	284
อุปสรรคของเส้นทางความสำเร็จ	286
สู่ฝันด้วยการฝันฟ้า	287
สร้างจินตนาการสร้างความสำเร็จ	291
บันไดสามขั้นผลักดันสู่ความสำเร็จ	294
บทที่ 22 เคล็ดลับให้ทีมงานประสานสร้างสัมพันธ์อยู่เสมอ	297
(Tips for your team to always build relationships)	
7 เคล็ดลับสร้างความสัมพันธ์กับบุคคลในทีม	297
สร้างสายสัมพันธ์สร้างสรรค์ลูกค้า	302
การสร้างสัมพันธ์กับลูกค้าระยะยาว	304

สารบัญคิดใหญ่แล้วก้าวไปให้สำเร็จอย่างยั่งยืน

(Think big and move towards sustainable success)

เรื่อง	หน้า
สิ่งที่นักขายหรือพนักงานบริการไม่ควรทำ	306
บทที่ 23 สร้างพลังฝันแล้วผลักดันไปสู่ความสำเร็จ	309
(Create the power to dream and drive towards success)	
กฎ 4 ข้อของการสร้างความศรัทธาและเชื่อมั่น	311
สาเหตุส่วนหนึ่งของความล้มเหลว	312
สร้างพลังฝันสู่ความสำเร็จ	312
เคล็ดลับไปสู่ความสำเร็จ	313
อุปสรรคนั้นคือโอกาส	314
ผู้ชนะในเกมของชีวิต	316
บทที่ 24 เทคนิคในการทำงานให้ประสบความสำเร็จ	317
(Techniques for working successfully)	
สิ่งที่ปรารถนาของคนเรา	318
บทบาทชีวิตของคนเรา	318
เทคนิคการทำงานให้ประสบความสำเร็จ	320

สารบัญคิดใหญ่แล้วก้าวไปให้สำเร็จอย่างยั่งยืน

(Think big and move towards sustainable success)

เรื่อง	หน้า
บทที่ 25 วิธีการขจัดความท้อชะลอความเบื่อ	324
(How to eliminate discouragement and delay boredom)	
แนวคิดและวิธีปฏิบัติเพื่อขจัดความท้อแท้	325
ทำไมหลายคนไม่ประสบความสำเร็จ	332
สาเหตุแห่งความล้มเหลว 24 ประการ	333
บทที่ 26 สร้างสิ่งจูงใจให้ลูกค้าที่ไม่มีวันหมด	334
(Create endless customer incentives)	
มองต่างมุม-ต่างมุมมอง	334
สิ่งจูงใจซื้อ ด้านอารมณ์	336
สรุปสิ่งจูงใจซื้อด้านเหตุผล	336
สิ่งจูงใจซื้อ เพราะ ร้านค้า/องค์กร	337
ลูกค้าไม่มีวันหมด	338
บทที่ 27 จงเชื่อมั่นและศรัทธาว่าเราทำได้	346
(Have faith and believe that we can do it)	
ฝันหรือเป้าหมายจะเป็นจริงถ้า	346

๑๑ ๑๒ ๑๓ ๑๔ ๑๕ ๑๖ ๑๗ ๑๘ ๑๙ ๒๐ ๒๑ ๒๒ ๒๓ ๒๔ ๒๕ ๒๖ ๒๗ ๒๘ ๒๙ ๓๐ ๓๑ ๓๒ ๓๓ ๓๔ ๓๕ ๓๖ ๓๗ ๓๘ ๓๙ ๔๐ ๔๑ ๔๒ ๔๓ ๔๔ ๔๕ ๔๖ ๔๗ ๔๘ ๔๙ ๕๐ ๕๑ ๕๒ ๕๓ ๕๔ ๕๕ ๕๖ ๕๗ ๕๘ ๕๙ ๖๐ ๖๑ ๖๒ ๖๓ ๖๔ ๖๕ ๖๖ ๖๗ ๖๘ ๖๙ ๗๐ ๗๑ ๗๒ ๗๓ ๗๔ ๗๕ ๗๖ ๗๗ ๗๘ ๗๙ ๘๐ ๘๑ ๘๒ ๘๓ ๘๔ ๘๕ ๘๖ ๘๗ ๘๘ ๘๙ ๙๐ ๙๑ ๙๒ ๙๓ ๙๔ ๙๕ ๙๖ ๙๗ ๙๘ ๙๙ ๑๐๐

(Think big and move towards sustainable success)

เรื่อง	หน้า
นิสัยที่จะทำให้ตัวท่านเองเดือดร้อน	348
ขั้นตอนสู่ความสำเร็จ	349
45 วิธีไปสู่ความสำเร็จ	353
บทที่ 28 สร้างกำลังใจสร้างอารมณ์บวกทุกวันฉันดีขึ้น	357
(Create encouragement, create positive emotions, every day makes me better)	
การฝึกฝนตนเองให้มีกำลังใจที่ดี	357
กฎปฏิบัติเพื่อเพาะปลูกกำลังใจ	360
บอกกับตัวเองสิ“ทุกวันฉันดีขึ้น”	362
6 ขั้นตอนในการปรับเปลี่ยนความสำเร็จให้เป็นทอง	363
บทที่ 29 มาทำความฝันให้เป็นความจริง	365
(Come make your dreams come true)	
กฎแห่งความมีศรัทธา และเชื่อมั่น	365
กฎแห่งการสร้างจินตนาการ	367
กฎแห่งท้อป่น	368

สารบัญคิดใหญ่แล้วก้าวไปให้สำเร็จอย่างยั่งยืน

(Think big and move towards sustainable success)

เรื่อง	หน้า
บทที่ 30 สติกับความสำเร็จ	369
(Consciousness and success)	
บุคคลในแง่การดำเนินชีวิตที่เกี่ยวข้องกับกับอำนาจ	370
ตัวอย่างสติจากสามเณรทั้งสาม	373
จงปฏิบัติกับเพื่อนมนุษย์โดยคิดว่า	376

บทที่ 1 ก้าวเดินไปจะไม่หันกลับ

(Keep walking and you won't turn back)

เป็นอะไรก็ได้ให้ดีที่สุด

ในสังคมโลกชีวิตคนเรานั้นเลือกเกิดไม่ได้ แต่เมื่อได้ลืมตาจู่โลกแล้วการเกิดมานำพาชีวิตของคนและคนใกล้เคียงเป็นสุขได้ อย่างไรยังเป็นปัญหา กัลยาณมิตรเกษมสุข ภมรสติธย์ ได้แก่มารชกัลยาณมิตรไว้ใช้ในงานบุญดังคัมภีร์ใหม่ในอดีตใช้ที่วัดธรรมกาย มีเนื้อเรื่องว่า

“ยังมีพวกเราอีกมากมาย เสาะหาความสุขแท้ทั้งรู้ว่าอยู่ที่ไหน ต่างใช้ชีวิตท่ามกลางความทุกข์มากมาย ในนานาอาชีพหลากหลาย ต่างคนต่างล้วนฝันใฝ่ เสาะหาสิ่งใดที่ให้ความสุขแท้แท้จริง ต่างเวียนต่างวนอยู่ในทะเลแห่งกรรม บ้างก็ตั้งดำบ้างก็ผุดว่า ต่างไขว่ต่างคว้าหาแหล่งพักใจ หาเกาะกว้างใหญ่ไว้ยึดเหนี่ยวพึ่งพา”

“ไปเถิดพวกเราเหล่ากัลยาณมิตร ไปเป็นสหายนิกให้แก่ผองเพื่อนไปจุดประกายความหวังขณะกลางเดือน กัลยาณมิตร คือเพื่อนผู้นำความสว่างทางใจ (ซำ) (กัลยาณมิตรคือเพื่อนผู้นำเกาะกว้างใหญ่) สมดังที่ได้ใฝ่หามานาน” (เริ่มต้นใหม่)

ในสองบรรทัดแรกของมารชกัลยาณมิตรได้ให้ข้อมูลว่ามีพวกเราชาวโลกอีกมากมายเฝ้าหาความสำเร็จหรือความสุขที่แท้จริงว่าอยู่ที่ไหนแต่ทุกคนหาไม่รู้ไม่ว่าต่างใช้ชีวิตท่ามกลางความทุกข์มากมายในนานาอาชีพหลากหลายต่างคนต่างล้วนฝันใฝ่

หลายคนฝันอยากเป็นคุณหมอ
 หลายคนฝันอยากเป็นคุณครู
 หลายคนฝันอยากเป็นมหาเศรษฐี
 และอีกหลายๆคนอยากประสบความสำเร็จสูงสุดตามที่
 มนุษย์โลกรปรารถนา

อย่าเลย...นี่ไม่ใช่ข้อห้าม ที่เกินขอบเขตของท่าน
 อย่าฝันที่จะเป็นเช่นดวงอาทิตย์ที่ทรงพลังไปทั้งหมด
 จะเป็นอะไรก็ได้ครับที่เราเป็นอยู่
 อาจจะเป็นดวงดาวเล็กๆ ที่ส่องแสงระยิบระยับบนท้องฟ้า
 ที่ช่วยให้นักดาราศาสตร์ที่มีดม
 หรือ เป็นคันหล้าที่เปะอยู่กับพื้นดิน ที่ช่วยมิให้เขื่อนดิน
 พังทลายลงไป

หรือ จะเป็นก้อนหินแข็งแกร่งสักก้อนก็ตามที่
 เป็นอะไรก็ได้ที่เราอยากเป็นหรือเป็นอยู่ เพียงแต่ขอให้สิ่งที่
 อยากเป็น
 หรือเป็นอยู่นั้น เป็นสิ่งที่ดีที่สุด ที่เราเป็น และมีคุณค่า ที่ควรมี
 ขอให้ท่านเป็นเช่นดวงดาวประดับท้องฟ้า ยามราตรีอัน
 มีดม หรือ เป็นหล้าแพรวที่ให้อากาศบริสุทธิ์แก่โลก ให้ความชุ่มชื้น
 แก่พื้นดิน หรือเป็นหินที่เจียรนัยแล้วมีแสงประกายเจิดจ้า รากาแพง
 เป็นอะไรก็ได้ให้ดีที่สุด และเป็นตัวของตัวเองหรือตัวอักษร
 ในบทหลังๆ

นับจากนี้แม้ไม่ใช่หลักศิลาจารึกหรือคัมภีร์สู่ความฝันหรือความสำเร็จก็ตาม แต่ก็จะเป็นเสมือนเข็มทิศที่จะแปรเปลี่ยนวิถีชีวิต หลังจากที่คุณได้ค้นหาแนวทาง เสริมสร้างความเป็นผู้นำและกระทำการกิจให้รุ่ง เพื่อมุ่งสู่ความฝันและความสำเร็จตามความปรารถนาของท่าน

กำลังใจพลังแห่งความฝัน

มีผู้กล่าวให้เราได้ยินได้ฟังกันอยู่เสมอในเรื่องราวของชีวิตว่า ชีวิตคือการต่อสู้ ในเมื่อชีวิตที่ต้องมีการต่อสู้เพื่อความอยู่รอดปลอดภัย มั่นคง และมั่งคั่ง อาวุธที่ถือว่าวิเศษที่สุดที่มนุษย์เราต้องกรอถือไว้คู่กายตลอดชีวิตเพื่อให้เส้นทางเดินของชีวิตมุ่งสู่ถนนหนทางแห่งความสำเร็จ สิ่งนั้นก็คือ..... กำลังใจ

กำลังใจนั้นเปรียบเสมือนกับกระแสไฟฟ้าที่ทรงพลัง.....

กำลังใจเป็นสิ่งที่ยั่งยืน ถาวร และคุณนานับการ.....

กำลังใจสามารถหนุนนำให้มนุษย์เรา คิด ทำ ประดิษฐ์ สิ่งมหัศจรรย์มาแล้ว ซึ่งไม่มีอำนาจใด ๆ จะมีพลังเท่า.....

1.สิ่งมหัศจรรย์หรือประดิษฐ์กรรมต่าง ๆ ที่ได้อุบัติหรือเกิดขึ้นโดยฝีมือของมนุษย์เรามาบนโลกนี้ตั้งแต่ในยุคอดีตจนถึงปัจจุบัน ล้วนแล้วแต่เกิดขึ้นโดยจินตนาการและความใฝ่ฝันของมนุษย์เรา จึงเป็นเรื่องที่สามารถที่จะพิสูจน์ได้ว่า สิ่งประดิษฐ์ที่สำคัญต่าง ๆ นั้นเกิดเพราะแรงบันดาลใจ พระมิดอิยิปต์ ที่ตั้งอยู่บนริมฝั่งตะวันตกของแม่น้ำไนล์ โดยเฉพาะพระมิดที่มีชื่อเสียงมากที่สุดคือพระมิดของคูฟู

2.สวนลอยบาบิโลน ในเมืองบาบิโลน ในประเทศอิรัก

3.อนุสาวรีย์เทพเจ้าซีอุส (จูปีเตอร์) แห่งโอลิมเปีย

4.เทวรูปอันมหัศจรรย์ “ซีเลียส” บนเกาะโรดส์

5.วิหารอาร์เทมิส ที่เมืองอีเฟซุส

6.สุสานหินอ่อนหรือ “เมโซเลีย” ที่ทาร์นิกาเมลซัส

7.สุสานฟาโรห์ ในเมืองอเล็กซานเดรีย ประเทศอียิปต์

นอกจากนี้ยังมีสิ่งที่ถูกสร้างโดยฝีมือมนุษย์ที่ถือได้ว่าเป็นสิ่งที่
เกิดจากแรงบันดาลใจกำแพงเมืองจีน, นครวัด – นครธน ที่สร้าง
ขึ้นมาจาก ความกลัว ความรัก ความ ศรัทธา จนกลายเป็น
แรงผลักดัน

ข้อความนับจากบรรทัดนี้เป็นต้นไป ทุกตัวอักษรจะเป็น
พื้นฐานที่ดั่งมันสร้างให้ท่านมีจุดยืนหยัด มีขวัญ มีกำลังใจ กล้าที่จะ
เผชิญและต่อสู้กับอุปสรรคทั้งมวล ที่จะทำให้ท่านมั่งคั่งและมั่นคง มุ่ง
ตรงสู่เป้าหมายที่ท่านแสวงหาไม่ว่าท่านจะประกอบอาชีพสาขาวิชาใด
ก็ตาม โดยเฉพาะเหมาะสมที่สุดสำหรับผู้ที่อยู่ในธุรกิจการขาย ที่
จะต้องแสวงหา ไขว่คว้าความสำเร็จทางรายได้ การเงิน ชื่อเสียง
เกียรติยศและความปรารถนาสูงสุด

แนวทางสร้างความฝันสู่ความสำเร็จ

บนเส้นทางของการทำงานโดยเฉพาะนักขายที่มีได้โรยไว้ ด้วยกลีบกุหลาบก็ย่อมต้องมีอุปสรรคขวากหนามเป็นธรรมดาและ ก่อนที่นักขายจะได้ชื่นชมกับความสำเร็จซึ่งจุดหมายปลายทางบน ถนนชีวิตของงานที่หอมคลอบอบวลด้วยกลิ่นดอกไม้้นานาชนิด ใน อันที่จะทำให้ชีวิตของงานขายจะได้กินอิ่ม นุ่งอุ่น ไม่อด แล้วยังอดได้ หรือความมั่งมีศรีสุข ไม่ใช่มีบ้าง ไม่มีบ้าง หรือสุข ๆ คับ ๆ นั้น แรกสุด ที่นักขายตรงจะต้องจุดประกาย ความคิด ความฝัน จินตนาการซึ่ง เปรียบเหมือน เชื้อมหิสุ หรือหางเสือที่จะนำพาชีวิตของตนมุ่งมั่นสู่ เป้าหมาย พุ่งถ่วง ๆ ก็คือ นักขายตรงจะต้องมีความใฝ่ฝัน และทะเยอทะยานด้วยแรงบันดาลใจพร้อมเป้าหมายที่สูงส่งในอันที่จะสร้างความ สุขความสำเร็จเกียรติยศให้กับตนเอง หรือบุคคลรอบข้าง ในอัน ที่จะสร้างการยอมรับในสังคมว่าเรานี่หรือก็คือ **หนึ่งในดวงใจ** ผู้เขียน ขอเสนอลำดับขั้นในการแปรเปลี่ยนความฝันให้กลายเป็น ความสำเร็จดังนี้

1. สร้างความฝัน

ทุกคนมีสิทธิ์ที่จะฝันใฝ่ หรือใฝ่ฝัน ที่ไม่ใช่ออกมาในรูปแบบเพื่อ ฝันสุดเอื้อม อย่างน้อย ๆ ในการสร้างความสำเร็จในธุรกิจขายตรง ต้อง เริ่มจากฝันที่ปัจจัยสี่ที่สมบูรณ์ เช่น อาหารที่สร้างคุณภาพชีวิต เครื่องนุ่งห่ม ราคาคุณภาพบ้านหลังงาม สุขภาพที่สมบูรณ์พูนสุข การ ได้มาซึ่งความฝันของนักขายตรงคือ เงิน ที่สามารถซื้อเกือบทุกสิ่งทุก

อย่างได้ไม่ก่อเป็นหลักทรัพย์ บ้าน ที่ดิน บัญชีเงินฝากธนาคารสร้างหลักประกัน รถยนต์ โอกาสส่งบุตรไปโรงเรียนการเดินทางท่องเที่ยว ฯลฯ

“ สิ่งใดที่จิตคิดฝัน และเชื่อมั่น สิ่งนั้นสามารถเกิดขึ้นได้ ”

ท่านเคยคิดฝันกลับเขาบ้างไหม...

อย่ามัวแต่สวดมนต์ หรืออ้อนวอนสิ่งใด ๆ เลย ถ้าหากสวดมนต์ต้องบนคาถาแล้วไม่คิดฝันควบคู่กันกับการลงมือกระทำ

2.ความจริง

การได้บันไดของความฝันสู่ความสำเร็จนั้น นักขายตรงต้องยอมรับความจริงของชีวิตในงานขายหลาย ๆ ประการ คือ

- เป็นงานที่พบกับคนที่ไม่รู้จักมากกว่าคนรู้จัก
- เป็นธุรกิจมักพบกับการปฏิเสธก่อนเสมอ
- เป็นการทำงานโดยอาศัยอัตราถั่วเฉลี่ย คือ พบคนมาก

โอกาส และความสำเร็จย่อมมีมาก

- เป็นธุรกิจที่ต้องบริการ ติดต่อกับ หรือติดตาม

นอกจากความจริงของชีวิตในการเข้าใจธรรมชาติของงานขายแล้ว ต้องยอมรับความจริงอื่น ๆ อีกเช่น

- เราต้องยอมรับความจริงธุรกิจนี้อาศัย กำลังกาย และ กำลังใจ และดูเหมือนกำลังใจจะยิ่งใหญ่กว่ากำลังกายเสียอีก ดังคำกล่าวที่ว่าจิตเป็นนายกายเป็นบ่าว

- เราต้องยอมรับ ความจริงว่าต้องอดทนต่อแรงกดดันจากสภาพแวดล้อมรอบ ๆ ตัวเรา

เช่น แรงกดดันจาก อารมณ์ของลูกค้า และผู้มุ่งหวังจาก
ปณิธานจรรยาบรรณจากคนในครอบครัว

จากทัศนคติที่ไม่ดีของเพื่อน ๆ หรือจากลูกค้า/ผู้ติดต่อ

3.ความคิด และความเข้าใจ

นักขายตรงที่จะมุ่งมั่นสู่ความสำเร็จ จะต้องมีความคิด และ
ความเข้าใจที่ถูกต้อง คือ

- ความคิดที่ว่า ทำงานขายเหมือน กับการทำกุศล เผยแพร่
อุดมการณ์เกี่ยวกับสินค้า

และแผนการตลาด เพื่อสร้างโอกาสธุรกิจให้กับบุคคล
ต่าง ๆ

- มีความคิดให้การเป็น “ผู้ให้” มากกว่า “ผู้รับ” ให้อะไร คือ
ได้ให้ประโยชน์ของสินค้า

และบริการกับบุคคลที่ติดต่อ ไม่ใช่ไปขอเงินจากเขา

- มีความคิดที่ถูกต้องว่าผู้แนะนำชักชวนหรือผู้สนับสนุนเรา
ไม่ได้เอาเปรียบเรา เราไม่ได้

ทำนาบนหลังคน แต่เป็นการจัดสรรผลประโยชน์ที่สร้าง
แรงจูงใจตามลำดับขั้นของผลงานสำหรับความเข้าใจที่ถูกต้องในการ
ทำธุรกิจขายตรง ก็คือ ปรัชญาธุรกิจขายตรงที่ว่า “เราจะประสบ
ความสำเร็จเมื่อช่วยให้บุคคลอื่น ๆ ประสบความสำเร็จ” นอกจากนี้
ต้องเห็นคุณค่าธรรมชาติและความสำคัญของคนที่เราติดต่อ คือคนเรา
ย่อมต้องการให้ผู้อื่นรู้สึกว่าคุณค่า คนเราต้องการ
ยอมรับต้องการมีเพื่อนคนเราจะสนใจเรื่องราวที่เกี่ยวข้องกับตนเอง

4. ความรู้

ความรู้เป็นสิ่งที่สำคัญ อันดับแรกที่จะเป็นเครื่องมือช่วยนำพาโอกาสทางธุรกิจที่ประสบความสำเร็จให้กับนักขายตรง เพราะความรู้ย่อมเป็นปัจจัยส่งผลให้เกิด ความเชื่อมั่น เกิดทัศนคติที่ดี เกิดขวัญและกำลังใจในการทำงาน

การก้าวสู่นักขายตรงที่ดีประสบความสำเร็จจะต้องรู้

อะไรบ้าง พูดย่าง ๆ ก็คือ **รู้รอบและรอบรู้**

รู้รอบ คือ รู้ในเรื่องรายละเอียดของสินค้า ในแง่มุมต่าง ๆ เช่น คุณภาพ คุณสมบัติ คุณประโยชน์ เทคโนโลยี ชื่อเรื่อง ความเป็นมา จุดแข็ง ฯลฯ นอกจากนี้การรู้รอบยังหมายถึง แผนการตลาดของธุรกิจของเรา เทคนิคและยุทธวิธีในการขาย และการชักชวนให้ผู้อื่นเห็นโอกาสทางธุรกิจ และตัดสินใจสร้างโอกาสเช่นเดียวกับเรา

รอบรู้ คือ รู้จักคู่แข่งในสนาม จุดอ่อนของคู่แข่งในสินค้า รู้จักเรื่องสภาพแวดล้อมทางเศรษฐกิจ สังคม การเมือง ฯลฯ เพื่อสามารถพูดคุยกับผู้คนได้อย่างทันโลกทันเหตุการณ์

5. ความสามารถ

ดังคำกล่าวที่ว่า ร้อยรู้ไม่สู้หนึ่งทำ รู้แล้ว เห็นแล้ว ได้ยินแล้ว ได้สัมผัสแล้ว แล้วคงจะไม่เกิดประโยชน์เลย ถ้าหากปราศจากการลงมือ ลงแรง ลงเวลากระทำให้ความฝันอันบรรเจิดเกิดขึ้นมา สิ่งที่เราไม่สามารถซื้อได้ด้วยเงิน คือ ประสบการณ์ และความชำนาญในงาน ที่ต้องอาศัยเวลาและความสำเร็จเป็นทุนรวนที่สำคัญ เพราะฉะนั้น

นักขายตรงจะต้องอาศัยการฝึกฝน อย่าอาศัยให้บุญหล่นลงมาทับต้องอาศัยเสาะหาเพราะไม่มีใครเกิดมาเป็น ต้องอาศัยการต่อสู้ ไม่ใช่ดูดวง โชคชะตา เราต้องอาศัยครูหลาย ๆ คนที่จะพัฒนาตัวเราให้เชี่ยวชาญ โดยไม่ต้องอาศัยให้โชคช่วย ครูหลายคนเหล่านั้นก็คือ ผู้มุ่งหวังทั้งหลายที่เราจะไปขายไปสนับสนุนหรือชักชวน ครูทั้งหลายจะบอกกับเราว่า จะพัฒนาความสามารถในการขาย ในการเจรจา อย่างไรให้ขายให้สำเร็จ หรือสร้างทีมได้สำเร็จ ซึ่งความชำนาญในการทำงานจะเป็นบันไดทำให้ท่าน สามารถจัดประชุมทีมงานขายได้ และแก้ไขปัญหาได้สำเร็จ

6.ความสำเร็จ

เราจะเห็นได้ว่าจากความสำเร็จนั้น เราจะต้องยอมรับความจริงของงานขายพร้อม ๆ กับการยอมรับตัวเราเองว่า สามารถยืนหยัดอยู่ในอาชีพนี้ได้อย่างสมเกียรติ เราจะต้องมีความคิด และความเข้าใจว่าความสำเร็จทั้งหลายทั้งปวงนั้นต้องอาศัยเวลา และแรงบันดาลใจ คิดบวกกับอาชีพสินค้า และบุคคลที่ไปพบปะพูดคุย ซึ่งเราต้องอาศัยความรู้ ความเชื่อมั่น ความพยายาม แปรเปลี่ยนให้เกิดความสามารถซึ่งต้องอาศัยเวลา และประสบการณ์เช่นเดียวกัน ที่จะมุ่งมั่นสู่ความสำเร็จ การที่จะวัดเราประสบความสำเร็จ ในธุรกิจขายตรงหรือไม่นั้น ไม่ใช่วัดกันที่ตำแหน่ง หรือเงินทองเสมอไป แต่อย่างจะให้มองดัชนีชี้วัดว่า เราจะประสบความสำเร็จในธุรกิจหรือไม่ ดังนี้

1. เรามีความรัก มีความพึงพอใจในงานธุรกิจหรือไม่
2. มีการยอมรับ หรือไม่
3. มีความสุขในการทำธุรกิจนี้หรือไม่
4. มีความก้าวหน้าทางตำแหน่ง รายได้ สอดคล้องกับปัจจัย
ภายในตัวเรา หรือไม่
5. มีความภาคภูมิใจในธุรกิจนี้หรือเราได้สร้างมาหรือไม่

วิธีการสังเกตให้ลึกลับชีวิตเราได้จริงๆนะ

แรกสุดท่านจะต้องรู้และเข้าใจความจริงบางอย่างเกี่ยวกับตัวท่าน
ว่าตัวคนนั้นจะมีจิตที่แตกต่างกัน และแยกกันอยู่ สองอย่างคือ

1. จิตสำนึก.- เป็นจิตธรรมดาโดยทั่วไปจะทำการแยกแยะเหตุผล
แสดงถึงความสงสัย การคาดคะเน การคิดคำนวณหรือการเรียนรู้ต่างๆ
เปรียบเสมือนตะแกรงร่อนคอยคัดสิ่งที่ไม่ต้องการออกไปหากสิ่งใดก็
ตามที่จิตสำนึกเราสนใจนั้นก็จะถูกส่งไว้ในรูปของความคิด มโนภาพ
หรือ จินตนาการ และจะถูกส่งผ่านเข้าไปยังจิตใต้สำนึก หรือจิตภายใน

2. จิตใต้สำนึก.- เป็นจิตที่มีพลังมหาศาล มันทำหน้าที่เกี่ยวกับโลกที่มี
อาณาบริเวณที่กว้างใหญ่ไพศาล ที่ไม่มีอำนาจกำหนดขอบเขตได้(ส่งมา
เถอะจะทำให้) แตกต่างจากจิตสำนึกตรงที่ จิตสำนึกธรรมดานั้น ไม่มีพลัง
หรืออำนาจสร้างสรรค์เพราะปัญหาต่าง ๆ ที่คิดด้วยจิตสำนึกธรรมดานั้น
บ่อยครั้งที่เราแก้ปัญหาไม่ตก กับคำพูดของจิตสำนึกว่า “ผมยอมแพ้แล้ว
หรือจนปัญญาจริงๆ”(อย่าบ่นให้จิตนี้ได้ยินบ่อยนะครับ) จิตใต้สำนึกมัก
ถูกดึงมาใช้ในภาวะคับขันเช่น เวลาไฟไหม้แล้วยกทีวี21 นิ้วได้คนเดียว
เป็นต้น

การทำงานของจิตใต้สำนึก

เมื่อจิตสำนึกส่งปัญหาหรือข้อมูลเข้าไปให้จิตใต้สำนึกหาทางออก ซึ่งท่านไม่เคยรู้ตัวว่า มันเป็นการทำงาน มันเป็นการคิดค้นช่วยเหลือของจิตใต้สำนึกของท่านเอง โดยส่งคำตอบกลับมาให้จิตใต้สำนึกได้รับรู้ได้ ดังนั้นความคิด ความเชื่อ(มัน) ความรู้สึก(รวมเป็นคำอธิบายของท่าน) ต้องคิดและเชื่อมั่นในทางสร้างสรรค์ว่าเป็นไปได้ เป็นไปได้ จะได้ ได้รับ (หากท่านเชื่อว่าท่านได้ก็จะได้.น โปเลียนฮิลล์) ดังนั้นความคิดและคำพูด ต้องพูด นึกคิดออกในทางสร้างสรรค์กรอบกับการกระทำเสมอว่าเป็นไปได้ เป็นไปได้แล้วท่านก็จะได้รับสิ่งที่นึก คิดฝันเสมอตัวอย่างเช่น

-ฉันมีความสุขกับการได้เพิ่มพูนความรู้ เพิ่มพูนคุณค่าให้กับตัวเอง

-ฉันมีความสุขที่ได้แบ่งปันความรู้ แบ่งปันความคิด แบ่งปันประสบการณ์ดีๆ ในชีวิตให้คนอื่น ด้วยหวังว่าเขาจะได้รับประโยชน์จากสิ่งที่ฉันถ่ายทอดไม่มากนักน้อย

-ฉันมีความสุขที่ได้ร่วมรับรู้อารมณ์ความรู้สึกที่ดีๆ ของคนอื่น

-ฉันดีใจที่เห็นความกระตือรือร้น ความเชื่อมั่น และแรงบันดาลใจเกิดขึ้นกับคนอื่นที่ฉัน

ถ่ายทอดสิ่งดีๆ ให้

-ฉันภาคภูมิใจที่ฉันเป็นคนที่มีคุณภาพ มีคุณค่า คุณประโยชน์และคุณธรรม

-ฉันมีความสุข ตื่นเต้น และดีใจมากที่ได้พัฒนาศักยภาพของตัวเองให้สูงขึ้นเรื่อยๆ

-ฉันมีความสุขกับทุกสิ่งทุกอย่างที่ผ่านเข้ามาในชีวิตของฉัน ทำให้
ฉันได้เรียนรู้และเก็บ

เกี่ยวประสบการณ์ที่มีค่าในทุกช่วงเวลาของชีวิต

-ฉันมีความสุขที่ชีวิตของฉันสร้างสรรค์สิ่งที่เป็นประโยชน์สำหรับ
คนอื่นได้

-ฉันเชื่อมั่นทุกอย่างที่คิดทุกสิ่งที่ทำทุกคำที่พูดทุกสิ่งที่ฝันจะเป็นไป
ได้และเป็นไปได้เสมอ

สมชาติ กิจยรรยง ที่มา ผันคิดทำนาสู่มหาเศรษฐีและบางส่วนเมื่อยักษ์
ตื่น!

ความสำเร็จที่จะเกิดขึ้นกับผู้ที่เราเลือกเสมอว่า เราเกิดมาเพื่อ
หน้าที่ และการทำงาน พร้อมทั้งมีทัศนคติแห่งความสำเร็จอย่างแรงกล้า
โดยการมีชีวิตและมองชีวิตอย่างมีเป้าหมาย พร้อมทั้งเผชิญชีวิต
อุปสรรค และสถานการณ์ต่าง ๆ ด้วยจิตใจที่มั่นคง มุ่งตรงสู่เป้าหมาย
ในธุรกิจโดยตรงที่ท่านได้ฝันไว้แล้วเพียรพยายามเพื่อไปให้ถึง

บทที่ 2 ผันให้ไกลแล้วไปให้ถึง

(Dream big and go for it)

สิ่งใดที่จิตคิดและเชื่อมั่นสิ่งนั้นบังเกิดได้

ชีวิตที่ประสบความสำเร็จเริ่มต้นด้วยการใฝ่ฝัน ท่านเห็นด้วยหรือไม่ มนุษย์เรานั้นฝันไว้ว่า สักวันหนึ่งอนาคตข้างหน้า พวกเขาจะสามารถบินล่องลอยเหินบนท้องฟ้าอันกว้างไกลได้อย่างนก จึงทำให้เกิดสิ่งประดิษฐ์อันมหัศจรรย์และมีอานุภาพ โดยจุดกำเนิดจากสองพี่น้องตระกูลไรท์ที่คิดประดิษฐ์เครื่องร่อนจนกลายมาเป็นเครื่องบินหรือจรวดที่บินได้สูงและเร็วยิ่งกว่านกในปัจจุบัน

มนุษย์เราฝันว่า สักวันหนึ่งเราจะสามารถติดต่อ สื่อสาร ส่งข่าวพบปะ แลกเปลี่ยนข้อมูลซึ่งกันและกัน จุดกำเนิดจากโทมัส อัลวา เอดิสัน เป็นผู้จุดประกายแห่งความฝันจนกลายเป็นความจริงในที่สุด จนทำให้ปัจจุบันนี้เป็นยุคของเทคโนโลยีในการสื่อสารต่าง ๆ ไม่ว่าจะเป็นโทรศัพท์, วิทยุ, โทรทัศน์, ดาวเทียม, คอมพิวเตอร์, โทรศัพท์ไร้สาย ฯลฯ

มนุษย์ฝันว่าสักวันจะบินไปเยี่ยมดาวเคราะห์ และดวงดาวต่าง ๆ อันลึกลับและอยู่ไกลลิบจากขอบฟ้า แล้วความจริงก็ได้ปรากฏขึ้นว่ามนุษย์เราสามารถบินไปเหยียบดวงจันทร์ได้โดย นีล อาร์มสตรอง เมื่อปี พ.ศ. 2511 และได้ทำการสำรวจดวงดาวต่าง ๆ ในจักรวาลต่อไปอย่างไม่หยุดยั้ง

ถึงตรงนี้จะให้คำตอบแก่เรา ๆ ท่าน ๆ ได้ใช่ไหมว่า “สิ่งใดมนุษย์คิดและฝัน.....สิ่งนั้นเป็นไปได้”

“สิ่งใดที่จิตคิดและเชื่อมั่น สิ่งนั้นบังเกิดได้”

ท่านเคยคิด ท่านกล้าคิดกับเขาบ้างหรือไม่ เราลองมาคิดและฝันในสิ่งที่ไม่เกินสติปัญญาและสามัญสำนึกของเราดูบ้าง ท่านเป็นคนอีกหนึ่งหรือเปล่าที่ไม่กล้าคิดหรือไม่เคยคิดกับความฝันต่าง ๆ ที่ไม่ต้องใช้อัจฉริยะในตัวท่านเลยเช่น

ฝันว่าจะมีบ้านหลังงาม ๆ สักหลัง

ฝันว่าจะมีรถยนต์ราคาแพงสักคัน

ฝันว่าจะได้เดินทางท่องเที่ยวรอบโลก

ฝันว่าท่านจะมีความยิ่งใหญ่ทางธุรกิจ

ฝันว่าท่านจะเป็นบุคคลที่มีชื่อเสียงก้องฟ้าก้องแผ่นดิน

.....ฯลฯ.....

ถ้าท่านไม่เคยฝัน ลองคิดและฝันดูสิครับ เริ่มจากฝันสิ่งเล็ก ๆ ก่อนก็ได้เช่น

ฝันว่าจะมีเงินฝากในสมุดบัญชีด้วยตัวเลข 6 หลักขึ้นไป

ฝันว่าได้พักอาศัยในที่ซึ่งพร้อมไปด้วยความสุขสมบูรณ์

.....ฯลฯ.....

ความสำเร็จ ความมั่งคั่ง และความสุข ล้วนแล้วแต่ได้มาด้วยความฝันและการกระทำที่ละขั้นเสมอ ไม่มีอะไรที่ได้มาในทันทีทันใด ซึ่งท่านจะได้เห็นตัวอย่างง่าย ๆ ดังนี้

- ความฝันที่จะให้ลูกได้เรียนมหาวิทยาลัยจะสำเร็จได้ หากท่านลงทุนอย่างฉลาด ด้วยการสะสมเงินโดยธนาคารเดือนละ 500–900 บาท
- นักแสดงผู้ที่ตั้งใจแสดงที่ละครในแต่ครั้งจะกลายเป็นนักแสดงผู้ยิ่งใหญ่
- ผู้บริหารได้ตำแหน่งสูงสุดในบริษัทด้วยการเลื่อนขั้นทีละขั้น ไม่ใช่กระโดดพรวดเดียวถึงยอดเลย
- ทีมฟุตบอลอาจเป็นแชมป์เปียนโลกได้ หากเอาชนะการแข่งขันนัดสำคัญ ได้ทุกครั้ง
- ไมเคิล แจ็กสัน นักร้องชื่อก้องโลกจากสหรัฐอเมริกา เกิดในครอบครัวที่ยากจน เพราะมีพี่น้องมาก และแม่ของเขาไม่สามารถเลี้ยงตัวเองและครอบครัวได้ เขาเริ่มต้นการเป็นนักร้องเมื่ออายุ 6 ขวบ

ตัวอย่างข้างต้นเป็นสิ่งที่กำลังจะบอกว่า “การเดินทางที่ยาวไกลที่สุดเริ่มต้นด้วยก้าวเล็กๆ ก้าวเดียว” ทรัพย์สินสมบัติมหาศาลเริ่มต้นด้วยเงินไม่กี่บาท ชีวิตที่มีความสุขนั้นสร้างขึ้นทีละวัน จงฝันเถาะครับ

แนวทางก้าวไปสู่ความฝัน

เพื่อให้ฝันให้ไกลแล้วไปให้ถึงขอเสนอแนะหลักการเพื่อให้ท่านปฏิบัติดังนี้

- 1.จงสร้างภาพฝันถึงสิ่งที่ท่านปรารถนาทรงอำนาจที่ยิ่งใหญ่ ซึ่งท่านอาจเป็นไปได้ อาจทำได้สำเร็จ และอาจเป็นเจ้าของได้
 - 2.คิดว่าฝันของเรานั้นเป็นการปลูกต้นไม้ มันจะโตวันโตคืน จงทำวันนี้ให้ดีที่สุด เพื่อวันพรุ่งนี้ที่ดียิ่งเลิศ
 - 3.เตรียมจิตใจให้พร้อมและยอมรับ ความคิด และจิตใจที่ยิ่งใหญ่ ของท่าน
 - 4.อย่ารอคอยให้ทุกอย่างพร้อม อย่ารอคอยโชคกลาง โชคกลางที่แท้คือความคิดที่ได้รับการปฏิบัติตามเท่านั้น
 - 5.สร้างจินตนาการให้เกิดขึ้นเป็นภาพ เป็นความคิด เป็นความรู้สึกให้กำลังใจ และความรู้ โดยการขอความร่วมมือจากผู้ที่ประสบความสำเร็จ
 - 6.บอกกับตัวเองว่า เราคือ “ผู้ชนะ” เราจะ “มุ่งมั่น” จนกว่าจะ “สำเร็จ”
 - 7.จงใช้เวลาให้เป็นประโยชน์ ใช้เวลาในการสร้างสรรค์ อาชีพการงาน และใช้เวลาในการมั่งคั่งและมั่นคงอย่างเพียงพอ
- บางคนอาจเชื่อว่าชีวิตของตนนั้นจะต้องดำเนินเดินไปตามพรหมลิขิตหรือฟ้าบันดาลเท่านั้นที่จะกำหนดความยากดีมีจนของตน ถ้าหากท่านคือบุคคลประเภทนี้อาจจะทำให้ท่านไม่มีโอกาสอ่านหนังสือเล่มนี้ แต่ท่านทราบถึงหลักการและหยิบหนังสือเล่มนี้แล้ว จง

เชื่อเถอะครับว่า เราคือผู้กำหนดโชคชะตาของเราเอง ท่านต่างหากคือ
ผู้ลิขิตชีวิตตนเอง

สร้างความสำเร็จพัฒนาอรรถนบว

พลังแห่งความศรัทธาเป็นหนึ่งในการอรรถนบว หรือ
อรรถนบวในทางก่อ ที่จะทำให้ท่านสามารถที่จะก่อสร้างตัวท่าน จากงาน
ที่ท่านรัก งานที่ชอบ ที่ฝืนและฝืนฝืน ให้สำเร็จหรือสัมฤทธิ์ผลได้
บันไดขั้นแรกคือ เราจะต้องศรัทธาต่อตนเอง บันไดขั้นที่สองคือรัก
และศรัทธาต่องานที่ท่านพึงกระทำ หรือที่ฝืนฝืนและฝืนฝืน ข้อเสนอแนะ
ต่อไปนี้เป็นแนวทางและวิธีที่จะเสริมและสร้างพลังศรัทธาสู่
ความสำเร็จหรือความฝันไว้ขอจรรยาเป็นข้อๆ ดังนี้

1. กำหนดให้ตัวเราเองนั้นรู้ว่าเราต้องการอะไรในวิถีชีวิตที่จะ
ลิขิตด้วยตัวเราเอง และบอกกับตัวเองด้วยว่าจะให้อะไรเป็นสิ่งที่ตอบ
แทนเมื่อทำได้ตามความต้องการแต่ละระดับแล้ว

2. ขอให้เปิดใจให้กว้างตลอดเวลาสำหรับคำแนะนำที่จะ
เกิดขึ้นภายในจิตใจของเราเองด้วยการทำให้สงบนิ่งมีสมาธิและ
มุ่งมั่น แต่เมื่อใดก็ตามเมื่อเรามี "สังหรณ์" ว่าควรจะเริ่มแผนของเรา
หรือจะใช้แผนใหม่ ขอให้ลงมือกระทำโดยไม่ชักช้า

3. ขอให้แสดงออกถึงพลังแห่งความศรัทธาของตนเองโดย
การเขียนจุดประสงค์ที่แน่นอนของเราเองให้ชัดเจน และใช้มันเป็น
พื้นฐานสำหรับการรวมศูนย์จิตใจหรือเป้าหมายของเรา

4. จงจำไว้ว่าความตั้งใจ ความพยายามและความศรัทธาของ
คนเรานั้นจะถูกทดสอบได้หลายๆ ทาง เมื่อพบกับความพ่ายแพ้

ชั่วคราว ซึ่งท่านอาจจะพบหลายครั้งที่เดียว เพราะฉะนั้นขอให้เข้าใจว่า เมื่อเราพ่ายแพ้แต่ละครั้งก็คือการกระตุ้นที่จะทำให้เราก้าวหน้าขึ้น ทั้งกำลังใจและกำลังกาย ที่จะพลังที่จะทำให้เรามุ่งหน้าต่อไป จนกว่าเราจะทำสำเร็จ

5. ขอให้เราตระหนักและยืนยันในเป้าหมายของเราโดยการทบทวนในใจให้บ่อยๆ และเราควรที่จะจินตนาการว่าตัวเราได้บรรลุเป้าหมายดังกล่าวแล้ว โดยการสร้างสิ่งที่จะเกิดทางในใจให้ได้เสียก่อน

6. จงแสวงหาหนทางคบค้าสมาคมกับผู้ที่สนับสนุนเป้าหมายของเราให้มาก เข้าไว้ เพื่อที่จะให้เขาได้มีโอกาสชักนำหรือนำพาเราหรือช่วยเราทางใดทางหนึ่ง

7. เลือกบุคคลที่ตนเองคิดว่าถึงพร้อมทางด้านต่างๆ เอาไว้เพื่อจะช่วยให้เราได้บรรลุเป้าหมายที่ตั้งไว้

8. อย่าปล่อยวันและเวลาที่มีอยู่ให้ผ่านไป โดยที่เราไม่ได้ทำอะไรเลยเพื่อเป็นการก้าวสู่เป้าหมายของเรา และอย่าใช้ชีวิตแบบลมๆแล้งๆ

9. พยายามสร้างสภาพแวดล้อมรอบตัวเราด้วย หนังสือ รูปภาพ คำขวัญ สโลแกน ประโยคต่างๆ หรือสิ่งที่จะกระตุ้นในอันที่จะช่วยเสริมสร้างความศรัทธาอันนำพาความสำเร็จมาสู่เรา

10. จงยืนหยัดที่จะกระทำตามความมุ่งมั่นและศรัทธา สิ่งต่างๆ ที่มีคุณค่าย่อมไม่อาจได้มาเปล่าๆ หากพบกับเหตุการณ์ที่หลีกเลี่ยงไม่ได้หรือไม่น่าพอใจจงถือว่าเป็นเรื่องธรรมดา ให้เรา

แสวงหาวิธีการโต้ตอบที่เหมาะสมกับมันให้ถือคติที่ว่า "รู้เท่าเอาไว้กัน
รู้ทันเอาไว้แก่" แค่นี้ก็มีชัยไปกว่าครึ่งแล้ว

รากฐานในการสร้างพลังแห่งความศรัทธา

ในตอนต้นที่ได้กล่าวถึงบันไดการเสริมสร้างพลังแห่งความ
ศรัทธาในตอนนี้อยู่เขียนจะขอกล่าวถึงที่มาที่จะเป็นรากฐานของศรัทธา
ที่ผู้ฝึกฝนแสวงหาความสำเร็จควรที่จะมี 9 ประการเพื่อความก้าวหน้า
คือ

- 1.ศรัทธาต่อตนเอง :- เช่นเดียวกับปุถุชนที่ประสบ
ความสำเร็จทั้งหลายต้องเชื่อมั่นและศรัทธาต่อตนเองก่อนว่า "เราทำ
ได้" "เป็นไปได้" ฯลฯ
- 2.สร้างให้ผู้อื่นศรัทธา :- มีนิสัยก้าวให้ล้าหน้าในการสร้าง
สัมพันธกันกับคนอื่นๆ เสมอ
- 3.มั่นคงในเป้าหมาย :- คือยืนยงในเป้าหมายอันแจ่มชัดของ
ตนเสมอๆ โดยเฉพาะตอนที่จิตใจสงบ
และเป็นสมาธิ
- 4.สลัดทิ้งความคิดในแง่ลบ :- ได้แก่ความคิดในแง่ลบ
ทั้งหลาย ไม่ว่าจะเป็นความกลัว ความอิจฉาริษยาความโลภ ความ
เกลียด ความงมงายต่างๆ ฯลฯ
- 5.เสริมสร้างความคิดริเริ่มสร้างสรรค์เสมอ :- โดยมีเป้าหมาย
ที่แจ่มชัดที่สนับสนุนด้วยความคิดริเริ่มหรือการกระทำของเรา

6.หาหรือสร้างแนวร่วมเพื่อให้บรรลุเป้าหมาย :- หาพันธมิตร
ประสานพลังจิต กับคนสักคนหรือมากกว่า ที่จะเสริมสร้างความ
ศรัทธาให้กับเราเพื่อให้บรรลุเป้าหมายที่ตั้งไว้

ไม่มีสิ่งใดยาก หากมีความตั้งใจ

ผู้ใด ไม่เคยฝัน ย่อมไม่เคยตก

ไม่มีฝันอันใด ที่เป็นไปได้

7.เข้าใจหมิ่นในเรื่องผลประโยชน์และปัญหา :- อุปสรรคต่างๆ
นั้นมีผลประโยชน์ที่อยู่ในระดับเดียวกันแอบแฝงมากับมันด้วย ความ
พ่ายแพ้ชั่วคราวไม่ใช่ความล้มเหลว

ชีวิตเหมือน เรือน้อยลอยลอยอยู่

ต้องต่อสู้ แรงลมพสุมคลื่น

ต้องทนทาน หวานอมขมสู้คลื่น

ต้องทนฝัน ยึดสู้ไปทุกวัน

8.วิเคราะห์ความบกพร่องที่ผ่านมา :- ด้วยการมองย้อนรำลึก
นึกไปในอดีตถึงความคิดพลาดต่างๆ อย่างระมัดระวัง และใช้อดีตเป็น
บทเรียนและเป็นบันไดพาเราไปสู่ความสำเร็จดังบทกลอนที่ว่า

อันสงครามแห่งชีวิตหากคิดสู้

ชัยชนะมิได้อยู่ที่แข่งขัน

จะเร็วช้า แข็งแรง แกร่งฉกรรจ์

หากผู้นั้นมั่นใจชัยย่อมมี

9.เชื่อและเข้าใจว่าเรามีพลังแห่งปัญญาอันไร้ขอบเขต :- ซึ่งเป็นผู้จัดระเบียบให้เราก้าวสู่ความสำเร็จจากพลังแห่งความใฝ่ฝันแห่งความมุ่งมั่น

"ไม่มีพลังใดที่จะมายิ่งใหญ่ไปกว่าพลังแห่งจินตนาการของมนุษย์และไม่มีอุปสรรคใดที่ขวางด้านการตั้งใจจริงของมนุษย์ไปได้ ถ้าเราตั้งใจจะทำอะไร ให้ได้เราก็ต้องทำสิ่งนั้นได้" ไม่วันใดก็วันหนึ่ง"

ปรัชญาของธุรกิจหรือการขาย

ธุรกิจการขายถือเป็นงานมวลชนที่ต้องอาศัยหลังจากคนสร้างถนนแห่งความยิ่งใหญ่ให้ก้าวขึ้นสู่ผู้นำในระดับต่าง ๆ ถ้าผู้ที่ก้าวสู่ธุรกิจนี้ขาดความรู้ความเข้าใจในการสร้างความยิ่งใหญ่ ก็คือการสร้างมวลชน หรือสร้างทีม หรือชักชวน และโอกาสทางธุรกิจ และติดตามสม่ำเสมอแล้วโอกาสที่ก้าวล้ำนำหน้าไต่บันไดก้าวสู่ผู้นำในอาชีพนั้นก็ค่อนข้างจะล่าช้ากว่าคนอื่นๆ ในวงการ

ธุรกิจการขายตรงอาจจะกล่าวได้ว่าเป็นการตลาดที่สร้างลูกค้าประจำด้วยการเป็นสมาชิก พุงด่าย ๆ ก็คือ ใครสร้างสายงาน สร้างฐานลูกค้าสมาชิกได้มากเท่าไร ย่อมก้าวสู่ความยิ่งใหญ่ในระยะเวลาอันสั้นเท่านั้น แนวคิดจากจากข้อความต่อไปนี้ ส่วนหนึ่งผู้เขียนได้หัวข้อบางส่วนมาจากหนังสือ ปรัชญาทางธุรกิจ เรียบเรียงโดยของคุณสุวรรณ ของแก้วให้สำนักพิมพ์สุขภาพใจ ซึ่งผู้เขียนเห็นว่าบางส่วนเกี่ยวข้องกับธุรกิจการขายดังนี้

1.บ้านจะสร้างได้ดีและแข็งแรงต้องดูที่ฐานราก

นักขายที่จะประสบความสำเร็จได้นั้น พื้นฐานการทำงาน อันได้แก่ความรู้ บุคลิกภาพ การสื่อสาร และความใฝ่ฝันอันสำคัญ

2. ไปที่ละก้าวอย่างมั่นคง และ ตามขั้นตอน

เริ่มแรกผลงานในสายงานอาจจะช้าแต่อย่าหวั่นไหว จงเดินก้าวหน้าทำงานต่อไปอย่างมุ่งมั่น และมั่นคงตามแผนตลาด โดยไม่ต้องลี้เลสงสัย

3.จะต้องกล้าในสิ่งที่ดีกว่า ถูกต้อง แต่อย่าเถรตรงจนเกินไป

ในการทำงานนั้นต้องมีความกล้า ความเชื่อมั่น ในสิ่งที่ถูกต้องมากกว่าสิ่งที่ถูกสิ่งที่ถูกใจ ถ้าหากสิ่งไหนไม่ถูกต้องในสายตาเรา อย่าพูดโง่งมงายออกไป เพราะอาจจะทำให้เกิดความเข้าใจผิด หรือขัดแย้งได้ คำกล่าวของพระธรรมดิลก (จันทร์ กุสโล) วัดเจติยหลวง อ.เมือง จ.เชียงใหม่ ที่ว่า “ถ้ากล้าจนเกินงาม จะพบความเดือดร้อน”

4.ธุรกิจใด ๆ ก็ตาม ล้วนต้องทำงานกันเป็นทีม

ในงานขายนั้นผู้นำจะต้องสามารถรวมคนสร้างทีมให้ประสบความสำเร็จตามแผนการตลาดได้จึงจะประสบความสำเร็จ

5.จงคิด (ใช้สมอง) ให้มากขึ้น

เพราะธุรกิจนี้ไม่มีกฎเกณฑ์ที่แน่นอนตายตัว สามารถเปลี่ยนแปลงได้ร้อยแปดพันอย่างตามสภาพสังคม เศรษฐกิจกิจการเมือง ซึ่งผู้นำขายจะต้องเอาใจใส่ตั้งแต่ต้นจนจบ จะใช้ทฤษฎี หรือแบบแผนตายตัวไม่ได้กับลูกค้า หรือคนที่จะชักชวนทุกคนไม่ได้

6.เลือกเป้าหมาย และกัดไม่ปล่อย

อย่าเห็นอาชีพการขายเป็นที่פקพิง หรือพักผ่อนพอกระหาย เมื่อเลือกเป้าหมาย โบนัส ตำแหน่ง รถยนต์ ฯลฯ แล้วจงตั้งใจทำให้ตลอด อย่าล้มเลิก อย่าทิ้งกลางคัน

7.ชนะด้วยการบริการ

พึงสนองตอบต่อลูกค้า ตลาด และคนในทีมงานโดยการสร้างความสัมพันธ์ สร้างสรรค์งานบริการ ประสานประโยชน์ให้ทุกฝ่าย โดยการคำนึงถึงจิตสำนึกเกี่ยวกับ “ต้นทุน และ “ผลกำไร” ควบคู่กัน

8.ข้อคิดจากการไต่เขา

ภาพที่เราผิ้นนั้นแสนจะสวยงาม เหมือนเราขึ้นมองดูภูเขาไกลหลายสิบกิโลเมตร แต่เมื่อยามเราลงมือปฏิบัติสู่ความฝัน หรือเป้าหมาย ซึ่งก็คือการก้าวสู่การไต่เขา ซึ่งมีแต่ความสูงชันของโขดหิน ปัญหาอุปสรรคต่าง ๆ มีมากมายเหตุที่เราล้มลงก็ไม่ใช่เพราะภูเขาสูงชัน แต่เราล้มลงและยอมแพ้เพียงเพราะสะดุดก้อนหินเล็ก ๆ บนภูเขาต่างหาก ซึ่งมันไม่ได้สวยงามเหมือนที่เราผิ้นเอาไว้เลยเมื่อสัมผัสกับมันเข้าจริงๆ

แต่ถ้าหากเรามีความพยายามมุ่งมั่นที่จะทำให้สำเร็จแล้วรางวัลตอบแทนที่ได้รับคือ การไต่ขึ้นบนเนินของความสำเร้ง ซึ่งก็เหมือนกับการที่เราไต่ขึ้นบนยอดเขาที่เราพิชิตมันได้ ซึ่งเราสามารถหันไปมองได้รอบทิศทาง เห็นทิวทัศน์เห็นและผู้อื่นที่กำลังปีนป่ายและประสบกับปัญหาเหมือนกับที่เราเคยประสบเช่นกัน ถนนชีวิตในอาชีพเขาก็เช่นเดียวกัน ปัญหาในการทำธุรกิจ ติดต่อผู้มุ่งหวังต่างๆ นั้นย่อมมี

สำหรับผู้แสวงหาความสำเร็จ ย่อมต้องอาศัยประสบการณ์ของตนที่
ชวนขายดีนั้นก่อน

9.จงปฏิบัติตามและเป็นแบบอย่าง

ตามคำกล่าวที่ว่า “ตัวอย่างที่ดีมีค่ากว่าคำสอน” หรือ “ภาพ
หนึ่งภาพมีความหมายมากกว่าคำหนึ่งพันคำ” การสร้างความสำเร็จให้
ผู้อื่นโดยการแสดงตัวเป็นแบบอย่างในวิธีคิด และวิธีการทำงานย่อม
ช่วยให้ผู้อื่นได้เดินรอยตามทางของความสำเร็จได้เช่นเดียวกัน

10.ไม่ให้ปลา แต่ให้วิธีตกปลา

การเรียนรู้ในเทคนิคในการบริหารงานขายเปรียบเสมือนกับ
การสอนวิธีการตกปลา ประกอบกับการใช้เครื่องมืออุปกรณ์ควบคู่กัน
โดยไม่ได้ให้ปลาที่มีอยู่ไป เราไม่ได้ให้ลูกค้า แต่เราสอนให้วิธีการ
ลูกค้า เราไม่ได้ขายให้ แต่ได้สอนวิธีการขายให้แทน ส่วนจะตกปลาได้
หรือไม่ขึ้นอยู่กับพื้นฐานทางร่างกาย และจิตใจของแต่ละคน

11.ก่อนหน้าเราไม่มีทาง แต่หลังจากเราเดินผ่านไปแล้วมีทาง

คนหลายคนก้าวสู่ธุรกิจขายตรงด้วยความไม่เชื่อมั่นในตนเอง
ว่าจะทำได้สำเร็จหรือไม่ แต่ได้ตัดสินใจลงมือลงแรงไปบนเส้นทาง
ของงานขายที่มีได้ไรไว้ด้วยกลีบของดอกกุหลาบ ย่อมได้
ประสบการณ์ สามารถถ่ายทอดแนวทางให้เพื่อนร่วมอาชีพรุ่นหลัง หรือ
รุ่นน้องได้ แต่เมื่อได้แนวทางและข้อแนะนำที่ผู้นำบอกกล่าว เขากลับ
เห็นลู่ทางสว่างไสว และลงมือทำงานเป็นผลสำเร็จ “ท่านจะทำได้ถ้า
หากท่านเชื่อว่าท่านทำได้”

12. มีเพื่อนสามคนน้อยไป มีศัตรูหนึ่งคนมากไปแล้ว

สนับสนุนให้นักพยายามสร้างความสำเร็จโดยอาศัยหมู่มวลมิตรทั้งหลายควรสร้างมิตรมากกว่าการสร้างศัตรู แต่ถ้าหากเกิดมีศัตรูคู่ริ ก็พยายามใช้คู่ริ หรือคู่แข่งมาเป็นแต้มต่อในการคิด เพื่อเราจะได้หาจุดคิดพิชิตคู่แข่ง ดังคำกล่าวที่ว่า “อยากได้ความสำเร็จ ท่านต้องการเพื่อน แต่หากอยากได้ความสำเร็จมาก ๆ สิ่งที่ท่านต้องการคือศัตรู”

13. ข้างไม่ต้องกลัว แต่จงกลัวถ้ายืนอยู่กับที่

ผลงานที่ทำไปในระยะเริ่มอาจจะอึดอัดเขื่องช้าไม่ควรกลัว แต่ควรกลัวถ้าหากเวลาผ่านไปเนิ่นนานแล้วแต่ผลงาน หรือจำนวนคนในทีมมีอยู่เท่าเดิม แต่ในวงการขายมักชอบกล่าวว่า “เก่งไม่กลัว แต่กลัวช้า” หมายความว่า ถึงจะมีความเก่งกาจ และมีความสามารถมาก เราไม่กลัว แต่เรากลัวว่าจะมาร่วมธุรกิจกับเราช้าไปอีกดังคำกล่าวที่ว่า “เก่งไม่กลัว กลัวไม่ขยัน” และ “ขายเก่งสู้เก็บเงินเก่งไม่ได้”

ท่านแพร่เยื่อไม่ได้กล่าวไว้ว่า “ล้มเพราะการก้าวเดินไปข้างหน้าดีกว่ายืนตะเทาอยู่กับที่

14. ถ้ามีความวิริยะเสียแล้วไม่ว่าเรียนต่อกับทำงาน ไม่ว่าเลือกทางไหน ก็ประสบความสำเร็จได้ทั้งนั้น

คนบางคนมักจะอ้างเงื่อนไขในการสร้างความสำเร็จให้กับตนเองต่าง ๆ นานา เช่นยังเรียนไม่จบเสียเกินไป แก่เกินไป พุดไม่เก่ง ฯลฯ สารพัดข้ออ้างที่จะปิดกั้นโอกาสของตนเองในยุคธุรกิจขายปรัชญาธุรกิจนี้ได้ฝากไว้ว่าไม่ว่าเลือกทางไหน ก็ประสบความสำเร็จได้ทั้งนั้น

15. สร้างความสำเร็จโดยช่วยให้ผู้อื่นประสบความสำเร็จ

เสียงปรบมือจากผู้บริหารนั้น เป็นผลประโยชน์ที่ทั้งส่วนรวม และส่วนตัวเป็นรางวัลทั้งผู้ประสบความสำเร็จและผู้ชมเชยการสร้าง ความสำเร็จโดยช่วยให้ผู้อื่นประสบความสำเร็จนั้นก็เท่ากับเป็นการ ประสบความสำเร็จทั้งสองฝ่าย

หรือเหมือนกับคำที่ว่า ผู้นำระดับต้นใช้ความสามารถของตน อย่างเต็มที่ ผู้นำระดับกลางใช้กำลังของคนอื่นอย่างเต็มที่ ส่วนผู้บริหาร ระดับสูงจะใช้ปัญญาของคนอื่นอย่างเต็มที่ การได้ประสานพลังผู้นำ ระดับต่างๆ ย่อมทำให้องค์กรก้าวไกลในธุรกิจได้เช่นเดียวกัน

จากที่กล่าวมานี้ นักขายคงจะได้มุมมองทางความคิดเพื่อพิชิต ปัญหาให้กับตน หรือคนในทีมได้ และขอฝากคำกล่าวไว้ว่า “ถามทาง ต้องถามคนสองคน หากคนสองคนพูดไม่ตรงกันให้ถามคนที่สาม”