

อ่านแล้วทำให้คุณคิดแตก แปลก หวกแนว

I Style?

คุณ
จะ
แน้มข



- แน่ที่จะคิด
- แน่ที่จะเปลี่ยน
- แน่ที่จะทำ
- แน่ที่จะรวย

Joseph.S.G.

e-BOOK



ดวงกลมพับลิชชิ่ง
นำเสนอหนังสือดี มีคุณค่า

I Style?



Joseph S.G.

คำนำสำนักพิมพ์

หนังสือเล่มนี้ สำนักพิมพ์มีความประสงค์จะนำให้ผู้อ่านได้เรียนรู้ถึงสติปัญญาและความมีไหวพริบของนักธุรกิจที่ประสบผลสำเร็จในชีวิตเพื่อจะได้ให้ข้อคิดในการดำเนินชีวิตและประกอบธุรกิจของผู้ที่ต้องการประสบผลสำเร็จ บทเรียนจากผู้สำเร็จในชีวิตและในธุรกิจย่อมมีบทเรียนให้กับผู้อื่นได้ไม่มากนักน้อย แล้วทำอย่างไรละ ให้เงินกระเด็นออกมาจากสมอง อ่านข้อเด็ดความสำเร็จของบุคคลสำคัญของโลกในหนังสือเล่มนี้ แล้วคุณจะพบ I Style ? (ฉันก็แน่ล่ะสิ?)

ด้วยความปรารถนาดี
สำนักพิมพ์ดวงกมลพับลิชชิง

คำนำ

บทเรียนจากผู้ประสบผลสำเร็จในชีวิตและในธุรกิจย่อมเป็นบทเรียน
ที่ให้ข้อคิดกับผู้อื่นได้ไม่มากนักน้อย

สติปัญญา และความมีไหวพริบของนักธุรกิจย่อมจุดประกายแนวทาง
ในการดำเนินธุรกิจ

หนังสือ I Style เล่มนี้ จึงรวบรวมแนวทางการใช้ชีวิตและการทำ
ธุรกิจของตำนานนักธุรกิจระดับโลกมาให้ศึกษา พร้อมทั้งข้อคิดดีๆ ที่จะมา
จุดประกายไอเดียดีๆ ให้กับคุณ

สารบัญ

1. แมคโดนัลด์ (McDonald's) ต้นตำรับฟาสต์ฟู้ด กับ เรย์มอนด์ ครีอค	1
2. ตำนาน บริษัท เชลล์ (Shell)	5
3. ตำนานกางเกงยีนส์วียส์	9
4. ตำนานอาดิดาส (Adidas)	15
5. ตำนานธุรกิจเครื่องประดับสวารอฟสกี (Swarovski)	19
6. ตำนาน บริษัทการบินฮิวจ์ (Hughes Aircraft)	23
7. ตำนานห้างสรรพสินค้าแมคซีส์ (Macy's Department Store)	33
8. โจเซฟ เอช. เฮอร์ชอร์น นักการเงิน พ่อมดการเงิน และนายหน้าค้าหุ้น	39

9. ตำนานตระกูลรอธชีลด์แห่งเยอรมนี 49
ความร่ำรวยของชายที่ยากจน
10. จงรู้จักบริหารความเสี่ยง 55
11. ชะตาชีวิตเปลี่ยนแปลงได้ 61
ถ้าคุณไม่ปล่อยให้โอกาสผ่านไป
12. นักโฆษณาโคตรอัจฉริยะ 65
13. บารุค นักเล่นหุ้นผู้กล้า 69
โอกาสและเงินเป็นของผู้ที่กล้าเสี่ยง
14. ตำนานบริษัทนิวแมน (Newman's Own Inc.) 71
และผู้สูญเสียอวัยวะ แต่ไม่ยอมเสียโอกาส
15. สร้างฝันให้เป็นจริง 75

- 16.** ตำนานนักอุตสาหกรรม 81
 ลูตวิก โมนด์ (Ludwig Mond)
- 17.** ตำนาน บริษัทแมคคอลล 87
- 18.** จากร้านขายของชำที่เก่าคร่ำคร่า 93
- 19.** ตำนาน บริษัท เซียร์ โรว์บัค กล้าที่จะสู้ 99
- 20.** นาดีน กอดิแมร์ (Nadine Gordimer) 105
 ยอดนักเขียน
- 21.** ทรัพย์สิน (ลายแทงชุมทรัพย์) 111
 นั้นแฝงอยู่ในข่าวสาร
- 22.** หลักพื้นฐาน 5 ประการ ในการเจรจาธุรกิจ 115



แมคโดนัลด์ (McDonald's) ต้นตำรับฟาสต์ฟู้ด กับ เรย์มอนด์ คร็อก

เมื่อมีอายุ 50 ปี เรย์มอนด์ อัลเบิร์ต คร็อก (Raymond Albert Kroc) ผู้ก่อตั้ง แมคโดนัลด์ (McDonald's) ยังคงเป็นหนึ่งในบรรดาผู้ตกงาน สถานการณ์ที่บีบคั้นทำให้เขาตัดสินใจเดินทางออกจากรัฐอิลลินอยส์ (Illinois) บ้านเกิดตอนกลางดึกเพื่อไปหางานทำที่รัฐแคลิฟอร์เนีย งานแรกที่เขาหาได้คือเป็นพนักงานขายเครื่องปั่นมิลค์เชค เขาจึงต้องเดินทางไปยังที่ต่างๆ หลายแห่ง และแล้ววันหนึ่งเขาก็ได้ไปเยือนร้านอาหารฟาสต์ฟู้ด (fast food) ของพี่น้อง McDonald

ในสายตาของคนทั่วไปอาจจะมองว่า แมคโดนัลด์ ก็คือ แมค-โดนัลด์ แต่ เรย์มอนด์ คร็อก มีสายตาที่แหลมคมกว่าผู้อื่น พอเห็นผู้คนจำนวนมากพากันมาเข้าแถวซื้อแฮมเบอร์เกอร์ในร้านเล็กๆ แห่งนี้ เขาก็รีบเบียดเข้าไปเพื่อดูให้ชัดๆ ถนัดตา ว่าแฮมเบอร์เกอร์ที่นี่มีอะไรที่แตกต่างจากแฮมเบอร์เกอร์ของร้านอื่น

เขาพบว่า แฮมเบอร์เกอร์แบบดั้งเดิมของสหรัฐอเมริกาเป็นแฮมเบอร์เกอร์เย็นๆ แข็งๆ แต่แฮมเบอร์เกอร์ของพี่น้อง แมคโดนัลด์เป็นอาหารร้อน, นุ่ม, มีกลิ่นหอม แถมยังสะอาดถูกสุขลักษณะ ทำให้เรย์มอนด์ ครีอค คิดถึงเคล็ดลับในการทำธุรกิจอยู่สองข้อคือ หนึ่ง ‘ปาก’ สอง ‘ผู้หญิง’ แฮมเบอร์เกอร์ของพี่น้อง McDonald ก็เกี่ยวกับปากไม่ใช่หรือ? ถ้าทำธุรกิจร้านแฮมเบอร์เกอร์แบบนี้จะต้องประสบความสำเร็จแน่ ด้วยเหตุนี้เขาจึงต้องการที่จะผูกมิตรกับสองพี่น้อง

หลังจากเป็นเพื่อนกันแล้ว เรย์มอนด์ ครีอค กับสองพี่น้องก็มักจะมาพบปะสนทนากันอยู่เสมอ

วันหนึ่งเรย์มอนด์ ครีอค กล่าวกับสองพี่น้องว่า “ทำไมพวกคุณไม่ขยายกิจการร้านแมคโดนัลด์ไปที่อื่นบ้าง? ดูสิ พวกคุณมาเปิดร้านอยู่ที่แคลิฟอร์เนียตั้งหลายปีแล้ว แต่เพิ่งจะมีสาขาสิบกว่าสาขาเท่านั้น ทั้งที่ธุรกิจนี้สามารถขยายไปได้ทั่วโลกแท้ๆ!”

สองพี่น้องตอบว่า “เห็นว่าคุณเป็นเพื่อนของเรา เราจะบอกให้รู้ก็แล้วกัน จุดประสงค์ของเราไม่ใช่การขายแฮมเบอร์เกอร์! เราทำแฮมเบอร์เกอร์ก็เพื่อระลึกถึงแฮมเบอร์เกอร์แสนอร่อยที่พ่อแม่เคยทำให้เราทาน เราแค่ต้องการแบ่งปันแฮมเบอร์เกอร์สูตรของแม่ให้คนอื่นๆ ได้ลิ้มรสด้วยเท่านั้น”

เรย์มอนด์ ครีอค ได้ยืนยันว่าสองพี่น้องไม่มีความคิดที่จะทำธุรกิจอื่นดีเป็นอย่างยิ่ง แต่เขาก็กล่าวขึ้นเหมือนไม่สนใจเท่าใดนักว่า “ในเมื่อเป็นอย่างนี้ พวกคุณจะอนุญาตให้ผมใช้ชื่อของพวกคุณและชื่อร้านของพวกคุณไปเปิดร้านแฮมเบอร์เกอร์ที่โอลินอยส์บ้านเกิดของผมได้มั้ย?”

สองพี่น้องตอบรับทันทีโดยไม่คิดค่า “ได้สิ! ทำไมจะไม่ได้ล่ะ”

ด้วยเหตุนี้ เรย์มอนด์ ครีค จึงได้สิทธิในการดำเนินกิจการร้าน McDonald's มาไว้ในมืออย่างง่ายดาย

ภายในระยะเวลา 5 ปีหลังจากกลับไปบ้านเกิด เรย์มอนด์ ครีค สามารถขยายแฟรนไชส์ร้านแมคโดนัลด์ ได้มากถึง 100 กว่าสาขา จากนั้นเขาก็ใช้เงินอีกก้อนหนึ่งซื้อร้าน 10 กว่าร้านของสองพี่น้องมาทั้งหมด และกลายมาเป็นเจ้าของกิจการร้าน McDonald's อย่างเต็มภาคภูมิ

ยังมีอีก ร้านแมคโดนัลด์ ยังมีตำนานกับมิสเตอร์ฮาโรลด์ในอีกมุมหนึ่ง

มิสเตอร์ฮาโรลด์เป็นหนุ่มนักธุรกิจที่ดำเนินงานธุรกิจเกี่ยวกับร้านอาหาร เขาเห็นร้านแมคโดนัลด์มีลูกค้าเข้าออกเป็นจำนวนมากทุกวัน ก็ตระหนักว่าแมคโดนัลด์จะต้องมีผลกำไรมากมายมหาศาลเป็นแน่ ดังนั้นจึงเกิดความคิดที่จะเข้าไปดำเนินการแทน เขาตัดสินใจเดินทางไปยังสำนักงานใหญ่ของแมคโดนัลด์เพื่อเสนอแผนการดังกล่าว แต่ผู้บริหารของแมคโดนัลด์ก็แจ้งให้ทราบว่าหากต้องการสิทธิดังกล่าวนี้จะต้องมีเงินสองล้านเหรียญดอลลาร์จึงจะเพียงพอ

พอได้ฟังคำพูดของผู้บริหารท่านนี้ ฮาโรลด์ก็ตัดสินใจเก็บเงินเดือนละ 1,000 ดอลลาร์ แต่เขาเกรงว่าตนเองจะใช้เงินที่มีอยู่ในมือไปจนหมด ดังนั้น เขาจึงมักจะนำเงิน 1,000 ดอลลาร์ไปฝากธนาคารทุกวันที่ 1 ของทุกเดือน จากนั้นจึงค่อยพิจารณาถึงเงินทุนที่ต้องใช้ในการดำเนินธุรกิจและค่าใช้จ่ายในชีวิตประจำวัน

ฮาโรลด์ปฏิบัติอย่างสม่ำเสมอเช่นนี้อยู่ถึง 6 ปีเต็ม เนื่องจากเขามักจะไปฝากเงิน 1,000 ดอลลาร์ทุกวันที่ 1 ของเดือนอยู่เสมอ

พนักงานธนาคารทุกคนจึงรู้จักเขาและต่างก็รู้แผนการของเขาดี และรู้สึกประทับใจในความพยายามของเขาเป็นอย่างมาก

ในที่สุดฮาโรลด์ก็มีเงินสดในมือถึง 720,000 ดอลลาร์ แต่เงินจำนวนนี้ยังห่างไกลจาก 2 ล้านดอลลาร์อยู่มาก ดังนั้น เขาจึงไปพบมิสเตอร์วิลสันซึ่งเป็นผู้บริหารของแมคโดนัลด์อีกครั้งเพื่อเล่าให้วิลสันฟังถึงความลำบากทั้งหมดที่ผ่านมา และขอร้องให้มอบสิทธิในการดำเนินงานแมคโดนัลด์ให้แก่เขา

วิลสันรู้สึกประทับใจในความพยายามของเขามาก แต่เขายังคิดที่จะไปสอบถามเรื่องราวของฮาโรลด์จากธนาคารด้วยตนเองอีกครั้ง พอเขาถามพนักงานธนาคารว่ารู้จักฮาโรลด์หรือไม่ เธอก็ตอบทันทีว่า:

“โอ! คนๆ นั้นไม่ธรรมดาเลยนะค่ะ! ทุกเดือนพอถึงตอนเที่ยงของวันที่ 1 เขาจะเอาเงิน 1,000 ดอลลาร์มาฝาก ถึงตอนนี้ก็ 6 ปีแล้ว เขาช่างมีความตั้งใจแน่วแน่จริงๆ ครั้งหนึ่งฝนตกหนักจนเขาเปียกไปหมด แต่เขาก็ก็นำเงินมาฝากเหมือนเดิม”

วิลสันได้ยินเช่นนี้ก็ตัดสินใจมอบสิทธิในการบริหารงานแมคโดนัลด์ทั้งหมดให้ฮาโรลด์ทันที

หากในตอนแรกฮาโรลด์ไม่มีความมุ่งมั่นที่จะฝากเงินเดือนละ 1,000 ดอลลาร์ เขาก็คงไม่มีเงินถึง 720,000 ดอลลาร์ ความมุ่งมั่นและความอดทนที่ยาวนานถึง 6 ปีของเขาทำให้มิสเตอร์วิลสันเกิดความประทับใจ ซึ่งส่งผลให้เขาสามารถก้าวไปสู่จุดเริ่มต้นแห่งความมั่งคั่งของตนเองได้เป็นผลสำเร็จ

ตำนาน บริษัท เชลล์ (Shell)

เส้นทางแห่งความร่ำรวยของชาмуเอล เริ่มต้นจากการเก็บเปลือกหอยที่บนหาดริมทะเลไปขาย จนกลายเป็นผู้ก่อตั้งบริษัทเชลล์

ขณะที่ ร็อดคีย์เฟลเลอร์ ได้ชื่อว่าเป็นบุคคลที่ร่ำรวยที่สุดในโลก มีอาณาจักรของตัวเอง ทั้งยังกุมตลาดน้ำมันดิบของโลกไว้ในกำมือ ในช่วงเวลาเดียวกันก็มีเด็กอายุ 13 ปีคนหนึ่ง เขาเป็นเพียงเด็กขายหน้าตาธรรมดาๆ ไม่มีอะไรโดดเด่นที่ใช้เวลาในแต่ละวันเก็บเปลือกหอยจากริมทะเลไปขายเท่านั้น ทุกคนที่ได้ยินคำพูดของเขาก็คิดว่าเขาเพ้อเจ้อที่เอาตัวเองไปเปรียบกับมหาเศรษฐีน้ำมันอันดับหนึ่งของโลก

ชาмуเอลเติบโตขึ้นที่ริมทะเลและเลี้ยงชีพด้วยการหาและการขายเปลือกหอยมาโดยตลอด ดังนั้น เขากับบิดาจึงเกิดความคิดที่จะนำเปลือกหอยมาประดับหีบแล้วส่งไปจำหน่ายที่ลอนดอน หลังจากทำไปได้

ระยะหนึ่งเขาก็ตัดสินใจดำเนินงานเองโดยร่วมมือกับลูกพี่ลูกน้องขยายกิจการค้าเปลือกหอย

ในหัวเวลานั้นเอง เขาก็ได้พบกับโอกาสในธุรกิจน้ำมัน ในตอนนั้น เขาพอจะมีเงินเก็บสะสมอยู่บ้าง เขาจึงตัดสินใจเดินทางไปยังตะวันออกไกล เขาพบว่าถ่านหินคือทรัพยากรธรรมชาติที่อังกฤษขาดแคลนเป็นอย่างมาก ในขณะที่ตะวันออกไกลกลับมีถ่านหินจำนวนมากที่ขายไม่ออก ดังนั้น เขาจึงขนส่งถ่านหินจากตะวันออกไกลกลับไปจำหน่ายที่ประเทศอังกฤษจนได้รับผลกำไรมากมาย นับแต่นั้นเป็นต้นมา เส้นทางแห่งความร่ำรวยของเขาก็เริ่มต้นขึ้น

ซามูเอลไม่เคยลืมปณิธานอันยิ่งใหญ่ในสมัยเด็ก ดังนั้น เขาจึงเริ่มก่อตั้งบริษัทน้ำมันขึ้นพร้อมทั้งประกาศตัวเป็นคู่แข่งกับร็อกกี้เฟลเลอร์ เนื่องจากเขาไม่เคยลืมอดีตที่ตนเองเคยเก็บเปลือกหอยเลี้ยงชีพมาก่อน เขาจึงตั้งชื่อบริษัทของตนว่า 'Shell'

ช่วงปลายศตวรรษที่ 19 รัฐบาลสหภาพโซเวียตอนุญาตให้ชาวต่างชาติเข้าไปขุดเจาะน้ำมันในเขตคอเคซัส (Caucasus) ได้ พี่น้องตระกูลโนเบล (Nobel Brothers) แห่งสวีเดน และตระกูลรอร์ชิลด์ (Rothschild) แห่งฝรั่งเศสต่างก็ได้รับสิทธิพิเศษ พวกเขาจึงจับมือเป็นพันธมิตรกันเพื่อต่อสู้กับร็อกกี้เฟลเลอร์ ฝ่ายซามูเอลก็ตัดสินใจเข้าร่วมด้วย

ขบวนการนี้ทำให้อร็อกกี้เฟลเลอร์ ตกใจมาก เขารีบดำเนินการเจรจากับพี่น้องตระกูลโนเบลและตระกูลรอร์ชิลด์ ทันที เพื่อที่จะได้หันมาร่วมมือกับซามูเอลได้อย่างเต็มที่ สงครามการต่อสู้แย่งชิงอันยาวนานระหว่างขบวนการทั้งสองจึงเริ่มต้นขึ้น

I Style? คุณแน่มั้ย?



บทเรียนจากผู้ประสบความสำเร็จในชีวิตและในธุรกิจย่อมมีให้กับผู้อื่นได้ไม่มากนักน้อย แล้วทำอย่างไรล่ะ ?
ให้เงินกระเด็นออกมาจากสมอง อ่านข้อเด็ด
ความสำเร็จของนักธุรกิจระดับโลกในหนังสือ
แล้วคุณจะพบ I Style ? ในตัวคุณ

