

คัมภีร์การค้า

ของชาว

ยิว



ชาวยิว ‘นักธุรกิจที่ยิ่งใหญ่ที่สุด’

เผยแผ่ความรู้ที่มีความสามารถในการหาเงินมาแต่กำเนิด



ดวงกมลพับลิชชิ่ง

นำเสนอหนังสือดี มีคุณค่า

e-BOOK

แปลและเรียบเรียงโดย ไอริน เป

คัมภีร์การค้าขอขมายาว



แปลและเรียบเรียงโดย ไอริน เป

ในปี ค.ศ. 70 เมื่อจักรวรรดิโรมันยกทัพเข้ายึดครองดินแดนปาเลสไตน์ หรือดินแดนของชาวยิวและประกาศจะทำลายล้างชาวยิวให้สิ้นซาก ผู้นำศาสนา Yochanan มองเห็นความหายนะและการสิ้นชาติกำลังจะเกิดขึ้น จึงตัดสินใจเข้าพบ Vespasian ผู้บัญชาการทหารโรมันกล่าวว่าสรรเสริญพร้อมกับทำนายว่าตัวท่านแม่ทัพจะได้เป็นจักรพรรดิในภายภาคหน้า ท่านแม่ทัพจึงถามท่านผู้นำศาสนา Yochanan ว่าต้องการจะขอเรื่องอะไร ท่าน Yochanan จึงกล่าวว่า “ข้ามีความหวังเพียงประการเดียวคือขอให้ท่านมอบโรงเรียนสำหรับสอนผู้นำศาสนา 10 คน ให้ข้าพเจ้าเพียงโรงเรียนเดียวและอย่าได้ทำลายมันตลอดไปเท่านั้นก็พอ。” ผลของการขอร้องทำให้โรงเรียนแห่งนี้ได้กลายเป็นสถานที่สร้างผู้นำชาวยิวและถ่ายทอดภูมิปัญญาและวัฒนธรรมของชาวยิวมาจนถึงปัจจุบัน

ความกล้าหาญ การไม่ยอมแพ้ต่อสถานการณ์ไม่ว่าจะเลวร้ายแค่ไหน ได้หล่อหลอมให้จิตใจชนชาติยิวแกร่งกล้ายืนหยัดได้จนถึงปัจจุบัน ไม่ว่าจะเป็นเรื่อง การเมือง เศรษฐศาสตร์ การเงิน การธนาคาร และความ เป็นผู้นำทางด้านธุรกิจ ตลอดจนความเป็นเลิศในด้านปัญญาและความเฉลียวฉลาด

เรื่องนี้เป็นเพียงเรื่องหนึ่งที่อยู่ในหนังสือเล่มนี้ ผู้อ่านจะได้ทราบถึงวิธีการเอาชนะอุปสรรคต่างๆ ของบุคคลหลากหลายอาชีพซึ่งสามารถนำมาเป็นข้อคิดและนำมาประยุกต์ใช้กับตัวเอง

สำนักพิมพ์หวังว่าหนังสือเล่มนี้ไม่เพียงแต่จะให้ความเพลิดเพลินแล้ว
ยังจะเป็นประโยชน์ให้กับผู้อ่านได้เรียนรู้ถึงการเอาชนะอุปสรรคต่างๆ ในการ
ดำเนินชีวิตในแต่ละวัน ไม่มากก็น้อย

ด้วยความปรารถนาดี
สำนักพิมพ์ดวงกมลพับลิชชิง

ชาวยิวเป็นหนึ่งในชนชาติที่ฉลาดที่สุด, ลึกซึ้งที่สุด และร่ำรวยที่สุดของโลก มีนักธุรกิจชาวยิวไม่น้อยที่สามารถใช้เทคนิคการบริหารงานเฉพาะตัวคว้าเอาตำแหน่ง ‘นักธุรกิจอันดับหนึ่งของโลก’ มาครองได้เป็นผลสำเร็จ

สถิติระบุว่า ในบรรดาชาวอเมริกันทั้งหมดมีชาวอเมริกันเชื้อสายยิวอยู่เพียง 2% แต่มหาเศรษฐีอันดับต้นๆ ของสหรัฐอเมริกาที่ได้รับการคัดเลือกจากนิตยสาร Fortune ในแต่ละปีนั้นกลับมีนักธุรกิจเชื้อสายยิวมากถึง 20-25% ยิ่งไปกว่านั้น หากพิจารณาในขอบเขตที่กว้างขึ้นก็จะเห็นได้ว่า ในบรรดามหาเศรษฐีทั่วโลกนั้นมีอยู่กว่าครึ่งที่มีเชื้อสายยิว

ด้วยเหตุนี้จึงไม่ใช่เรื่องแปลกที่มีผู้กล่าวว่า ทรัพย์สินในโลกอยู่ในกระเป๋าของชาวยิว ส่วนทรัพย์สินของชาวยิวอยู่ในมันสมองของตนเอง และชาวยิวก็ได้อาศัยทรัพย์สินและสติปัญญาที่มืนำพาคนทั้งโลก

สำหรับชาวยิวแล้ว การหาเงินเป็นเรื่องที่สำคัญที่สุด ชาวยิวมีความเข้าใจในธุรกิจอย่างลึกซึ้งและมีความมุ่งมั่นที่จะแสวงหาความมั่งคั่ง พวกเขาจึงกลายเป็นชนชาติที่น่าภาคภูมิใจที่สุดและมีอำนาจที่สุดในโลก มีชาวยิวมากมายที่เป็นนักวิทยาศาสตร์ระดับโลก, ศิลปินชื่อดัง, นักการเมืองชั้นนำ, นักการทูตผู้มากด้วยความสามารถ, ราชาน้ำมันผู้มีอิทธิพล, นักการเงินอัจฉริยะแห่งถนน Wall Street, มหาเศรษฐีแห่งฮอลลีวูด ฯลฯ ไม่ว่าจะเป็นวงการใดก็ล้วนแต่ได้รับอิทธิพลจากชาวยิวทั้งสิ้น

แล้วอะไรคือสาเหตุที่ทำให้ชาวยิวประสบความสำเร็จ?

หนังสือ ‘คัมภีร์การค้าของชาวยิว’ เล่มนี้จะนำเราไปสัมผัสกับสถิติปัญญาและความสามารถของชาวยิวในการลงทุนสร้างธุรกิจ, เลือกเป้าหมาย, โฆษณา, จำหน่ายสินค้า รวมไปถึงการเจรจาต่อรอง ฯลฯ และในขณะเดียวกัน ก็จะช่วยให้เราได้ตระหนักว่า พวกเขาสถาปนาโอกาสในการสร้างผลกำไรไว้ได้อย่างไร และสร้างอาณาจักรของตนเองขึ้นได้อย่างไร

หากคุณอยากเป็นนักธุรกิจที่ประสบความสำเร็จ หากคุณอยากมีธุรกิจที่ยิ่งใหญ่ หากคุณอยากจะค้นหาความร่ำรวยในเงินตรา คุณก็ลองเปิดหนังสือ ‘คัมภีร์การค้าของชาวยิว’ เล่มนี้ดู แล้วคุณจะพบว่าประตูแห่งความสำเร็จอยู่ตรงหน้าคุณนี่เอง!

ตอนที่ 1

เผ่าพันธุ์ที่มีความสามารถในการหาเงินมาแต่กำเนิด	1
ชาวยิว ‘นักธุรกิจที่ยิ่งใหญ่ที่สุด’	4

ตอนที่ 2

เทคนิคการวางแผนการเงิน:	9
ให้เงินกระโดดออกมาจากมันสมอง	
เงินคือพระเจ้าที่แท้จริง	10
โอกาสเปลี่ยนแปลงชะตาชีวิต	15
เงินทองคือแสงสว่างเพียงหนึ่งเดียว	22
ความศักดิ์สิทธิ์ของเงินตรา	27
เงินไม่มีการแบ่งแยกว่าสูงหรือต่ำ	32
ความเสี่ยงคือคำสรรพนามของความมั่งคั่ง	38
ผ่านความมิดชิดจึงจะพบแสงสว่าง	49
คิดให้เหมือนกับเศรษฐี	55
มองทุกสิ่งทุกอย่างด้วยความสงสัย	62
การสร้างความมั่งคั่งต้องเริ่มจากการเปลี่ยนแปลงตนเอง	68
ผู้ประสบความสำเร็จต้องมีสายดาที่ยาวไกล	76

ปฏิบัติต่อผู้อื่นเป็นอย่างดี ชื่อเสียงคงอยู่ตลอดกาล	83
อริยาบดียไมตรีนำมาซึ่งความมั่งคั่ง	88

ตอนที่ 3

เทคนิคการคำนวณเงิน: ซ่อนกล่องเก็บเงินไว้ในใจ	93
เงินเป็นของขวิญที่พระเจ้าประทานให้เรา	95
ค้นพบความหวังท่ามกลางวิกฤต	99
คุณสามารถควบคุมชะตาชีวิตของตัวเอง	104
ผู้ประสบความสำเร็จที่แท้จริง	112
ต้องเป็นผู้ที่เอาชนะตนเองได้	
ใช้เทคนิคการบอกเป็นนัยจงมูกลูกค้า	119

ตอนที่ 4

เทคนิคการกว้าเงิน: อาศัยสองมือขุดเหมืองทองวันละแห่ง	125
ความเสี่ยงมีอัตราแปรผันกับผลกำไร	127
ถึงแม้จะเห็นว่าไม่มีหนทางอยู่ข้างหน้า	137
ก็ไม่ละทิ้งโอกาสสุดท้าย	

ความเชี่ยวชาญในภาษาต่างประเทศ	144
เป็นเงื่อนไขแรกของการสร้างผลกำไร	
"ไม่ว่าเป็นกฎหมายที่รัดกุมเพียงใด	149
ก็ต้องมีช่องโหว่ที่ไม่อาจป้องกันได้	
"ไม่มีใครด้อยค่ากว่าผู้อื่น	159
มีสติปัญญาอันเฉลียวฉลาดจึงจะมีกำไร	167
เปลี่ยนโชคเป็นโอกาส	174
คว้าโอกาสไว้ในมือ กล้าคิดกล้าทำ	179
ชะตาชีวิตขึ้นอยู่กับความคิดเพียงชั่วพริบตา	184
กลยุทธ์การดำเนินธุรกิจที่คาดไม่ถึง	188

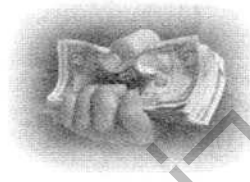
ตอนที่ 5

เทคนิคการหาเงิน: รู้จักเปลี่ยนโอกาสให้เป็นทรัพย์สิน	193
สร้างกิจการ โดยใช้เงินของผู้อื่น	194
ไม่ใช่อารมณ์ในการทำธุรกิจ	207
ให้ความสำคัญและทำความคุ้นเคยกับตัวเลข	215
30 ปีแห่งความลำบาก 30 ปีแห่งความสำเร็จ	221
ผู้ที่เหมาะสมเท่านั้นจึงจะเป็นผู้ชนะการแข่งขัน	229

คิดให้มากเพื่อค้นหาทิศทางที่ถูกต้อง	234
ช่วยเหลือผู้อื่นสุดความสามารถ	241
ให้ความสำคัญกับการศึกษาด้านการเงินมาตั้งแต่เด็ก	247
มีเงินช่วยกันหา	254
ผ่านอุปสรรคจึงจะประสบความสำเร็จ	261
จับประเด็นเล็กๆ น้อยๆ ได้ ก็คว้าโอกาสเอาไว้ได้	269
ความคิดที่แปลกใหม่โดดเด่นเหนือผู้อื่นเป็นสิ่งสำคัญ	275
กล้าคิดก็กล้าทำ	283
อาศัยสัญชาตญาณแสวงหาผลกำไร	287

ตอนที่ 1

พ่อพันธุ์ที่มีความสามารถ ในการหาเงินมาแต่กำเนิด



ชาวยิวคนหนึ่งสอนบุตรชายของเขาว่า: “ทรัพย์สินสมบัติเพียงประการเดียวของเราก็คือสติปัญญา เมื่อคนอื่นบอกว่า 1 บวก 1 เท่ากับ 2 ลูกจะต้องหาทางคิดให้มากกว่า 2 ให้ได้”

ปี ค.ศ. 1946 สองพ่อลูกเดินทางมายังสหรัฐอเมริกา และเริ่มต้นทำธุรกิจค้าเครื่องทองแดงอยู่ที่เมืองฮุสตัน หลังจากนั้น 20 ปี ผู้เป็นพ่อถึงแก่กรรม บุตรชายจึงต้องบริหารร้านเครื่องทองแดงเพียงลำพัง เขายังคงจดจำคำพูดของบิดาได้เสมอ ดังนั้น เขาจึงเริ่มต้นจากการทำเครื่องดนตรีทองแดง จากนั้นก็หันมาทำแผ่นสปริงทองแดง ซึ่งเป็นส่วนประกอบของนาฬิกาสวิส, ทำเหรียญรางวัลกีฬาโอลิมปิก ฯลฯ ในที่สุดเขาก็สามารถขายทองแดงหนึ่งปอนด์ได้ในราคา 3,500 ดอลลาร์ และกลายมาเป็นประธานบริษัท McCall

แต่สิ่งที่ทำให้เขามีชื่อเสียงโด่งดังมากที่สุดกลับเป็นขยะกองหนึ่งที่มหานครนิวยอร์ก

ปี ค.ศ. 1974 รัฐบาลสหรัฐอเมริกาได้ทำการบูรณะซ่อมแซมอนุสาวรีย์เทพีเสรีภาพใหม่ ส่งผลให้เกิดเศษขยะจำนวนมากมายมหาศาล เพื่อกำจัดขยะกองนี้ รัฐบาลได้เปิดให้มีการประมูลขึ้น แต่ผ่านไปหลายเดือนก็ยังไม่มีความคืบหน้าเพราะการกำจัดขยะในมหานครนิวยอร์กมีกฎเกณฑ์ที่เคร่งครัด หากทำได้ไม่ดีก็อาจถูกองค์กรพิทักษ์สิ่งแวดล้อมฟ้องร้องได้ด้วยเหตุนี้จึงไม่มีใครอยากทำธุรกิจ ที่ทั้งกินแรงทั้งได้ผลประโยชน์น้อยเช่นนี้

ในตอนนั้นบุตรชายกำลังท่องเที่ยวอยู่ที่ฝรั่งเศส พ่อทราบข่าวเขาก็รีบยกเลิกแผนการท่องเที่ยวและขึ้นเครื่องบินตรงไปที่นิวยอร์กทันที พอได้เห็นกองนี้ोट, ทองแดงและเศษไม้ที่กองสูงเท่าภูเขาแล้ว เขาก็รีบตกลงเซ็นสัญญากับรัฐบาลเพื่อรับหน้าที่กำจัดขยะกองนี้ทันที

พ่อข่าวแพร่กระจายออกไป บริษัทขนส่งหลายแห่งในนิวยอร์กต่างก็พากันหวัระะเขา แม้กระทั่งเพื่อนในแวดวงเดียวกันก็ยังเห็นว่าการตัดสินใจของเขาเป็นเรื่องโง่เขลา เพราะการรีไซเคิลขยะเป็นเรื่องที่ลำบาก ค่าราคาของวัตถุดิบที่รีไซเคิลได้ก็ไม่สูงมากนัก

ในขณะที่ผู้อื่นต่างก็รอดูความล้มเหลวของเขายู่แน่นอน บุตรชายก็เริ่มรวบรวมคนงานมาช่วยกันแยกประเภทขยะ เขาให้นำเศษทองแดงไปหลอมและนำมาทำเป็นรูปจำลองอนุสาวรีย์เทพีเสรีภาพขนาดเล็ก เศษไม้นำมาทำเป็นฐาน ส่วนขอบเศษทองแดง และเศษอลูมิเนียมนำมาทำเป็นกุญแจจตุรัสไหมส์แควร์ แม้กระทั่งฝุ่นละอองที่ปลดลงมาจากอนุสาวรีย์เทพีเสรีภาพ เขาก็ยังให้คนงานรวบรวมไปขายให้ร้านขายดอกไม้



Copyright

ชาวจีน ‘นักธุรกิจที่ขยันที่สุดในยุคนี้’

อารยธรรมของชาวยิว
เป็นอารยธรรมของคนกลุ่มเล็กๆ
ที่สืบทอดกันมายาวนานกว่าหลายพันปี
คนกลุ่มนี้ไม่ได้ถึงพระราชา, สิ่งปลูกสร้างที่สวยงาม
หรือดนตรีที่ไพเราะเอาไว้ สิ่งเดียวที่พวกเขาทิ้งไว้คือสติปัญญา
และสติปัญญาก็คือต้นกำเนิดของทรัพย์สินทั้งมวล
ในช่วงเวลากว่า 1,000 ปี ที่ผ่านมา ชาวยิวได้อาศัยสติปัญญา
ที่ติดตัวมาก้าวขึ้นสู่บัลลังก์นักธุรกิจอันดับหนึ่งของโลก
ได้อย่างเต็มภาคภูมิ แม้กระทั่งในแวดวงอื่นๆ
ชาวยิวก็มีความสำเร็จที่ไม่ด้อยไปกว่ากัน
ส่งผลให้ประชาคมโลกต้องเปลี่ยนทัศนคติ
ที่มีต่อชาวยิวเสียใหม่



หากไม่รู้จักชาวยิวก็เท่ากับไม่รู้จักโลก เพราะชาวยิวมีอิทธิพลต่อโลก เป็นอย่างมาก ถึงขั้นที่มีผู้กล่าวว่า: ชาวยิวสามคนที่นั่งอยู่ด้วยกันสามารถ ตัดสินชะตากรรมของโลกได้

มีคำกล่าวเกี่ยวกับความร่ำรวยของชาวยิวอยู่ประโยคหนึ่งว่า “เงิน ทั้งโลกอยู่ในกระเป๋าของชาวอเมริกัน ส่วนเงินของชาวอเมริกันอยู่ใน กระเป๋าของชาวยิว” ความสามารถที่โดดเด่นเช่นนี้ทำให้โลกต้องตกตะลึง และจับตามองชาวยิวด้วยความสนใจ

พรสวรรค์ในการหาเงินของชาวยิวเป็นสิ่งที่คนทั้งโลกต้องยอมรับ ชาวยิวเป็นชนเผ่าที่เหมือนดังปริศนา พวกเขามีจำนวนคนไม่มากแต่กลับ สามารถควบคุมทรัพย์สินจำนวนมหาศาลไว้ในกำมือ พวกเขาถูกข่มเหงรังแก มานานนับพันปี ทั้งถูกดูหมิ่นทั้งต้องใช้ชีวิตพเนจรอ่อนแรงแแต่กลับมีสมบัติ มากมายจนน่าตกตะลึง ความสันโดษและพฤติกรรมที่ค่อนข้างลึกลับทำให้ คนทั้งโลกไม่เข้าใจว่าเหตุใดชาวยิวที่ไม่มีต้นทุนใดๆ กลับสามารถยืนอยู่ บนจุดสูงสุดของความมั่งคั่งและทรงอำนาจอิทธิพลมาได้จนถึงปัจจุบัน

ในช่วง 1,000 ปีมานี้ ทรัพย์สินของชาวยิวเป็นประเด็นที่คนทั้งโลกต่างก็จับตามอง นักบวชในศาสนาคริสต์นิกายโรมันคาทอลิกมองว่าชาวยิวเป็นปีศาจที่บูชาเงินทอง แต่เหล่าชนชั้นสูงกลับพยายามประจบเอาใจเศรษฐีชาวยิวเพื่อผลประโยชน์ กลุ่มคนที่ต่อต้านชาวยิวล้วนแต่ไม่พอใจในความมั่งมีของพวกเขาแต่ก็ไม่อาจทำอะไรได้ ส่วนตัวชาวยิวเองก็มีความภาคภูมิใจในทรัพย์สินจำนวนมากมหาศาลที่ตนมี พวกเขาไม่เคยถ่ายทอดเคล็ดลับของความร่ำรวยให้คนนอกมาก่อน คนทั้งโลกจึงได้แต่รู้สึกอิจฉาและริษยาในความมั่งคั่งของชาวยิว

ในบรรดาหาเศรษฐีผู้ทรงอิทธิพลของโลกนั้น มีอยู่ไม่น้อยที่มีเชื้อสายยิว ยกตัวอย่างเช่น Edwin H. Land แห่ง Polaroid Corporation, Leon Hess แห่ง Occidental Petroleum Corporation, William S. Paley แห่ง Columbia Broadcasting System, Walter H. Annenberg แห่ง Triangle Publications, Nathan Cummings แห่ง Consolidated Foods, Irving S. Shapiro แห่ง DuPont, Michel Fribourg แห่ง Continental Grain Company, Lewis Waterman แห่ง MOA, Victor Posner แห่ง Victor Posner Enterprises, W. Michael Blumenthal แห่ง Bendix Corporation, Edgar Bronfman แห่ง Seagram Company และ Leonard H. Goldenson แห่ง The American Broadcasting Company (ABC) เป็นต้น

ผลการสำรวจประชากรชาวยิวในสหรัฐอเมริกาของสมาคมชาวยิว (Jewish Community Federation) บ่งชี้ให้ทราบว่า ในช่วงทศวรรษที่ 70 ประชากรในสหรัฐอเมริกามีรายได้เฉลี่ยครอบครัวละ 9,867 ดอลลาร์ ในขณะที่ครอบครัวชาวยิวมีรายได้เฉลี่ยครอบครัวละ 12,630 ดอลลาร์ สูงกว่าชนชาติอื่นๆ ถึง 38%

ในความเป็นจริงแล้ว ชาวยิวมีบทบาทสำคัญในสังคมชั้นสูงอย่างที่ไม่อาจมองข้ามได้ ในบรรดาครอบครัว 53,000,000 ครอบครัวในสหรัฐ

อเมริกา มี 13,000,000 ครอบครัวที่จัดเป็นครอบครัวชนชั้นกลาง แต่หากพิจารณาเฉพาะในส่วนของการครอบครัวชาวยิวแล้วจะเห็นได้ว่า ในบรรดาครอบครัวชาวยิว 1,000,000 ครอบครัว มีเกือบ 900,000 ครอบครัวที่จัดเป็นครอบครัวชนชั้นกลาง ประชากรชาวยิวมีจำนวนเพียง 3% ของประชากรทั้งหมดในสหรัฐอเมริกา แต่กลับมีครอบครัวชาวยิวมากถึง 43% ที่มีรายได้มากกว่า 16,000 ดอลลาร์ ในขณะที่มีเพียง 25% ของครอบครัวในสหรัฐอเมริกาเท่านั้นที่มีรายได้มากกว่า 15,000 ดอลลาร์

ตัวเลขดังที่กล่าวมาข้างต้นนี้บ่งชี้ให้ทราบว่ารายได้โดยเฉลี่ยของชาวยิวสูงกว่ารายได้ของชนชาติอื่นๆ ในสหรัฐอเมริกาเกือบหนึ่งเท่าตัว ด้วยเหตุนี้จึงมีชาวยิวจำนวนไม่น้อยที่ใช้ชีวิตอย่างหรูหราฟุ่มเฟือยเป็นที่น่าอิจฉาริษยาของผู้อื่น

ชาวยิวมักจะถูกมองว่าเป็นชนเผ่าพ้อค้า แต่พวกเขาก็เป็นชนเผ่าที่เคารพในกฎหมายด้วยความหมายของคำว่า 'กฎหมาย' ในทัศนคติของชาวยิวแตกต่างจากชนชาติอื่นๆ นับแต่โบราณมา ชาวยิวก็เป็นชนชาติที่เพนเจอร์อเนอร์ไปทั่ว โครงสร้างชนเผ่าไม่มีความแน่นอนตายตัว ชาวยิวจึงไม่มีสายเลือดและภูมิภานาที่แน่นอน สิ่งเดียวที่ทำให้พวกเขาสามารถดำรงคงอยู่มาได้จนถึงปัจจุบันก็คือกฎหมายของพระเจ้า ซึ่งความยึดมั่นในกฎของพระเจ้าของชาวยิวนั้นสามารถสะท้อนให้เห็นจากคัมภีร์ Talmud¹ ได้อย่างชัดเจน

มีนิทานเรื่องหนึ่งในคัมภีร์ Talmud ที่สามารถอธิบายประเด็นนี้ได้เป็นอย่างดี

ชายคนหนึ่งถามเพื่อนของเขาว่า: “นายเรียนกฎหมายนี้ พอจะบอกฉันได้ไหมว่าจะ ไรคือกฎหมายของชาวยิว?”

เพื่อนของเขาตอบว่า: “ฉันจะยกตัวอย่างให้นายฟังก็แล้วกันแต่ให้ฉันถามคำถามนายก่อน ได้มัย? สมมติว่ามีชาวยิวสองคนตกลงไปในปล่องไฟ

¹ คัมภีร์หรือธรรมนูญโบราณของชาวยิว

ขนาดใหญ่คนหนึ่งเนื้อตัวสกปรกไปหมด ส่วนอีกคนหนึ่งสะอาด นายว่าใครจะไปอาบน้ำ?”

“ก็ต้องคนที่ตัวสกปรกนะสิ!”

“นายทายผิดแล้ว พอคนที่ตัวสกปรกเห็นคนที่ตัวสะอาด เขาก็ต้องคิดว่า ‘ตัวฉันก็ต้องสะอาดเหมือนกันแน่ๆ’ แต่พอคนที่ตัวสะอาดเห็นคนที่ตัวสกปรก เขาก็ต้องคิดว่าตัวเองสกปรกด้วยเหมือนกัน ดังนั้นเขาจึงรีบไปอาบน้ำ”

“มีอย่างนี้ด้วยรี!” ชายคนนั้นพิมพ์

“คำถามข้อที่สองนะ หากต่อมาพวกเขาดกลงไปในปล่องไฟอีก ใครจะไปอาบน้ำ?” เพื่อนของเขาถามอีก

“ฉันรู้ละ ก็ต้องคนที่ตัวสะอาดนะสิ!”

“ไม่ใช่! นายทายผิดอีกแล้ว เพราะตอนที่คนที่ตัวสะอาดอาบน้ำ เขาพบว่าตัวเขาไม่ค่อยสกปรกเท่าไร แต่คนที่ตัวสกปรกนั้นตรงกันข้าม เขาเข้าใจแล้วว่าทำไมคนที่ตัวสะอาดต้องไปอาบน้ำ คราวนี้เขาก็เลยไปอาบบ้าง”

“ฉันจะถามคำถามอีกข้อนะ หากทั้งสองคนตกลงไปในปล่องไฟอีก เป็นครั้งที่สาม ใครจะไปอาบน้ำ?”

“ก็ต้องคนที่ตัวสกปรกนะสิ!”

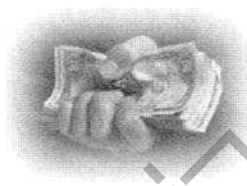
“ผิด! นายทายผิดอีกนั่นแหละ! นายเคยเห็นคนสองคนที่ตกลงมาจากปล่องไฟปล่องเดียวกันแล้วคนหนึ่งตัวสกปรก อีกคนหนึ่งตัวสะอาดมั๊ย?”

ภูมิปัญญาของชาวจีน

เรารู้สึกใจจริงจะเกิดปัญญาอย่างแท้จริง ความมั่งคั่งนั้นเป็นสิ่งที่เราได้มาจากการรับเมตตาสิ่งมงคลไว้ในสวดดล้อง กับโอกาสและสภาพแวดล้อมอย่างต่อเนื่อง

ตอนที่ 2

เทคนิคการวางแผนการเงิน: ให้เงินกระโดดออกมาจากมันสมอง



มีคนสามคนถูกตัดสินจำคุกสามปี ผู้คุมจึงให้พวกเขาขอได้คนละหนึ่งอย่าง ชาวอเมริกันชอบสูบบุหรี่ เขาจึงขอซิการ์สามหีบ ชาวฝรั่งเศสเป็นคนที่โรแมนติก เขาจึงขอสาวสวยมาเป็นเพื่อนหนึ่งคน ส่วนชาวยิวขอโทรศัพท์สำหรับติดต่อกับโลกภายนอกหนึ่งเครื่อง

หลังจากสามปีผ่านไป ชาวอเมริกันก็วิ่งออกมาพร้อมด้วยซิการ์เต็มปากและจมูก พลังตะโกนว่า “ขอไฟด้วย! ขอไฟด้วย!” ที่แท้เขาลืมขอไฟแช็คไป

ชาวฝรั่งเศสก้าวตามออกมาเป็นรายที่สอง ในอ้อมแขนของเขามีเด็กเล็กๆ คนหนึ่ง สาวสวยคนนั้นจึงเด็กคนหนึ่ง ส่วนในท้องก็มีอยู่อีกคนหนึ่ง

ผู้ที่ก้าวออกมาเป็นรายสุดท้ายคือชาวยิว เขาจับมือกับผู้คุมอย่างกระตือรือร้น พลังกล่าวว่า “สามปีที่ผ่านมาฉันติดต่อกับโลกภายนอกทุกวัน ธุรกิจของผมไม่เพียงแต่ไม่หยุดชะงักเท่านั้น แต่ยังเติบโตขึ้นถึง 200% อีกด้วย ผมขอมอบรถโรลสรอยซ์ให้คุณคันหนึ่งเป็นการขอบคุณ!”

เงินคือพระเจ้าที่แท้จริง

สำหรับชาวฮิวแล้ว
เงินเป็นสิ่งที่กำหนดชะตาชีวิตของพวกเขา
หากชีวิตเป็น 0 เงินก็คือ 1

ชาวยิวค้นพบความจริงที่ว่า ‘เงินคือพระเจ้าที่แท้จริง’ มานานแล้ว ในอดีต ชาวยิวต้องประสบภยันตรายหลายต่อหลายครั้ง พวกเขาถูกบีบบังคับให้ต้องพนันจรรยาบรรณไปยังประเทศต่างๆ ทั่วโลกแต่ไม่ว่าจะไปยังประเทศใด คนในประเทศนั้นๆ ก็มักจะดูถูกพวกเขา หากชาวยิวต้องการตั้งถิ่นฐานอยู่ที่ใด พวกเขาจะต้องยอมเสียค่าใช้จ่ายและจ่ายภาษีในอัตราสูง จนอาจกล่าวได้ว่าทุกการเคลื่อนไหวของพวกเขาขึ้นอยู่กับภาษีที่จ่ายทั้งสิ้น พวกเขาจะต้องจ่ายภาษีตลอดเวลาแต่งงานต้องจ่ายภาษี ให้กำเนิดบุตรต้องจ่ายภาษี แม้กระทั่งจัดงานศพก็ต้องจ่ายภาษี หากจ่ายภาษีน้อยลงแม้แต่หน่อย พวกเขาจะต้องถูกขับไล่หรือถูกกวาดล้างทันที

เหล่าผู้ปกครองประเทศที่ชาวยิวอาศัยอยู่ยิ่งจับจ้องเงินทองของพวกเขาไม่วางตา พวกเขาต้องการเงินของชาวยิวสำหรับสร้างพระราชวังอันงดงาม, ใช้ชีวิตอย่างหรูหราฟุ่มเฟือย, เสริมสร้างอำนาจ และทำสงครามกับประเทศอื่น จึงดูเหมือนเป็นเรื่องน่าขบขันที่พวกเขาพากันรังเกียจความ

ตระหนี่และถูกความละโมภที่จะหาเงินของชาวยิว จนต้องขับไล่ชาวยิวออกจากดินแดน แต่ไม่นานหลังจากนั้น พวกเขาก็ต้องหาทางทำให้ชาวยิวกลับมาตั้งรกรากใหม่ เพราะสำหรับพวกเขาแล้ว ชาวยิวก็เปรียบเสมือนบัตรเงินสดหรือเครื่องเอทีเอ็ม เมื่อไม่ต้องการก็อาจขับไล่หรือซ่อนฆ่าได้ แต่หากต้องการเมื่อใดก็จะเรียกพวกเขากลับมา และพยายามประจบประแจงพวกเขาอย่างเต็มที่

ชาวยิวไม่มีประเทศชาติ ไม่มีรัฐบาล พวกเขาเดินทางเร่ร่อนไปทั่วโลก โดยไม่มีใครให้ความคุ้มครอง พวกเขาไม่มีอำนาจ ไม่มีฐานะ ไม่มียศศักดิ์ แต่พวกเขามีเงิน เมื่อมีเงิน พวกเขา ก็เป็นกลุ่มคนที่มีค่าในสายตาของชนชั้นปกครอง และมีหลักประกันที่จะดำรงชีวิตต่อไป

อย่างไรก็ตาม เงินก็เป็นสาเหตุสำคัญที่ทำให้ผู้อื่นเกิดความอิจฉาริษยา มีการเคลื่อนไหวเพื่อต่อต้านชาวยิวในหลายประเทศทั่วโลก โดยมีเหตุผลที่แตกต่างกันไป แต่ในสมัยศตวรรษที่ 19 ชาวฝรั่งเศสคนหนึ่งได้กล่าวถึงสาเหตุที่แท้จริงของการเคลื่อนไหวเพื่อต่อต้านว่า แท้ที่จริงแล้วการต่อต้านชาวยิวก็คือสงครามต่อต้านอิทธิพลทางเศรษฐกิจของชาวยิวนั่นเอง

ชาวยิวตระหนักดีว่าตนจะเป็นฝ่ายแพ้ในสงคราม ไม่ได้ หากสูญเสียความได้เปรียบทางด้านเศรษฐกิจไป พวกเขาก็จะต้องถูกขับไล่และถูกกวาดล้าง ด้วยเหตุนี้ การสร้างสมความมั่งคั่งจึงเป็นชะตาชีวิตที่ชาวยิวไม่อาจหลีกเลี่ยงได้

ชาวยิวมีชีวิตอยู่ท่ามกลางความไม่แน่นอน พวกเขาอาจต้องประสบภัยพิบัติหรืออาจถูกทำร้ายได้เสมอ มีเพียงแต่เงินเท่านั้นที่เป็นหลักประกันความปลอดภัยให้พวกเขาได้ หากวันใดพวกเขาถูกขับไล่ พวกเขาก็สามารถใช้เงินแลกกับความคุ้มครองและที่อยู่อาศัย หากคนในท้องถิ่นลูกสี้อขึ้น

ต่อต้านชาวยิว พวกเขาก็สามารถใช้เงินติดสินบนทางการให้ช่วยเหลือ หากพวกเขาถูกโจรผู้ร้ายปล้นระหว่างเดินทางไปทำการค้าที่ต่างถิ่น พวกเขาก็สามารถใช้เงินไถ่ชีวิตตนเอง ดังนั้น เงินจึงเป็นสิ่งที่พวกเขาจะขาดไม่ได้

เงินเป็นสิ่งที่ทำให้ผู้มีอำนาจต้องยอมสยบ ทั้งยังเป็นสิ่งที่ช่วยประคับประคองให้ชาวยิวสามารถยืนหยัดและได้รับความเคารพยกย่องจากผู้อื่น การหาเงินจึงกลายเป็นสัญชาตญาณที่ติดตัวชาวยิวมาแต่กำเนิด เหมือนกับที่คนเราจะกะพริบตาเมื่อมือของผู้อื่นกำลังจะมากระทบ โคนดวงตาของเราฉันใดก็ฉันนั้น

ชาวยิวได้รับการปกป้องคุ้มครองเพราะเงิน แต่เงินจำนวนมากมหาศาลที่พวกเขามีก็เป็นเหตุให้คนทั้งโลกเกิดความอิจฉาริษยาและเกลียดชังพวกเขา พวกเขาจึงต้องพยายามหาเงินให้มากขึ้นเพื่อให้ได้มาซึ่งการคุ้มครองที่มากขึ้น ด้วยเหตุนี้ ชาวยิวจึงต้องพัฒนาทักษะในการหาเงินของตนอยู่เสมอ เมื่อมีทักษะในการหาเงินและบริหารจัดการการเงินที่ดีขึ้น พวกเขาก็ยิ่งร่ำรวยมากขึ้นเรื่อยๆ

มีเรื่องขำขันเกี่ยวกับสัญชาตญาณในการหาเงินของชาวยิวอยู่เรื่องหนึ่ง:

หลังจากบุตรชายของนายธนาคารคนหนึ่งจบการศึกษาในระดับปริญญาเอก เขาก็หันไปนับถือศาสนาคริสต์แทน เรื่องนี้ทำให้บิดาผู้ยึดมั่นในศาสนาของชาวยิวเสียใจมาก ถึงแม้หลานชายทั้งสองจะมาเยี่ยมเขาบ่อยๆ เขาก็ยังคงไม่มีความสุขอยู่นั่นเอง วันหนึ่ง นายธนาคารเห็นหลานชายทั้งสองกำลังเล่นไพ่กระดาศกัน เขาก็ถามหลานๆ ว่ากำลังทำอะไรอยู่?

“เรากำลังเล่นเกมนายธนาคารกันครับ” หลานๆ ตอบ

นายธนาคารได้ยินดังนั้นก็ดีใจมาก เขาคิดในใจด้วยความปลาบปลื้มว่า “ที่แท้หลานๆ ก็มีสายเลือดของฉันอยู่!”

นิทานเรื่องนี้บอกให้เราเห็นว่า ขาวยิวบางคนอาจหันไปนับถือศาสนาคริสต์ได้เพื่ออนาคต แต่พวกเขาก็ยังคงบูชาเงินตราไม่มีวันเปลี่ยนแปลง เพราะสำหรับขาวยิวแล้ว เงินจึงจะเป็นพระเจ้าที่แท้จริง

ภูมิปัญญาของชาวจีน

สำรับชาวจีนแล้ว เงินเป็นพระเจ้าที่สามารถมองเห็น
และสัมผัสได้ ทั้งยังเงินพระเจ้าที่สามารถมองเห็นให้พวกเรา
ชีวิตอยู่อย่างร่มเย็นเป็นสุขตลอดไป

โอกาสมาถึงนแม่ลงชะตาชีวิต

กว่าสิ่งดีๆ ว่างสมอ
|| แม้ว่าจะเป็นเพียงแค่เรื่องเล็กๆ น้อยๆ
ก็อย่าปล่อยไว้ให้หลุดมือไปเป็นอันขาด

อังเดร เมเยอร์ (André Meyer) ถือกำเนิดในครอบครัวที่ยากจน ครอบครัวหนึ่งในกรุงปารีส เขาจำเป็นต้องลาออกจากโรงเรียนในปี ค.ศ. 1914 เพื่อหาเงินเลี้ยงดูครอบครัว และได้กลายมาเป็นพนักงานส่งเอกสารของตลาดหลักทรัพย์แห่งกรุงปารีสเมื่อมีอายุเพียง 16 ปี ในฤดูร้อนปีเดียวกัน เมเยอร์ ได้ประสบกับโอกาสครั้งแรกในชีวิต พี่เขยของเขาซึ่งเป็นพนักงานของธนาคารเล็กๆ แห่งหนึ่งชื่อ Baur & Fils สมัครเข้าร่วมกับกองทัพอากาศโลกครั้งที่หนึ่ง เมเยอร์จึงรีบฉวยโอกาสยื่นใบสมัครเข้าทำงานในตำแหน่งที่ว่างลงทันที นับแต่นั้นเป็นต้นมาเขาไม่เพียงแต่ได้คลุกคลีกับวงการธนาคารเท่านั้น แต่ภาวะสงครามที่ทำให้ขาดแคลนบุคลากรทางการเงินยังทำให้เมเยอร์ผู้ที่มีอายุเพียง 16 ปี จำเป็นจะต้องเรียนรู้เกี่ยวกับธุรกิจธนาคารด้วยตนเอง ไม่นานนัก เรื่องที่ธนาคาร Baur & Fils มีพนักงานหนุ่มที่มากด้วยความสามารถอยู่คนหนึ่งก็กลายเป็นเรื่องที่เล่าลือกันไปทั่ว

ปี ค.ศ. 1925 David Weill ผู้บริหารใหญ่ของ Lazard Frères ซึ่งเป็นธนาคารขนาดใหญ่ของฝรั่งเศสเล็งเห็นความสามารถของเมเยอร์จึง

เชื่อเชิญให้เขามาร่วมงานด้วย เมเยอร์ในวัย 27 ปียินดีเป็นอย่างยิ่ง แต่เขามีคำถามอยู่ข้อหนึ่งนั่นคือ: ‘เมื่อใดผมจึงจะได้เป็นหุ้นส่วน’ David Weill ไม่สามารถให้คำตอบแก่เขาได้ เมเยอร์จึงบอกปฏิเสธคำเชิญของเขาไป

หนึ่งปีต่อมา David Weill ยื่นข้อเสนอต่อเมเยอร์อีกครั้ง พร้อมทั้งเสนอเงื่อนไขว่า: เมเยอร์มีระยะเวลาทดลองงาน 1 ปี หากเขาสามารถทำได้ คืออย่างที่ David Weill คาด เขาก็จะได้เป็นหุ้นส่วนในอีกหนึ่งปีหลังจากนี้ แต่หากทำไม่ได้ เขาก็จะต้องไปจาก Lazard คราวนี้ เมเยอร์ยอมรับข้อเสนอของเขา

ปี ค.ศ. 1927 เมเยอร์ได้เป็นหุ้นส่วนของ Lazard ตามความปรารถนา แต่เขาก็ไม่พอใจกับความสำเร็จเพียงแค่นี้ เขาต้องการจะเป็นนายธนาคารที่แท้จริงซึ่งทำหน้าที่วางแผนนโยบาย, ดำเนินธุรกิจ, รวบรวมเงินทุน และหาโอกาสที่ดีในการลงทุนให้แก่ธนาคาร เพราะเขาเชื่อว่าภารกิจเช่นนี้จึงจะเป็นภาระหน้าที่สำคัญของ Lazard

ปี ค.ศ. 1928 โชคของเมเยอร์มาถึงอีกครั้ง ในปีนี้ Lazard ได้กลายมาเป็นผู้ถือหุ้นรายสำคัญของบริษัทซีตรอง ซึ่งเป็นบริษัทรถยนต์รายแรกที่น่าวิธีการขายซีตรอนต์เข้ามาสู่ประเทศฝรั่งเศส โดยมีบริษัท SOVAC (Societe pour la Vente et Credit d'Automobiles) ซึ่งเป็นบริษัทลูกของซีตรองเป็นผู้ดำเนินการ

ผู้บริหารของซีตรองมองว่า ‘SOVAC’ เป็นเพียงเครื่องมือสำหรับขายรถยนต์ แต่เมเยอร์เชื่อว่า SOVAC มีประโยชน์มากกว่านั้น ดังนั้นเขาจึงเสนอให้ Lazard ร่วมมือกับธนาคารอีกสองแห่งซื้อ SOVAC และเปลี่ยนให้เป็นบริษัทที่ดำเนินธุรกิจขายเชื่อสินค้าในกรอบที่กว้างมากขึ้นโดยรวมไปถึงการปล่อยสินเชื่อเพื่อซื้อที่อยู่อาศัยและสินค้าอุปโภคบริโภค ผู้บริหารของซีตรองเห็นว่าข้อเสนอของเมเยอร์ไม่มีผลเสียต่อพวกเขาเพราะ SOVAC

จะยังคงจำหน่ายรถของซีตรองต่อไป โดยไม่จำหน่ายรถของผู้ผลิตรายอื่น ยิ่งไปกว่านั้น การเปลี่ยนมือ SOVAC ยังช่วยให้ซีตรองไม่จำเป็นต้องลงทุนในบริษัทที่เปรียบเสมือนธนาคารแห่งนี้อีกด้วย สำหรับบริษัทซึ่งมีแหล่งเงินทุนค่อนข้างจำกัดอย่างซีตรองแล้ว ข้อเสนอดังกล่าวจึงนับได้ว่าเป็นประโยชน์อย่างมากเลยทีเดียว

ในที่สุด เมเยอร์ก็ทำการค้าใหญ่ชิ้นแรกสำเร็จเมื่อมีอายุครบ 30 ปี

นับแต่นั้นมาเมเยอร์ก็เริ่มดำเนินการในด้านต่างๆ เขาเป็นคนที่มีความวิสัยทัศน์กว้างไกล ดังนั้นจึงคิดที่จะหาหุ้นส่วนที่มีศักยภาพอีกสองราย รายแรกเป็นบริษัทเงินทุนหลักทรัพย์ ซึ่งเป็นหนึ่งในบริษัทที่ดำเนินธุรกิจขายเชื่อสินค้าอุปโภคบริโภคขนาดใหญ่ที่สุดในสหรัฐอเมริกาในสมัยนั้น ส่วนอีกรายหนึ่งคือธนาคาร Morgan ซึ่งเป็นธนาคารเอกชนที่มีชื่อเสียงที่สุดในโลก หุ้นส่วนทั้งสองรายนี้ต่างก็ตกลงที่จะซื้อหุ้นของ SOVAC กันรายละ 1/3 ของหุ้นทั้งหมด

หลังจากหาหุ้นส่วนได้ เมเยอร์ก็เริ่มต้นหาลูกค้าที่ต้องการใช้ SOVAC เป็นช่องทางในการจัดจำหน่ายสินค้า ไม่นานนักเขาก็สามารถเซ็นสัญญากับ Calvin's Electric ซึ่งเป็นบริษัทผลิตเครื่องใช้ไฟฟ้าที่มีชื่อเสียงได้เป็นผลสำเร็จ ธุรกิจของ SOVAC จึงเริ่มเปลี่ยนไปในทิศทางที่ดีขึ้นและก่อให้เกิดผลกำไรแก่ผู้ถือหุ้นได้อย่างต่อเนื่องแม้จะเป็นช่วงที่เศรษฐกิจซบเซาก็ตาม จนกระทั่งปัจจุบันนี้ SOVAC ก็ยังคงเป็นบริษัทที่สร้างผลกำไรได้อย่างมหาศาล

ความสำเร็จของ SOVAC ทำให้วงการการเงินตระหนักว่าเมเยอร์เป็นนักธนาคารที่มีความสามารถอย่างแท้จริง เขาไม่เพียงแต่มีความมุ่งมั่นที่ยิ่งใหญ่เท่านั้น แต่ยังมีคามมุ่งมั่นที่จะทำให้ความมุ่งมั่นนั้นๆ เป็นจริงอีกด้วย

คำว่า ‘โชคชะตา’ และ ‘โชค’ มีความหมายที่แตกต่างกัน คำว่า ‘โชคชะตา’ เป็นการกล่าวถึงความสัมพันธ์ระหว่างพรหมลิขิตและสิ่งที่เลือก รวมทั้งสภาพการดำเนินชีวิตของคนๆ หนึ่งที่ได้รับผลกระทบจากความสัมพันธ์ดังกล่าวนั้น ส่วนคำว่า ‘โชค’ เป็นการที่เราเลือกที่จะกำหนดเส้นทางการดำเนินชีวิตของเราเอง โชคเป็นสิ่งที่เกิดขึ้นโดยบังเอิญ แต่การคว้า ‘โชค’ ที่ผ่านมาเอาไว้มันไม่ใช่เรื่องบังเอิญ โชคจะมาหาเฉพาะคนที่มีการเตรียมพร้อม, มีความมุ่งมั่น และมีความอดทนเหนือกว่าบุคคลอื่น ด้วยเหตุนี้ โชคจึงเป็นสิ่งที่เราจะต้องแย่งชิงมาด้วยตนเอง ความสำเร็จของอังเดร เมเยอร์สามารถสะท้อนให้เห็นถึงความจริงดังกล่าวนี้ได้เป็นอย่างดี

‘โชค’ เกิดจากการใช้ประโยชน์จากสภาพแวดล้อมรอบตัวและความได้เปรียบที่ตนเองมี หากคุณสามารถเลือกได้อย่างถูกต้อง, ทันเวลา, วางแผน และดำเนินการได้ดี คุณก็จะประสบความสำเร็จ และหากสิ่งที่คุณเลือกและวางแผนสอดคล้องกับยุคสมัยและแนวโน้มของตลาดก็หมายความว่า โชคของคุณมาถึงแล้ว

เบอร์นาร์ด บาร์ค (Bernard Baruch) เป็นนักอุตสาหกรรม, นักการเมืองและนักปรัชญาชาวอเมริกันเชื้อสายยิว เขากลายเป็นมหาเศรษฐีผู้มีชื่อเสียงมาตั้งแต่อายุ 20 กว่าปี ทั้งยังประสบความสำเร็จเป็นอย่างสูงในแวดวงการเมือง ปี ค.ศ. 1916 เขาได้รับการแต่งตั้งจากประธานาธิบดีวูดร็อบ วิลสัน (Woodrow Wilson) ให้ดำรงตำแหน่งที่ปรึกษาของ ‘คณะกรรมการป้องกันอาณานิคม’ และประธาน ‘คณะกรรมการควบคุมดูแลทรัพยากรธรรมชาติ’ ไม่นานหลังจากนั้น เขาก็ได้รับการแต่งตั้งให้ดำรงตำแหน่งประธานของ War Industries Board อีกตำแหน่งหนึ่ง

ปี ค.ศ. 1946 บาร์คได้รับแต่งตั้งให้เป็นผู้แทนของสหรัฐอเมริกาใน United Nations Atomic Energy Commission (UNAEC) ถึงแม้จะมีอายุ

เผ่าพันธุ์ที่มีความสามารถในการหาเงินมาแต่กำเนิด

ชาวยิว **‘นักธุรกิจที่ยิ่งใหญ่ที่สุด’**

เทคนิคการวางแผนหาเงิน: ให้เงินกระโดดออกมาจากมันสมอง

เทคนิคการคำนวณเงิน: ซ่อนกล่องเก็บเงินไว้ในใจ

เทคนิคการคว่ำเงิน: อาศัยสองมือขุดเหมืองทองวันละแห่ง

เทคนิคการแย่งเงิน: รู้จักเปลี่ยนโอกาสให้เป็นทรัพย์สิน

เทคนิคการหาเงิน: ควักเงินจากกระเป๋าของผู้อื่น

เทคนิคการเปลี่ยนเงิน: ไม่กลัวเงินน้อย กลัวแต่ขาดวิธีการ

เทคนิคการบริหารเงิน: ฝ้าตู้เซฟของตนให้ดี

เทคนิคการใช้เงิน: หากจำเป็นต้องใช้เงินก็ต้องใช้

เทคนิคการเจรจาต่อรอง: ยึดมั่นในเหตุผล เอาชนะฝ่ายตรงข้ามให้ได้

ความซื่อสัตย์จริงใจ: รากฐานแห่งความสำเร็จของนักธุรกิจชาวยิว

กฎหมาย: ขนชาติที่เคารพในกฎหมาย

ขยันหมั่นเพียร: หากมีความมุ่งมั่นย่อมได้รับผลตอบแทน

บทสรุป: เคล็ดลับสู่ความมั่งคั่งของชาวยิว

นักธุรกิจชาวยิวที่ประสบความสำเร็จ

ติดตามต่อในเล่ม **2**



ยิว

คัมภีร์การค้าของชาว



ดงกมลพับลิชชีง

นำเสนอหนังสือดี มีคุณค่า

e-book